БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№44 (387) 23 июня 1997 года

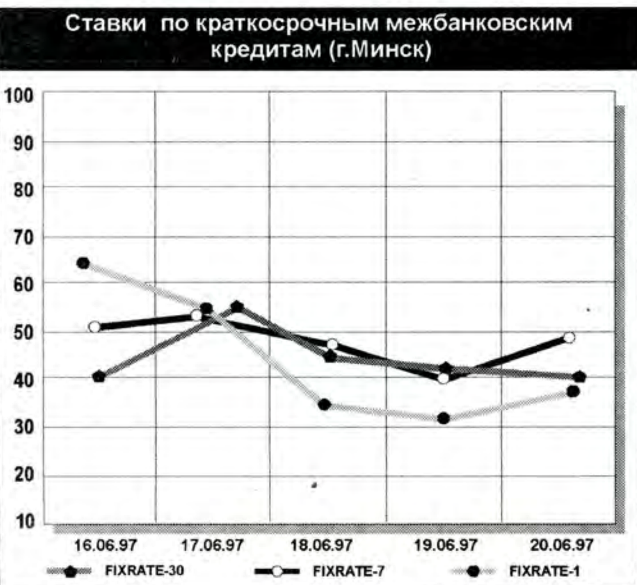
понедельник

СЕГОДНЯ

БОРЬБА С НЕПЛАТЕЖАМИ: БЕЛОРУССКАЯ СПЕЦИФИКА

Весной этого года в экономической жизни Беларуси прозошло несколько внешне не очень заметных событий, которые, тем не менее, уже в ближайшем будущем способны реально повлиять на ситуацию с расчетами за энергоносители. Появилась новая схема расчета с «Газпромом», что обусловило выход на белорусский рынок нескольких новых действующих лиц.

Стр. 5



СОБЫТИЕ

ДЕВЯТЬ ЛЕТ БЕСПЛОДНОЙ БОРЬБЫ ЗА ВЛАСТЬ

Андрей МАХОВСКИЙ

21 июня состоялся очередной, 5-й съезд Белорусского народного фронта. Вопреки прогнозам он не повлек каких-то радикальных изменений в партии. Кадровые перестановки оказались минимальными, а стратегическая цель осталась прежней -- отстранение от власти Александра Лукашенко и борьба за суверенитет Беларуси.

Сегодня многие противники Лукашенко, окончательно разочаровавшись в «законных» методах борьбы, возлагают надежды именно на БНФ. Фронт представляется единственной силой, способной стать во главе активного сопротивления. Сопротивления, которое не брезгует самыми «непарламентскими» методами во имя достижения поставленной цели. Фронт не скрывает того, что к использованию подобных методов он готов.

Однако далеко не всегда БНФ был партией революции. Создавался он как национально-просветительская организация. 19 октября 1988 года историко-просветительская организация памяти жертв сталинизма «Мартиролог Беларуси» инициировала рождение «Белорусского народного фронта за перестройку «Возрождение». В дальнейшей истории фронта четко прослеживаются три главных этапа.

Созданное в 1988 году движение быстро радикализировалось, превратившись из общественного в политическое. Первый этап можно охарактеризовать как период роста. В это время фронт был единственной организацией, выступавшей против коммунистических властей Беларуси. Символами коммунизма и сталинизма стали для фронта Куропаты и Чернобыль. В борьбе с коммунизмом БНФ впервые в истории постсоветской Беларуси апробировал метод уличных акций протеста. Позже проведение массовых акций стало неотъемлемым атрибутом и бесспорной монополией фронта. 19 июня 1988 года состоялся траурный митинг в Куропатах, 30 октября того же года -- митинг у Московского кладбища -- «Дзяды», завершившийся применением силы со стороны властей. Первый массовый митинг в Минске состоялся 19 февраля 1989 года на стадионе «Динамо». 25 марта того же года был организован общегородской митинг в Минске, в котором участвовали десятки тысяч людей.

Доселе неизвестная, не имевшая ни власти, ни политического влияния организация быстро набирала политические очки. Ряды фронта тогда быстро росли. Верилось, что за этим движением будущее: его опорой была национально ориентированная интеллигенция и главное -- молодежь.



... А победа казалась такой близкой

Вскоре борьба с режимом принесла первые результаты. Коммунисты понемногу сдавали позиции в Москве, и в Беларуси им тоже пришлось идти на уступки. К тому времени лидеры фронта уже не вспоминали о своем движении как об организации в поддержку перестройки. БНФ стал одной из самых мощных в Беларуси политических партий, антиподом всепоглощающей и всепроникающей КПБ-КПСС.

На весну 1990 года были назначены выборы в Верховный Совет 12-го созыва. Окрепший к тому времени фронт возлагал на них большие надежды. Лидер БНФ Зенон Позняк заявлял о том, что фронт надеется получить по меньшей мере 50% мест в парламенте. Надежды эти не сбылись, однако, несмотря на несовершенную избирательную систему, наличие квот для прокоммунистических организаций и антифронтовскую кампанию в государственных СМИ, организация получила около 30 депутатских мандатов. Это событие открыло новый этап в истории БНФ.

В 1990 году фронт получил то, во имя чего создается любая партия, -- доступ к власти. Уличная оппозиция стала постепенно трансформироваться в оппозицию парламентскую. Пламенный митинговый трибун Зенон Позняк превратился в почти респектабельного лидера парламентской фракции. На том этапе фронт сделал ставку на парламентские методы борьбы. В отличие от депутатов-ветеранов, депутатам от оппозиции было что сказать. 30 членов БНФ часто добивались принятия решений, против которых выступало депутатское большинство. Основной упор фронт сделал на национальное возрождение, однако не забывал и об экономике, проповедуя в депутатских массах идеи рынка.

На вершине успеха фронт оказался в бурном 1991 году. Когда после первого повышения цен рабочие Минска вышли на улицы -- коммунисты растерялись, и только БНФ вышел тогда к рабочим. Позже случился путч, а после него напуганная номенклатура готова была отдать почти все, лишь бы сохранить немногое. На протяжении нескольких недель в конце августа--начале сентября БНФ фактически являлся правящей партией. Фронт добивался принятия всех или почти всех решений, которые предлагал. Казалось, еще немного -- и фронт победит окончательно.

Однако вскоре номенклатура опомнилась и стала понемногу возвращать власть, которую, казалось, потеряла навсегда. Фронт стал терпеть поражения и в конце концов решился на отчаянный шаг. Начался сбор подписей за проведение референдума о досрочном роспуске парламента. Партии оставалось совсем немного до окончательной победы, но у ее лидеров не хватило сил, чтобы «дожать» депутатское большинство. Референдум не состоялся. БНФ начал сдавать одну позицию за другой. Решающее поражение он потерпел в 1994 году, проиграв Лукашенко президентские выборы. Парламентский этап завершался. 12 апреля 1995 года депутаты оппозиции были избиты прямо в зале Верховного Совета. После, уже в мае 1995 года, фронт проиграл референдум и парламентские выборы.

На осознание происшедшего потребовалось почти полгода. Была попытка сохранить себя в качестве парламентской партии. Некоторые иллюзии оставались благодаря назначенным на осень дополнительным выборам в Верховный Совет. Часть лидеров попыталась избавиться от излишнего радикализма, отстранив от руководства партией Позняка. Однако это решение не поддержал очередной четвертый съезд БНФ, который проходил летом 1994 года. За сохранение лидерства Позняка проголосовало 400 делегатов съезда. За кандидатуру его конкурента Юрия Ходыко высказалось лишь 40 делегатов. Тем не менее на съезде произошли достаточно серьезные кадровые перестановки. Почти полностью обновилось руководство БНФ. Вместо Валентина Голубева, Виктора Ивашкевича, Виктора Анцулевича в его состав вошли Левон Борщевский, Станислав Гусак, Валентин Асташинский. Из прежних заместителей председателя свой пост сохранил лишь Юрий Ходыко.

Как показало время, многие рядовые члены фронта в отличие от части его руководства трезво оценили политическую ситуацию и почувствовали, что грядут перемены. К осени фронт был окончательно вытеснен за пределы легального политического поля -- он превратился в партию улицы. В его руководстве оказались востребованными именно новые люди, лишенные иллюзий парламентского периода. Фронт избежал втягивания в дискуссию по внутренним вопросам и в отличие от тех же социал-демократов сумел сохранить единство.

Во многом нынешний этап истории БНФ похож на первый. Фронт вновь отлучен от реальной власти. Ему снова приходится делать ставку на иные, уже не парламентские методы борьбы за власть и просто бороться за место под солнцем. Как и в то время, его оплотом является молодежь.

В парламентский период приток новых сил в БНФ притормозился. Теперь, преодолев проблемы переходного этапа, фронт вновь стал привлекательным для новых людей. Партия стремительно обновляется. Подавляющее большинство членов БНФ составляют люди в возрасте от 30 до 40 лет (то есть те, кто вступил в партию на этапе ее создания) и молодежь до 20 лет (те, кто пришел сейчас).

Сейчас, как никогда, фронту необходимо единство. Видимо, именно поэтому такими прочными оказались позиции Зенона Позняка. Отстранение его от руководства партией неизбежно повлекло бы за собой ослабление фронта, а возможно, и раскол в движении.

РЕГИОНЫ

ЖДАЛИ ПОЛГОДА...

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

Гомельский облисполком утвердил временный порядок использования средств областного бюджета, предусмотренных на реализацию программы государственной поддержки малого предпринимательства в регионе на 1997 год.

Сделать такой шаг руководство области было вынуждено в связи с отсутствием, несмотря на минувшие с начала года 6 месяцев, республиканских нормативных документов, регламентирующих создание специальных фондов, через которые согласно закону о государственной поддержке предпринимательства должна оказываться финансовая помощь частному бизнесу. Материальную поддержку, общий объем которой составляет 8,9 млрд.рублей, в виде годовой беспроцентной ссуды размером не более 10 минимальных зарплат предприниматели могут получить на конкурсной основе. Представленные инвестиционные проекты будут оцениваться экспертной группой, в состав которой вошли представители облисполкома, территориального комитета предпринимательства и инвестиций и гомельского филиала Белорусского банка развития, уполномоченного постановлением Совмина и Нацбанка на выполнение данного вида финансовых операций. Затем свое мнение о конкурсных бизнес-планах выскажет региональный совет содействия развитию малого бизнеса, а окончательный выбор сделает непосредственно облисполком. Отмечено, что преимущество на конкурсе будет отдаваться тем проектам, которые предусматривают внедрение экспортноориентированных и импортнозамещающих технологий, содействие занятости населения, развитие предпринимательской деятельности в бывших военных городках, решение экологических проблем, а также производство и переработку сельскохозяйственной продукции.

СОТРУДНИЧЕСТВО

БУДЕМ ДРУЖИТЬ ДОМАМИ

Отдел информации «БДГ»

В последние полгода Гомель стал центром ненавязчиво развивающейся белорусско-украинской интеграции. Еще одним подтверждением этому может служить состоявшееся здесь 19 июня совместное заседание коллегий министерства жилищнокоммунального хозяйства Беларуси и Государственного комитета ЖКХ Украины, на котором были рассмотрены перспективы сотрудничества по развитию научно-промышленного потенциала, разработке и внедрению энерго- и ресурсосберегающих технологий.

И белорусский министр Борис Батура, и украинский председатель Георгий Онищук отметили существование ряда общих проблем, решение которых можно ускорить, объединив усилия. В утвержденных коллегиями «Основных направлениях сотрудничества» большинство мероприятий сводится к тривиальному обмену опытом, применять который личное дело каждой из сторон. Это касается создания совместных домовладений, использования приборов учета потребления энергоресурсов, а также внедрения передовых технологий для реконструкции многопанельных жилых домов 50-60-х годов застройки.

В частности, последняя проблема решается Украиной на уровне государственной программы. На практических мероприятий следует отметить проведение совместных работ по оздоровлению бассейна Днепра, создание СП по производству серийного оборудования для промышленной утилизации мусора на базе ОАО «Днепрозвмаш», а также кооперирование при производстве коммунальной техники. Кроме того, планируется создать межгосударственную отраслевую компьютерную сеть.

ПОДРОБНОСТИ

ТОЛЬКО В ПОСЛОВИЦЕ БОМБЫ НЕ ПАДАЮТ В ОДНУ ВОРОНКУ

Отдел информации «БДГ»

Как уже сообщала «БДГ», в ночь на 17 июня около деревни Жгуно-Буда Гомельского района на 375 километре магистрального нефтепродуктопровода, принадлежащего российской акционерной компании «Транснефтепродукт», произошла авария. Вырвавшийся из трубы бензин А-76 залил не менее 70 га прилегающей территории.

Еще в пятницу вечером утечка горючего остановлена не была, в результате чего количество вытекшего бензина оценивается в пределах 1 тыс. тонн. Всего же объем горючего, находившегося в 25-километровом участке нефтепродуктопровода, составляет 5 тысяч тонн. Для ликвидации аварии привлечены пожарные, отряды гражданской обороны, воинская часть, а также ремонтные бригады мозырского и брянского управлений «Транснефтепродукта» и гомельского предприятия по транспорту нефти «Дружба».

За последние два года это уже третья авария на магистральном нефтепродуктопроводе компании в данном регионе. Причем одна из аварий произошла на этом же участке магистрали в феврале прошлого года. Тогда причиной случившегося был назван возрастной износ трубы, но, проведя диагностику, компания вновь приступила к эксплуатации этого участка. Предположительно, аналогичная причина вызвала и нынешнюю ситуацию. В связи с этим российской компании будут предъявлены штрафные санкции. Кроме того, местная исполнительная вертикаль намерена заручиться письменными гарантиями россиян об обеспечении в дальнейшем экологической безопасности региона.

АРЕСТЫ

НАКАНУНЕ СЪЕЗДА БНФ АРЕСТОВАН ЛЯВОН БОРЩЕВСКИЙ

Отдел информации «БДГ»

Ночью 19 июня был арестован один из руководителей Белорусского народного фронта Лявон Борщевский. В настоящее время он отбывает десятидневное тюремное заключение в изоляторе по улице Окрестина. В результате съезд БНФ прошел не только без Зенона Позняка, но и без того, кто более года замещал эмигрировавшего лидера.

Приговор был вынесен заочно около месяца назад по обвинению в организации исполняющим обязанности председателя фронта несанкционированных акций протеста в День Независимости 24 марта. До последнего времени Лявон Борщевский скрывался от милиции.

19 июня квартиру г-на Борщевского посетил участковый милиционер, который пригласил руководителя БНФ пройти в участок для вручения повестки. После того, как Лявон Борщевский отказался это сделать, явился наряд милиции, отконвоировавший его в отделение.

Интересно, что осужденного заочно Лявона Борщевского стражи порядка искали не слишком настойчиво. Все время после вынесения приговора он жил у себя дома, отказываясь добровольно сдаваться властям. Спустя несколько дней должен был истечь срок, в течение которого осужденного могли привлечь по административному обвинению. Только после этого милиция проявила некоторую активность. Показательно, что Борщевский был арестован за несколько дней до очередного съезда БНФ, который состоялся 21 июня.

АКЦИИ

ПИКЕТЧИКИ У ВОЕНКОМАТА

Отдел информации «БДГ»

20 июня в Минске состоялся санкционированный пикет общественной молодежной организации «Гражданский форум» с требованием введения в действие закона об альтернативной воинской службе. Акция прошла с 10 до 12 часов на площади Свободы возле Минского областного военкомата, сотрудники которого к пикетчикам так и не вышли.

Участники акции держали в руках плакаты: «Наши парни должны быть с нами -- не в Чечне, не в Таджикистане», «Даешь альтернативную службу», «Мы не хотим учиться убивать». Пикетчики также проводили символический сбор средств на строительство дачных домиков для «честных» генералов. «Генерал с дачей -- солдат с удачей», -- значилось на одном из плакатов. Как заявил исполнительный секретарь «Гражданского форума» студент Сергей Козловский, ГФ требует скорейшего рассмотрения и принятия Верховным Советом закона об альтернативной службе. «*Насколько я знаю, в Министерстве обороны такой законопроект разработан*, -- сообщил Сергей Козловский, -- *но парламент отложил на неопределенный срок его рассмотрение. В целом, мы выступаем за нейтральную и внеблоковую Беларусь*».

Заявка на проведение пикета была удовлетворена Мингорисполкомом, но не в полной мере. Первоначально организаторы намеревались провести акцию с 20 июня по 1 июля. Однако им было разрешено его проведение только в пятницу.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ВИЗИТЫ

КОМУ ПОМОЖЕТ ЕВРОПА?

Андрей МАХОВСКИЙ

Сегодня, 23 июня, проблема Беларуси будет в очередной раз рассматриваться европейскими организациями. Слушания, посвященные Беларуси, были назначены на этот день политкомитетом Межпарламентской ассамблеи Совета Европы. В них предложено принять участие сразу двум белорусским делегациям. Впервые со времени создания нового парламента в Европу официально приглашены депутаты, вошедшие в состав Палаты представителей.

С статусом делегации, представляющей оппозиционный Верховный Совет, все в принципе ясно. Ее состав остался неизменным. В Европу поехали лидер фракции коммунистов Сергей Калякин, руководитель фракции аграриев Мечеслав Гируть, социал-демократ Петр Кравченко и представитель гражданской фракции Анатолий Лебедько. В программе визита -- встречи белорусских парламентариев с представителями различных фракций Межпарламентской ассамблеи и ее председателем Лени Фишер.

Гораздо сложнее будет положение делегации, в состав которой вошли депутаты Палаты представителей Юрий Малумов и Владимир Егоров. На слушания они приглашены не как представители нового парламента, а как депутаты Верховного Совета, *«представляющие президента»*. То есть фактически приглашение ныне действующих парламентариев не является свидетельством того, что Европа готова признать парламент, назначенный Лукашенко. По мнению Анатолия Лебедько, это *«лишь благожелательный кивок в сторону Беларуси, поощрение белорусских властей за начало переговоров с оппозицией, которое не будет иметь практических результатов»*.

Тем не менее даже это вызывает определенную тревогу у белорусской оппозиции. Не приходится сомневаться в том, что поездка четырех депутатов Палаты представителей будет представлена официальными белорусскими СМИ как грандиозный успех белорусской дипломатии и прорыв блокады на Западе. В связи с этим фракция «Гражданское действие» подготовила специальное обращение к европейским парламентариям, основная мысль которого заключается в том, что *«начавшиеся 17-18 июня переговоры не могут служить основанием для изменения отношения Европы к белорусским властям»*. Правда, сам факт начала этих переговоров оппозиция считает своим успехом. По мнению Сергея Калякина, *«начало переговоров положительно скажется прежде всего на ситуации внутри нашей страны»*.

МВФ — БЕЛАРУСЬ: ПОКА БЕЗ ИЗМЕНЕНИЙ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

На прошедшей неделе завершилась работа в Минске миссии МВФ, основная задача которой состояла в оценке экономической ситуации в Беларуси. Такого рода миссии ежегодно посещают каждую страну, которая является членом фонда. В рамках визита несколько дней в Минске провел исполнительный директор МВФ Вилли Кикенс. По результатам посещения Беларуси миссия подготовит отчет о состоянии экономики. Как и предполагалось, никаких впечатляющих успехов экономического развития представители МВФ не обнаружили.

Представитель МВФ в Беларуси Ричард Хаас заявил, что единственная сфера, где был зафиксирован определенный прогресс,-- это налогово-бюджетная политика. Правда, говоря о достижениях в этой сфере, необходимо учитывать существование многочисленных внебюджетных фондов, в результате деятельности которых создается квазибюджетный дефицит. Большое число кредитов выдается на льготных условиях (скажем, в области жилищного строительства). Несмотря на то, что именно правительство финансирует эти программы, данные расходы нигде не учитываются. Количество выданных целевых кредитов оценить сложно, однако оно определенно не уменьшилось по сравнению с прошлым годом. Поэтому когда речь ведется об улучшениях в области налогово-бюджетной политики, в первую очередь имеется в виду ужесточение финансовой дисциплины.

Основные проблемы белорусской экономики -- инфляция, давление на обменный курс, дефицит платежного и торгового баланса. В случае, если рост выделения правительственных кредитов на льготных условиях не будет остановлен, не остановится и инфляция. Кроме того, даже официальная правительственная статистика отмечает уменьшение рентабельности предприятий и увеличение среди них числа убыточных.

Г-н Хаас выразил серьезную обеспокоенность в связи с регулированием обменного курса. По его словам, то, что существует в Беларуси, *ни в каком смысле нельзя назвать рынком со свободным обменным курсом*. Важная проблема -- скорость увеличения количества денег и значительная кредитная эмиссия. Остаются вопросы и в области либерализации цен. Полное отсутствие структурных реформ в Беларуси также волнует представителей МВФ.

Ричард Хаас особо отметил то, что от жесткой финансовой политики в условиях, когда не либерализован обменный курс и когда нет прогресса во многих других сферах, пользы будет немного. По мнению представителя МВФ, проводимая экономическая политика ухудшилась в долгосрочной перспективе, хотя это, возможно, сейчас и не очень заметно.

Говоря о возможности возобновления переговоров между МВФ и руководством Беларуси о предоставлении финансирования, г-н Хаас заявил: *«Мы хотим иметь возможность предоставления программ, но желаем финансировать успешную программу. Для этого должна существовать экономическая политика, которая будет эффективной... Мы не хотим подвергать крупные суммы денег других стран ненужному риску»*.

СОТРУДНИЧЕСТВО

ПРАВИТЕЛЬСТВО ПОДПИСАЛО МЕМОРАНДУМ О ВЗАИМОПОНИМАНИИ СО ВСЕМИРНЫМ БАНКОМ

Отдел информации «БДГ»

Вечером 18 июня белорусское правительство подписало меморандум о взаимопонимании со Всемирным банком. Поставленная под документом подпись ознаменовала окончание переговорного процесса, который длился не один месяц.

Понять, почему меморандум о взаимопонимании согласовывался в течение столь длительного времени, сложно. Ведь руководство нашей страны неоднократно давало международным финансовым организациям самые разнообразные обещания, а потом совершенно спокойно их не выполняло.

Так или иначе, долгожданное событие, наконец-то, произошло. Подписанный меморандум -- своеобразный итог работы в Минске представителя Всемирного банка Кристофера Уиллоби. Срок его пребывания в нашей стране заканчивается на текущей неделе. Г-н Уиллоби оценил подписание меморандума как очень важный шаг, который, однако, не означает автоматического притока в Беларусь значительных финансовых средств со стороны Всемирного банка. Подписание меморандума со стороны белорусского руководства является выражением намерения продвигаться по пути реформ. Теперь правительству предстоит подтвердить свои намерения действиями.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

НАЦБАНК ВСЕ ЕЩЕ ВЕРИТ В ЛУЧШЕЕ

Андрей МАХОВСКИЙ

19 июня перед депутатами Палаты представителей выступил председатель правления Национального банка Геннадий Алейников. Доклад о денежно-кредитной политике Нацбанка в нынешнем году формально назывался лекцией. Выступление проходило в рамках учебы депутатского корпуса.

На протяжении последних лет главные проблемы Национального банка связаны с курсом национальной валюты. Геннадий Алейников признал, что и в этом году положение остается достаточно сложным. Особенно острой ситуация была в начале года, когда произошло обвальное падение курса национальной валюты. Тем не менее, по его словам, сейчас наступила стабилизация. Курс валюты поддерживается на приемлемом уровне, и Национальный банк надеется, что до конца года никаких экстраординарных событий не произойдет. По мнению руководителя Национального банка, курс валюты не выйдет за рамки тех параметров, которые были определены белорусским правительством.

Важными проблемами являются кредитование отечественной экономики и поиск инвестиций. Поскольку никаких положительных сдвигов в деле привлечения капитала из-за рубежа явно не намечается, правительство и Национальный банк основную ставку делают на внутренние инвестиции. С этой целью разрабатывается ряд проектов, способных привлечь внимание национальных инвесторов. Надежды возлагаются также на денежные средства населения.

По оценкам правительства и Национального банка, сейчас на руках у белорусских граждан от $2млрд. до $5 млрд. Естественно, вложение этих денег в различные инвестиционные проекты могло бы серьезно оживить национальную экономику. Беда в том, что население кредитовать экономику своей страны не очень-то спешит. Свои средства белорусские граждане готовы вкладывать куда угодно, но только не в отечественные предприятия. Нынешнее белорусское законодательство отнюдь не способствует легализации внутренних капиталов. Кроме того, население уже давно не доверяет ни белорусским банкам, ни белорусским финансовым компаниям. И имеет на то веские основания. По оценкам Национального банка, сегодня банкротами являются 5 коммерческих банков. Еще столько же находится на грани краха и станут банкротами в ближайшее время. Не способствуют привлечению средств граждан и скандалы вокруг всевозможных финансовых компаний. Пикеты обманутых вкладчиков служат прекрасной антирекламой для тех, у кого деньги еще есть, и печальным напоминанием о бренности всего материального для тех, у кого денег уже не осталось.



Однако, как заявил Геннадий Алейников, в проблемах обманутых вкладчиков Национальный банк не повинен. Им была зарегистрирована лишь одна финансовая компания -- «Джем-инвест», и поэтому лишь за нее Национальный банк несет ответственность. Все прочие были зарегистрированы местными органами власти, и потому именно они должны нести ответственность за их деятельность.

Несмотря на все проблемы, Геннадий Алейников был настроен достаточно оптимистично. Он уверен, что антикризисная программа, подготовленная правительством, будет успешно выполнена и что белорусскую экономику ждут лучшие времена.



ПОДРОБНОСТИ

НЕ ПОПРОСИТЬ ЛИ ИВАНУ АНТОНОВИЧУ ПРОЩЕНИЯ У МАРИАНА КШАКЛЕВСКОГО?

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

Во время визита президента Литвы Альгирдаса Бразаускаса в Польшу газета «Rzeczpospolita» в номере за 19 июня 1997 г. опубликовала его интервью, отрывок из которого приводим ниже:

«Rzeczpospolita»: -- *Вы являетесь первым политиком, который протянул руку президенту Беларуси Александру Лукашенко после прошлогоднего белорусского конституционного референдума. Вы пригласили его на встречу президентов трех Балтийских государств, Польши и Украины, которая состоится в сентябре в Вильнюсе. Это потому, что у Литвы не урегулированы пограничные вопросы с Беларусью?*

Альгирдас Бразаускас: -- Я не хотел бы поднимать шум вокруг этого приглашения.

«Rzeczpospolita»: -- *Но Лукашенко им уже похвалился.*

Альгирдас Бразаускас: -- Он уже об этом говорил? Ну, хорошо. Естественно, что я согласовал это приглашение с другими президентами. Мы считаем, что нельзя изолировать Лукашенко. Нужно с ним разговаривать, показывать, как мы -- президенты, строим свои отношения с оппозицией. Например, я, выходящий из левых, сотрудничаю с правыми, среди которых в конце концов можно найти сколько угодно коммунистов. Так что можно все разрешать демократическим путем. Это мы и хотим сказать президенту соседнего с нами государства.

... С точки зрения международной дипломатии Александр Лукашенко вновь допустил промах, «похваставшись» приглашением на встречу в Вильнюс до того, как это приглашение публично «озвучила» принимающая сторона. Хотелось бы надеяться, что в дальнейшем белорусский президент, за плечами которого уже трехлетний опыт власти, сможет избежать своих «излюбленных» ошибок и выслушает то, что собираются поведать ему президенты соседних государств. В контексте политических событий в Польше это, может быть, последняя возможность для белорусского руководителя оказаться за одним столом переговоров с нашим западным соседом.

21 сентября в Польше пройдут парламентские выборы, вероятность победы на которых «Солидарности» -- более чем 50%. Уже сегодня можно однозначно утверждать, что даже в случае численного перевеса депутатов «Солидарности» в новом парламенте над их главным противником, социал-демократами, разница будет не слишком велика (предвыборные опросы общественного мнения показывают 2%-ный перевес «Солидарности»). Это означает, что Польша на следующие 4 года обречена на правительство коалиции, а также на весьма сильную парламентскую оппозицию в лице одного из непримиримых противников. И у одной, и у другой стороны есть потенциальные союзники для коалиции, так что с формированием нового правительства проблем возникнуть не должно.

В случае весьма вероятной победы «Солидарности» ее лидер Мариан Кшаклевски (он является лидером независимого профсоюза и председателем созданной им Избирательной акции «Солидарность», в которую входят более 30 политических партий и организаций) как минимум возглавит парламентский клуб» (в Польше это весьма важная и сильная политическая фигура). Некоторые источники утверждают, что г-н Кшаклевски не откажется и от кресла премьер-министра Польши, а также что он собирается выставлять свою кандидатуру на следующих президентских выборах.

Белорусскому руководству это вряд ли придется по вкусу: совсем недавно оно депортировало из Беларуси и даже собиралось судить лидера *«малопопулярного польского профсоюза»* (даже Иван Антонович не смог предвидеть такого стремительного роста популярности Кшаклевского уже в ближайшие два месяца). Г-н Кшаклевски хотя и извлек из этого факта своей биографии политические дивиденды, однако вряд ли склонен прощать отдельных инициаторов этой акции из числа белорусского руководства. Белорусская сторона, как известно, до сих пор не только не принесла извинений, но и устами тогдашнего заместителя министра Ивана Антоновича представила свою версию событий, в соответствии с которой Кшаклевски якобы попросил белорусские спецслужбы «подбросить» его до ближайшей границы малогостеприимного государства. Как известно, сам Мариан Кшаклевски не согласился с таким видением событий, обвинив в телеэфире г-на Антоновича в примитивной лжи. А вот руководство Беларуси отметило заслуги преданного замминистра, повысив его в должности при первом удобном случае.

Как отмечают те, кто знает лидера «Солидарности» лично, это человек, который долго помнит обиды и обычно их не прощает (что в какой-то мере роднит его с личностью нашего президента). В такой ситуации можно предположить, что в белорусско-польском диалоге в будущем может не только не хватить доброй воли белорусской стороны, но будет наблюдаться отсутствие таковой и со стороны нового польского руководства. А уж острейшая критика в отношении любого политика (например, президента), который предпринял бы попытки договариваться с государством, где «нарушаются права человека» и которое «нарушает международные нормы» -- гарантирована. В чем-чем, а в белорусской ситуации с правами человека Мариан Кшаклевски убедился на собственной шкуре.

СОТРУДНИЧЕСТВО

ПРИВАТИЗАЦИЯ ПО-ПОЛЬСКИ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

С 15 по 19 июня на семинаре в Польше побывала группа специалистов Мингосимущества и Министерства торговли Беларуси во главе с министром приватизации Василием Новаком. Семинар, в ходе которого белорусы смогли ознакомиться с опытом польской приватизации, программой массовой приватизации, решением задач реструктуризации польских предприятий и функционированием польского фондового рынка, был организован минским Институтом приватизации и менеджмента в сотрудничестве с варшавским Фондом развития фондового рынка и преобразований собственности, который наряду с Мингосимуществом является одним из соучредителей института.

Программа пребывания в Польше включала как лекции об особенностях трансформации экономики в Польше и правовых основах приватизации, так и многочисленные встречи в экономических ведомствах и институтах, связанных с процессом трансформации.

С 1 сентября 1996 года в рамках широкой программы реформирования административных органов центральной власти в Польше перестало действовать министерство преобразований собственности, аналогичное белорусскому Министерству приватизации, а на его основе было создано министерство государственной казны, которое приняло также ряд функций от еще 4 преобразованных министерств, в частности, министерства промышленности и торговли, министерства архитектуры и строительства. Новое министерство по замыслу его создателей должно стать эталоном государственным менеджером на тех предприятиях, в которых у государства еще остается определенный пакет акций. Министерство государственной казны приняло от отраслевых министерств владельческие права по отношению к бывшим отраслевым предприятиям. Значительная часть предприятий так называемого воеводского уровня была передана в управление воеводам, которые назначаются государством (это не относится к коммунальным предприятиям, владельцами которых являются органы местного самоуправления -- гмины).

Министерство государственной казны продолжает начатую двумя годами ранее программу массовой приватизации, которую еще называют программой национальных инвестиционных фондов (НИФ). На встрече с руководителем департамента НИФ Анджеем Ковалем белорусская делегация могла ознакомиться с особенностями польской массовой приватизации, первый этап которой можно считать близким к завершению. В соответствии с законом от 1993 г. для участия в программе массовой приватизации в Польше были отобраны 512 предприятий, финансовые результаты которых были оценены как хорошие и очень хорошие.

В целях реализации программы массовой приватизации, а также для осуществления реструктуризации такого большого количества предприятий были созданы 15 национальных инвестиционных фондов, уставный фонд которых первоначально сформировало государство. НИФы были зарегистрированы в декабре 1994 г. Специальная парламентско-правительственная отборочная комиссия в результате конкурса выбрала фирмы для управления имуществом НИФов. При распределении акций предприятий между НИФами использовалась весьма своеобразная схема: 25% уставного фонда предприятия на момент внесения в НИФ оставлялось Государственной казне, 33% предоставлялось так называемому «ведущему» фонду, еще 27% делилось между остальными 14 фондами. Так что каждый фонд в любом предприятии имел либо 33%, либо около 2%. Фонды разыгрывали между собой путем жребия право на очередность выбора предприятий, где они станут «ведущими». 15% акций оставлялись для бесплатного распределения между работниками предприятия. В случае с предприятиями, связанными с сельским хозяйством или рыболовством, государственный пакет акций уменьшался на 15%, которые бесплатно распределялись для крестьян и рыбаков.

Польские ваучеры (так называемые «свидетельства участия») могли выкупить (за 20 злотых) все польские граждане, которые достигли 18-летнего возраста. «Свидетельства участия» можно было затем продать физическому или юридическому лицу, оставить для продажи на бирже либо в будущем обменять на акции инвестиционных фондов.

ТЕМА НОМЕРА: РАСЧЕТЫ ЗА ЭНЕРГОНОСИТЕЛИ

БОРЬБА С НЕПЛАТЕЖАМИ: БЕЛОРУССКАЯ СПЕЦИФИКА

Дмитрий МАШАРА

Весной этого года в экономической жизни Беларуси произошло несколько внешне не очень заметных событий, которые тем не менее уже в ближайшем будущем способны реально повлиять на ситуацию с расчетами за энергоносители. Появилась новая схема расчета с «Газпромом», что обусловило выход на белорусский рынок нескольких новых действующих лиц.



Труба, по которой утекают деньги

Сегодня, когда на экономическом пространстве СНГ расчет долгами является одной из наиболее популярных форм, а неплатежи стали своего рода заменителем денег, схемами по развязке задолженности никого не удивишь. Прижились они и в Беларуси. Причем масштабность задолженности страны перед РАО «Газпром» обусловила появление огромного разнообразия форм погашения этого долга. Среди них особо выделяется схема, которую начали применять не более двух месяцев назад.

В начале 1997 г. в белорусское правительство поступило предложение начать использование новой схемы расчета Беларуси за энергоносители и электроэнергию путем товарного покрытия. Желание принять участие в проекте выразили такие уполномоченные структуры РАО «Газпром», как ОАО «Росконтракт» и ЗАО «Агранс-концерн». Суть программы заключалась в следующем. Беларусь получает зачет и передает под контракты ОАО «Росконтракт» или ЗАО «Агранс-концерн» с белорусскими производителями белорусские рубли по официальному курсу. Средства передаются непосредственно белорусским производителям или белорусским структурам, уполномоченным ОАО «Росконтракт» или ЗАО «Агранс-концерн». По мнению разработчиков, предлагаемая схема позволяет достаточно быстро перевести значительную часть внешнего долга во внутренний долг, избавившись при этом от громадной пени и оказывая минимальное давление на валютный рынок страны. А при решении определенного комплекса вопросов по налогообложению нецелевых (со временем авансовых) зачетов эта схема может стать одним из основных способов расчетов за энергоносители по официальному курсу Нацбанка.

Правительству Беларуси в случае утверждения схемы необходимо было лишь определить источники финансирования и уполномоченные структуры. Отказаться от такого предложения было трудно. И если по поводу источников финансирования вопросы все-таки возникали, то с выбором уполномоченной структуры особых проблем не было. Ею было выбрано государственное предприятие по внешнеэкономической и инвестиционной деятельности Управления делами президента «Белвнешторгинвест».

Для погашения задолженности «Белтрансгаза» за поставленный в Беларусь природный газ «Белвнешторгинвест» по согласованию с РАО «Газпром» заключило соглашение о сотрудничестве с ОАО «Росконтракт». Соглашение предусматривает совместную работу по организации поставок продукции белорусских предприятий в счет погашения задолженности «Белтрансгаза» перед РАО «Газпром». Более того, со стороны «Росконтракта» поступило предложение продать за белорусские рубли зачет по газу на сумму RUR 120 млрд. по курсу Нацбанка на день платежа. Предложение было принято.

Совместная работа «Росконтракта» с «Белвнешторгинвестом» предусматривает следующий механизм. Белорусские плательщики за газ (ГП «Белтрансгаз», Минтопэнерго, концерн «Белтопгаз», МПС и др.) снимают свои заявки на покупку валюты и направляют эти средства в рублях по курсу Нацбанка на оплату зачета по газу на расчетный счет «Белвнешторгинвеста». Последний по мере получения средств уведомляет об этом «Росконтракт» и представляет реестр должников для списания задолженности. Далее «Росконтракт» направляет телеграмму РАО «Газпром» о списании соответствующей суммы задолженности с «Белтрансгаза».

Далеко не последнюю роль в разработке и внедрении этой схемы расчетов сыграла Независимая консалтинговая группа. В свое время она занималась и программой социально-экономического развития Беларуси до 2000 г. На вопросы «БДГ» отвечает президент Независимой консалтинговой группы Эдуард Эйдин.

-- *Как возник такой вариант решения проблемы расчета с «Газпромом»?*

-- Работа началась в конце прошлого года. Мы выбрали для себя несколько наиболее сложных проблем, которые стоят перед государством. Несомненно, первая среди них -- расчет за энергоносители. По состоянию на 10 апреля существовал остаток задолженности с прошлого года в размере $220 млн. и $700 млн. задолженности по текущим платежам.

Схема расчета за газ до настоящего времени была следующая. Любая организация, которая находила сбыт продукции в каком-то газодобывающем регионе, обращалась туда с просьбой предоставить зачет. При этом возникало много сложностей. Например, предприятия не хотели отдавать продукцию до получения зачета; регион, в свою очередь, не желал давать зачет до получения продукции. Часть расчетов проходила через «Спецкомлектимпекс» и «Газкомплектимпекс». Громадный рынок занимал «Осмос»; большая работа была развернута «Плутосом», Ассоциацией делового сотрудничества и «Газснабсбытом». Кроме того, на газодобывающие регионы выходили сами предприятия.

Но не все могут рассчитаться за потребленное топливо, поэтому ряд предприятий получал определенные льготы. Заложником этих льгот и оказался «Белтрансгаз», на котором «висит» долг в размере $220 млн. Причем претензии по этому поводу сложно предъявить правительству или президенту, поскольку им необходимо было поддерживать социальную сферу. Предлагая иную схему, мы хотели ликвидировать эту задолженность в $220 млн.

На первом этапе мы вышли на структуры, которые были уполномочены решать проблему. Это такие крупные операторы, как «Белтрансгаз», «Росконтракт», «Агранс-концерн». Далее стали искать схему расчетов.

Предложенная нами схема -- лишь начало работы над программой по решению проблемы неплатежей за энергоносители с целью ослабления давления на валютный рынок страны. Подготовка программы близка к завершению. Кроме того, разрабатываются пилотные программы по вексельному обращению и по привлечению инвестиций.

-- *Чем был обусловлен выбор состава участников схемы?*

-- «Росконтракт» стал оператором «Газпрома» потому, что реально помогает ему рассчитаться с бюджетом через налоговые освобождения. Налоговое освобождение решает конфликт между новой исполнительной властью в России и «Газпромом». Мы подумали: почему бы и нам не включиться в эту схему?

С «Росконтрактом» мы нашли точки соприкосновения. Он имел зачет в Беларуси и из Беларуси же должен был получить продукцию. Вполне естественно, что его интересовала определенная продукция -- далеко не всегда та, которую ему до сих пор предлагали. Например, у нас есть его заказы на учебную мебель, учебники, стройматериалы.

Белорусским предприятиям в обмен за поставленную продукцию необходимы белорусские рубли: им надо платить зарплату и налоги. Мы долго решали вопрос о том, сколько нашим экспортным предприятиям необходимо денег, чтобы не нарушить производство. Выяснилось, что до 60% от общей стоимости продукции. В результате с просьбой начать расчет мы обратились в правительство.

После переговоров процесс был запущен, и «Росконтракт» полтора месяца назад предоставил авансовый зачет на сумму $25 млн., по которому не платится пеня. На подходе зачет на $15 млн., готовится и еще один -- на $50 млн. Теперь необходимы белорусские рубли для расчета с предприятиями.

Мы давно доказали, что коэффициент монетаризации белорусской экономики неудовлетворителен. Но, осуществляя эмиссию, средства необходимо направлять в те отрасли промышленности, рынок которых мы можем расширить. Предоставив предприятию возможность «раскрутиться», государство в конечном итоге получает деньги через налоги и зарплату. Тем самым мы достаточно цивилизованно увеличим коэффициент монетаризации экономики.

Кроме того, мы предлагаем сбыт продукции в те регионы, которые были неплатежеспособны, а значит, расширяем рынок предприятий.

«Росконтракт» предложил в качестве уполномоченной структуры в Беларуси выбрать Управление делами президента. В управлении нашли новую структуру -- «Белвнешторгинвест». Выбор объясняется тем, что россияне, получая белорусские деньги, хотят быть уверенными в их сохранности.

Теперь мы объявляем тендер и приглашаем к сотрудничеству фирмы, которые работали на этом рынке. У нас есть зачет и есть белорусские деньги. И тот, кто предложит лучшие цены, получит зачет и деньги, а россияне заберут у него продукцию. Кроме того, тем, у кого есть проблемы с поставкой продукции с опережением зачета, россияне готовы одолжить свой зачет под 1-2% в месяц.

-- *Чем объясняется уход с белорусской сцены «Росконтракта» и приход ГНК в качестве нового оператора «Газпрома»?*

-- Со временем мы поняли, что «Росконтракт» (бывший Госснаб СССР) -- структура бюрократическая и неповоротливая. Поняли это и россияне. Поэтому право требования и управления белорусским долгом было переуступлено Газонефтехимической компании (ГНК). Во главе этой структуры стоят энергичные люди из Беларуси, которые знают наши проблемы. Причем их полномочия не ограничиваются только проведением зачета, они готовы выйти с инвестиционными программами. Например, обладая сырьем для новополоцкого «Полимира», они готовы сотрудничать с ним на уровне управления или путем совместной деятельности. И при этом ГНК не разрабатывает громадных приватизационных планов, как «ЛУКойл» или «ЮКОС».

-- *Какова вероятность того, что белорусские деньги, направленные для погашения задолженности, не попадут на валютный межбанк?*

-- Мы получили от «Газпрома» зачет и списали долги. Это уже их деньги -- пусть что хотят, то с ними и делают. Но через межбанковский рынок теряется 30% средств, и в результате расчет они получат с этим дисконтом. Правда, по моим сведениям, первую траншу после полутора месяцев они вынуждены были направить на межбанк, потому что вся эта структурная неразбериха потребовала живых денег.

-- *Не считаете ли вы, что, внедряя свою схему расчета за газ, вы вошли на уже поделенный рынок?*

-- Напоминаю условия тендера. Все, кто работал на этом рынке, сегодня получили новые условия реализации своих возможностей. Мы создали своего рода «Газпромбанк», только в форме зачета и белорусских денег.

-- *Найдется ли в данной схеме место «Белгазпромбанку»?*

-- Сегодня в Беларуси есть уполномоченная «Газпромом» фирма -- ГНК. Она от лица «Газпрома» дала авансовый зачет и взяла под него белорусские деньги. Но, наверное, «Газпром», учредив «Белгазпромбанк», порекомендует ГНК работать с ним. Советовать им мы не можем, хотя я считаю, что хорошо было бы поработать с белорусскими банками.

-- *Какая часть расчетов за газ будет осуществлена через ГНК?*

-- При нормальной установившейся работе -- до $200 млн. за год. Четверть этой суммы практически уже поступила в виде авансового зачета.

-- *Каждая страна по-своему решает проблемы расчета за энергоносители. Минфин Украины, например, в свое время для погашения задолженности выпустил векселя. Планируется ли это в Беларуси?*

-- Мы тоже хотим пойти таким путем. Программа, которую мы разрабатываем по решению проблемы расчетов за электроэнергию, без векселей обойтись не может.

-- *Как скоро можно ожидать их появления?*

-- Мы не уверены, что украинский вариант был правильным, и считаем, что вначале необходимо эмитировать векселя предприятий. Конечно, среди них будет много неликвида. Но в скором времени появятся векселя, которые в лучшей степени будут характеризовать предприятия. Потому что ликвидный вексель -- это лучшая реклама предприятия. А вот на базе этих ликвидных векселей государство может быстро выпустить и государственные векселя, которые будут обеспечены векселями предприятий. Векселя мы называем безынфляционным инструментом, пока они хоть чем-то наполнены. Необеспеченный вексель приводит к большим катастрофам. Ведь рано или поздно кто-то упирается в государственное предприятие, которое обеспечено собственностью, но забрать эту собственность невозможно. Поэтому мы говорим: давайте создавать вексельное обращение и параллельно акционировать предприятия. В этом случае руководство предприятия, получившее в управление пакет акций, имеет право передать управление этим пакетом векселедержателю. А выпускать векселя, не акционируя при этом предприятия,-- большая глупость.

КАНАДА

НАКАНУНЕ РАСКОЛА

Виктор ДЕМИДОВ

Канада уже не первый год живет в тревожном ожидании раскола, который, кажется, вот-вот должен произойти, но каждый раз откладывается на неопределенный срок. Речь идет о давно обсуждаемом варианте отделения наиболее развитой провинции Квебек.

Если пользоваться экономической терминологией, то Квебек -- провинция-донор. За счет доходов, приносимых в казну Квебеком, решаются многие проблемы слаборазвитых западных провинций Канады, таких как Альберта и Британская Колумбия. Понятно, что самих квебекцев такая ситуация не устраивает -- провинция не зря считается одной из наиболее развитых экономических зон мира. Кроме того, большая часть населения Квебека -- этнические французы, и основной язык региона -- французский. Одним словом, все предпосылки для сепаратизма налицо.

Движение за отделение Квебека от Канады возникло еще в 1950-х годах, но окончательно оформилось в качестве серьезной политической силы лишь к концу 1970-х. После ожесточенных парламентских (а порой и уличных) столкновений 1980-х годов было решено решить проблему радикальным образом -- через референдум. Но на практике все оказалось гораздо сложнее и запутаннее.

В 1982 году в Канаде проводилась реформа государственного устройства -- был выработан т.н. конституционный акт, своего рода аналог российского федеративного договора, который подписали все канадские провинции, кроме Квебека. Результатом стал затяжной политический кризис. Его удалось ликвидировать только в 1987 году, когда было заключено федерально-провинциальное конституционное соглашение, в котором канадское руководство и руководство Квебека договорились до 1990 года решить вопросы о придании Квебеку статуса «особого общества» за счет передачи провинции значительной части прав, находившихся раньше в федеральной юрисдикции.

Тогда соглашение не было в полной мере реализовано, так как в самом Квебеке власть уверенно забирала сепаратистская Квебекская партия, считавшая, что все соглашения бессмысленны -- Квебеку нужно отделяться от Канады. Но первый референдум по этому вопросу, прошедший в Квебеке в начале 1990-х годов, показал, что радикалы далеки от победы.

Тогда сепаратисты поменяли тактику: их новый лидер, премьер-министр Квебека Жак Паризо, начал проповедовать умеренность порывов и даже пообещал провести переговоры с Канадой перед ожидаемым отделением Квебека, чтобы раздел прошел по возможности мирно. В это же время увеличился разрыв в экономическом развитии и уровне жизни между Квебеком и остальными канадскими провинциями. Соответственно еще большие суммы из государственной казны, пополняемой преимущественно Квебеком, шли на дотации отсталым регионам. Квебекские сепаратисты при подготовке ко второму плебисциту успешно использовали и экономическую статистику, и обещания мирного развода и последующего сосуществования -- на референдуме 1995 года сторонники единой Канады победили с перевесом всего лишь в несколько процентов.

Вскоре состоится очередной, третий референдум. Теперь ситуация выглядит еще более запутанной, причем запутали ее прошедшие недавно выборы в федеральный парламент. На них либеральная партия под руководством Жана Кретьена хоть и уступила свои позиции, сократив присутствие в парламенте со 174 до 155 мест, но осталась правящей. Однако основу оппозиции на этот раз составили две «местнические» партии, относящиеся к федеральному центру с изрядной долей скепсиса. Это сепаратистский Квебекский блок (44 места в палате общин) и реформистская партия (60 депутатов).

Реформистская партия -- детище канадского Запада, сравнительно слаборазвитого, но обладающего колоссальными природными ресурсами и недовольного политикой федерального центра практически по всем вопросам внутренней и внешней политики. Кроме того, Запад в отличие от восточного побережья практически полностью населен этническими англичанами, ориентирующимися на США и относящимися к идее квебекской независимости крайне отрицательно. Недовольство западных провинций вызвано еще и тем, что они практически полностью лишены возможности серьезно влиять на политику федеральных властей. Большинства в парламенте они никогда не добивались, а премьер-министрами Канады на протяжении почти всей истории этой страны становятся выходцы из Квебека. Теперь, похоже, голос западных провинций будет гораздо слышнее -- в результате выборов они сформировали официальную оппозицию.

После парламентских выборов стал очевиден политический раскол страны. На Западе во главе провинций стоят реформисты, в Онтарио из последних сил держатся либералы, а в Квебеке правят бал сепаратисты. И хотя принципиальных изменений в канадской политике после выборов не предвидится, к предстоящему очередному квебекскому референдуму страна подошла совершенно неготовой.

Шансы квебекских сепаратистов на предстоящем референдуме достаточно высоки. Поэтому федеральные власти в спешном порядке изобретают средства, которые помогли бы им справиться со «злыми духами» раскола не только средствами убеждения. Так, например, премьер-министр Жан Кретьен все чаще заявляет о том, что, по его мнению, большинства в пятьдесят процентов плюс один голос недостаточно, чтобы демократично решить столь серьезную проблему, как отделение целой провинции. По его словам, голоса нескольких процентов населения можно получить и сиюминутной агитацией, и это не будет полностью честной игрой.

ГЕОПОЛИТИКА

МУСУЛЬМАНСКАЯ «ВОСЬМЕРКА»

Виктор ДЕМИДОВ

«Семерка» наиболее развитых государств мира, превратившаяся недавно, после присоединения России, в «восьмерку», уже давно действует согласованно, контролируя своими совместными действиями значительную часть мировой экономики. Такая ситуация вызывает естественное раздражение у стран, гораздо менее развитых в экономическом плане, но достаточно влиятельных в своих регионах и имеющих большие амбиции.

9 ноября 1996 года в Анкаре было объявлено о реализации давно вызревавшей идеи создания мусульманской «восьмерки» -- объединения наиболее развитых стран мусульманского мира. Центром ее стал Стамбул.

Идея подобного объединения появилась давно. Подпитывалась она в основном неудовлетворенными амбициями Турции, европейские соседи которой приняли ее в НАТО, но категорически отказались даже обсуждать возможность членства в Евросоюзе, не говоря уже о «большой семерке».

Действительно, в мусульманскую «восьмерку сильнейших» вошли экономически развитые государства, играющие сегодня совсем не последние роли в мировой экономике. Правда, в большинстве из них ситуация с правами человека далеко не идеальная (что и закрыло им доступ во многие престижные международные организации), а мусульманской новую «восьмерку» можно называть лишь условно: хотя все страны официально и считаются исламскими, большинство их -- вполне светские государства. Основная цель создания мусульманской «восьмерки» -- сохранение влияния в регионах и укрепление экономики мусульманского мира. Договором, подписанным в Анкаре, закреплены «сферы ответственности» различных стран:

Турция -- здравоохранение, промышленность;

Египет -- торговля;

Иран -- телекоммуникации, наука;

Малайзия -- финансы, банковское дело, приватизация;

Бангладеш -- сельскохозяйственный подъем;

Пакистан -- сельское хозяйство;

Индонезия -- людские ресурсы;

Нигерия -- энергетика.

Распределение обязанностей в «восьмерке» основано на успехах различных стран в тех или иных областях. Например, Египет, имеющий едва ли не самую развитую в арабском мире легкую промышленность, весьма преуспел в деле торговли ею, как, впрочем, и торговли вообще. Теперь египетским структурам придется делиться опытом с другими странами «восьмерки» и налаживать постоянные торговые отношения между ними.

Турция захватила привилегированную роль -- развивать промышленность. Это означает, что в обозримом будущем именно Турция будет как формальным, так и фактическим лидером мусульманской «восьмерки» -- арабские страны, как и большинство развивающихся государств, отводят промышленности ключевую роль в экономике.

Малайзия, ставшая главным банкиром и реформистом «восьмерки», действительно, добилась в этом немалых успехов, став одним из наиболее мощных банковских центров Юго-Восточной Азии. Теперь малазийский опыт приватизации будут перенимать остальные мусульманские страны.

Иран назначили ответственным за науку по причине его давних и тесных связей с Россией (а еще раньше -- с Советским Союзом). Сейчас в Иране российские специалисты строят АЭС, перевооружают армию и распространяют «свет науки», а иранцы учатся и готовятся применить знания на благо всей мусульманской «восьмерки». Кроме того, Иран рассчитывает в обозримом будущем самостоятельно освоить технологию строительства АЭС, что резко повысит его авторитет в исламском мире.

Бангладеш при собственной слаборазвитости тем не менее умудряется оберегать от голода свое колоссальное население, разумно используя тропический климат и современные сельскохозяйственные технологии. Пожалуй, это единственное преимущество Бангладеш в регионе, поэтому в «восьмерке» страну назначили ответственной за «сельскохозяйственный подъем».

Ненамного более богатый Пакистан решил продовольственную проблему еще в ходе «зеленой революции» 1970-х годов, когда достижения генетики позволили получать обильные урожаи зерновых даже на пустынных равнинах Центральной Азии. Теперь Пакистан, уверенно обеспечивающий продовольствием себя и еще полрегиона, будет отвечать за состояние сельскохозяйственной отрасли во всей «восьмерке».

Нигерия с трудом кормит свое многомиллионное нищее население, но с помощью западных стран и благодаря благоприятным географическим факторам (мощные реки) успешно решила проблему энергообеспечения и теперь, переполненная энергией в прямом и переносном смыслах, готовится к экономическому рывку. Впрочем, хотя производимой электроэнергии в Нигерии вполне хватает для удовлетворения нужд промышленности, по уровню производства ее на душу населения страна серьезно отстает даже от Египта.

СИЛЬНЫЕ СЛАБЫЕ ИЛИ СЛАБЫЕ СИЛЬНЫЕ?

Мусульманская «восьмерка» представляет собой действительно мощный конгломерат с точки зрения «третьего мира». Общая численность населения этих стран -- 760 миллионов человек. Такая величина людских ресурсов достигнута в основном за счет участия в восьмерке Индонезии (196 млн. жителей, четвертая по величине нация на Земле), Нигерии (126 млн. человек), Пакистана (122 млн.) и Бангладеш (120 млн.).

Не удивительно, что «ответственной» за людские ресурсы сделали наиболее многочисленную Индонезию. В то же время суммарный ВВП всей «восьмерки» равняется только $903 млрд., что не достигает даже уровня Италии ($965 млрд.), не говоря уже о более мощных Франции, Японии или США. Не лучше обстоят дела и с доходом на душу населения. Так, например,



Большую «семерку» уравновесили исламской «восьмеркой»

не совсем понятно, откуда в исламской «восьмерке» сильнейших взялась Нигерия с ежегодным доходом на душу населения в размере $250 и ВВП, равным $30 млрд., при населении, превышающем население Беларуси в 10 раз. Еще хуже ситуация в Бангладеш, где ВВП составляет $23 млрд., а ежегодный доход на душу населения -- всего $200. Наибольший годичный доход на одного человека у Турции ($3400), Ирана ($1500) и Малайзии ($2670). Для сравнения: ежегодный доход среднего француза составляет $18300.

Ситуация может коренным образом измениться, если к уже образовавшейся «восьмерке» присоединятся «нефтяные короли» Ближнего Востока или другие развитые государства Центральной и Юго-Восточной Азии. Правда, тогда это будет уже не амбициозный соперник традиционной капиталистической «восьмерки», а нечто совершенно другое. Кроме того, «нефтяные короли» Ближнего Востока наверняка приглашение проигнорируют. Им, во-первых, невыгодно взваливать на свои плечи финансирование слабых Бангладеш или Пакистана, а во-вторых, не хочется портить отношения с покупателями нефти в США и Западной Европе.

Существенные различия в уровне экономического развития между странами мусульманской «восьмерки» осложняют диалог на высшем уровне -- бедным трудно спорить с богатыми: бедные обижаются и просят инвестиций. Богатые же сами ссорятся -- Иран при поддержке Египта уже начал претендовать на лидерство в «восьмерке», Египет и Иран не устраивает все еще ориентированная преимущественно на Запад внешняя политика Турции, ее членство в НАТО и стремление войти в ЕС. С точки зрения правоверных мусульман, это предательство веры.

ТУРЦИЯ: РАЗДВОЕНИЕ ЛИЧНОСТИ

Интересна позиция Турции. С одной стороны, Турция -- член НАТО и всячески подчеркивает свое стремление и готовность в той или иной форме присоединиться к сообществу европейских стран. Но пребывание в НАТО и ЕС подразумевает, кроме прочего, следование общей доктрине и линии поведения остальных стран. Это касается и борьбы с терроризмом, и стремления изолировать «неблагонадежные» в этом плане страны. Турция же, наоборот, вступила в один блок с проклинаемым всеми странами НАТО Ираном, и как раз в то время, когда отношения Ирана с западноевропейскими странами и США обострились до предела. Очевидно, что и в Вашингтоне, и в Брюсселе такое поведение Турции -- до сих пор союзника по НАТО -- может вызвать только глухое раздражение и поставить крест на «европейских» амбициях Турции. Судя по всему, руководство Анкары хорошо это понимает и сознательно делает ставку не на Европу, а на мусульманский мир, не забывая при этом «давить» собственных фундаменталистов и оставаясь вполне светским государством.

В то же время многие политические силы в Турции, а также промышленное лобби вполне обоснованно утверждают, что экономически развитой Турции лучше продолжать ориентироваться на развитые страны Европы и поддерживать максимально хорошие отношения с США, чем быть «лучшей среди худших».

Турецким «западникам» противостоят мусульманские фундаменталисты, поддерживаемые Ираном и Египтом, для которых Запад -- воплощение зла, а будущее Турции -- в мусульманском единстве (очень похоже на *«будущее Беларуси -- в славянском единстве»*).

ДЕНЕЖНАЯ МАССА

СЧЕТ В БЕЛОРУССКОМ БАНКЕ КАК СПОСОБ ПОТЕРЯТЬ ДЕНЬГИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На 1 мая совокупная денежная масса в Беларуси составила BLR 37,3 трлн. По сравнению с предыдущим месяцем она возросла на BLR 2,7 трлн.

С начала года усилия Национального банка были направлены на нормализацию денежно-кредитных отношений. И некоторых успехов главный банк добился. Хотя и незначительно, снижены темпы роста рублевой денежной массы. Так, если за 1 квартал 1996 года денежная масса увеличилась на 14,2%, то в текущем году за такой же период -- на 12,9%. Сокращение темпов роста достигнуто прежде всего посредством ограничения кредитной эмиссии Нацбанка и активного проведения операций на денежном рынке с ценными бумагами правительства и главного банка.



За четыре месяца совокупная денежная масса увеличилась на BLR 10 трлн., или на 36,6%. В частности, ее рублевая составляющая возросла примерно на 40%, а валютная -- на 60%. На 90% прирост совокупной денежной массы произошел за счет снижения курса белорусского рубля и на 10% -- за счет увеличения ее абсолютной величины в долларовом эквиваленте.

Валютная составляющая совокупной денежной массы увеличилась почти на $30 млн., или на 7%, при росте депозитов до востребования и сокращении срочных депозитов.

В условиях достаточно высокой инфляции отрицательные значения реальных процентных ставок по срочным рублевым депозитам обусловливают развитие нежелательных тенденций в структуре совокупной денежной массы. Не помогло и июньское решение Нацбанка обязать коммерческие банки принимать срочные рублевые вклады под 50% годовых, а валютные депозиты -- под 12% годовых. Как и прогнозировалось, банки либо перестали принимать срочные рублевые вклады, либо частично обошли указание, пролонгировав старые договоры на прежних условиях. Объявленная с 25 февраля ставка рефинансирования Национального банка -- 42% годовых -- в апреле оставалась на прежнем уровне. А с нынешним уровнем инфляции говорить о ее понижении пока рано. К примеру, сохранение в течение года майской инфляции (5%) приведет к отрицательному значению ставки рефинансирования (-1,5% в месяц).

В марте рефинансирование коммерческих банков в размере BLR 403,5 млрд. осуществлялось по средней ставке 12,2% годовых, что на 1,7 пункта ниже январской ставки. В целом фактическая ставка рефинансирования Национального банка в марте снизилась с 9,96 до 9,3% годовых. Ее реальная величина возросла с -5,4 до -1,5%, что значительно меньше, чем в России (примерно 2% в месяц).

Рефинансирование коммерческих банков по льготным ставкам, трудности банков с размещением кредитов на рыночных условиях привели к снижению средней ставки по вновь выданным кредитам (без межбанковских) с 4% в январе до 3,3% в месяц в марте. Реальная величина ставки в марте приобрела положительное значение -- 1%. Но сохранялось такое положение недолго: в мае ставка опять стала отрицательной.

Средние процентные ставки по всем кредитам снизились незначительно -- с 3,2% в январе до 3% в месяц в марте. Их реальная величина возросла с -7,3 до -0,7%.

Наиболее дорогие новые кредиты были у банка «Поиск» -- 70,8% годовых.

На рублевом депозитном рынке средняя стоимость вновь привлеченных рублевых депозитов в марте составила 2,9% в месяц. Ее реальная величина достигла положительного значения -- 0,6%. Однако инфляция в мае восстановила статус-кво -- реальные процентные ставки по депозитам опять стали отрицательными.

Наиболее дешевые рублевые депозиты в марте привлекали «Золотой талер» (18,9% годовых), «Белвнешэкономбанк» (24,7%) и «Беларусбанк» (26,5%).

Это привело к уменьшению прироста срочных рублевых сбережений населения в банках на 23,5% по сравнению с прошлым периодом. Зато на покупку валюты население направило более BLR 10 трлн.

Эти процессы отрицательно сказались на структуре совокупной денежной массы. Так, за четыре месяца удельный вес наличных денег в обращении остался на прежнем высоком уровне и составляет 19,1%; за квартал темп роста ликвидных денег составил 114,6%; всего на 1,5% повысился удельный вес в рублевой денежной массе рублевых депозитов населения и предприятий -- на конец апреля он составил 71,6% (и это при увеличении рублевой денежной массы на 20%). Суммарное обесценивание всех рублевых денежных средств предприятий и населения составило за первый квартал BLR 4,7 трлн., или 20% от средней рублевой денежной массы за квартал.

Таким образом, мероприятия по ограничению роста денежно-кредитных агрегатов, а также меры в области процентной политики и курсообразования несколько уменьшили остроту проблем денежного рынка, но не сняли их. Основной причиной этого является недостаточная сбалансированность важнейших инструментов денежного рынка:

-- уровень процентных ставок на денежном рынке длительное время остается ниже инфляции;

-- проведенная в январе--апреле девальвация номинального курса белорусского рубля на фоне высоких темпов инфляции не привела к достижению его реального курса, обеспечивающего баланс спроса и предложения на валютном рынке;

-- аукционная форма предоставления кредитов как важнейшее средство регулирования денежной ликвидности и основа формирования процентных ставок на рыночных началах практически не использовалась.

МНЕНИЕ

ЗИМУЮТ ЛИ РАКИ В СВОБОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЗОНЕ?

Виктор ХОМЯРЧУК,
президент Белорусского страхового союза

Дискуссии вокруг свободных экономических зон в нашей республике имеют определенную специфику -- все знают, что это хорошо, но мало кто себе представляет, что же это на самом деле, поскольку опыта создания таких зон у нас нет, а зарубежный опыт применим лишь отчасти. И если в части создания объектов производственной инфраструктуры все более-менее ясно, то цели создания и направления деятельности финансовой и страховой инфраструктуры весьма размыты.

Так что же должна представлять собой страховая компания-резидент зоны? Бытует мнение, что главное и единственное ее назначение -- страхование рисков резидентов зоны. Однако не следует представлять себе зону по образцу Китая -- как нечто, окруженное колючей проволокой. Просто, перейдя улицу, можно будет оказаться уже за пределами зоны, и на этой стороне улицы любой резидент зоны вправе застраховать любые свои риски в любой страховой компании республики.

По нашему мнению, при формировании режима функционирования страховых организаций--резидентов СЭЗ необходимо руководствоваться следующими соображениями.

Следует исходить из того, что первоочередная цель создания страховой компании на территории СЭЗ -- не есть страховые услуги резидентам зоны (при любом, даже самом благоприятном варианте развития СЭЗ это очень малое страховое поле). Создание такой компании следует рассматривать как стандартное инвестирование капитала в СЭЗ, в данном случае -- страхового капитала с целью получения продукта с большими экспортными возможностями. В нашем случае речь идет о страховых услугах.

Благоприятный режим функционирования страховых компаний на территории СЭЗ позволит:

-- обеспечить привлечение в зону чисто страхового капитала (в первую очередь, иностранного) в размере до $1,5 млн. в качестве доли в уставном капитале;

-- резко повысить качество страховых услуг как внутри, так и за пределами зоны за счет внедрения новых страховых технологий;

-- в течение первых трех лет работы аккумулировать в виде страховых премий суммы порядка $50 млн.;

-- обеспечить экспорт отечественных страховых услуг (в настоящее время он практически отсутствует в республике, за исключением случаев «бартерного» обмена страховыми рисками между РБ и Россией).

Таким образом, страховую компанию на территории СЭЗ следует рассматривать как обычное предприятие, производящее, скажем, не детскую одежду, а страховые услуги, и пользующееся всеми льготами, предусмотренными для резидентов зоны.

В то же время следует отметить, что сам по себе льготный налоговый режим не станет достаточным стимулом для привлечения новых страховых инвесторов. Страховщики во всем мире крайне консервативны и весьма неохотно идут на расширение своей деятельности путем создания новых компаний в перспективных регионах. В настоящее время Республика Беларусь оказалась далеко за пределами страховых интересов ведущих компаний Европы и Америки. Для них наиболее интересным регионом являются страны Восточной и Юго-Восточной Азии -- Малайзия, Вьетнам, Китай. Главным фактором, препятствующим внедрению зарубежных страховых компаний на отечественный рынок, является запрет на участие в капитале в доле, превышающей 49% (для иностранных участников). Но ведь опыт таких стран, как Венгрия, Эстония, Латвия и др. показал, что при несоблюдении подобного условия никакого реального «захвата рынка» не происходит. Трудно сказать, что для нашей республики лучше -- «захваченный иностранцами» страховой рынок с суммарным капиталом в $1 млрд., инвестированным в экономику Беларуси, или «незахваченный и независимый рынок», абсолютно лишенный собственного капитала, с суммарными резервами в $50 млн. Кстати, если Беларусь намеревается когда-нибудь стать членом ЕС, то ограничение на долю иностранного участника необходимо будет из нашего законодательства убрать, как это было указано России на недавнем совещании на острове Корфу.

В этой связи было бы целесообразным:

-- внести соответствующие изменения в Закон «О страховании», предусматривающие возможность увеличения доли иностранного участника в капитале страховой организации свыше 49%, при условии, что уставный капитал будет составлять не менее 500 тыс. ЭКЮ;

-- разрешить страховым организациям--резидентам СЭЗ производить формирование страховых резервов и вести бухгалтерскую отчетность по методикам, соответствующим директивам ЕС в области страхования, то есть по единым общеевропейским принципам;

-- установить особый режим размещения страховых резервов и инвестирования собственных средств для страховых организаций -- резидентов СЭЗ;

-- установить особый порядок передачи рисков во внешнее перестрахование таким образом, чтобы суммарные обязательства страховщика--резидента СЭЗ, переданные во внешнее перестрахование, не превышали 35% от общей суммы обязательств.

Но все вышеперечисленное не сыграет никакой роли для привлечения страховых инвестиций в зону, если не будет устранен ограничительный порядок использования валюты страховыми организациями. Страховые организации--резиденты зоны в безусловном порядке должны иметь право принимать страховые платежи в иностранной валюте по всем видам страхования, формировать резервы в инвалюте, выплачивать страховое возмещение в валюте страхования, переводить страховочные платежи в иностранной валюте. Обязательность продажи какой-либо части валютной выручки должна быть полностью компенсирована возможностью ее приобретения для целей страховой деятельности.

Напоследок хотелось бы сказать, что иностранные страховые компании придут в СЭЗ в последнюю очередь. В этом смысле их можно уподобить ракам: питаются они самой что ни есть непривлекательной едой, но жить могут только в чистой воде... Страховщики «питаются» за счет страхования от самых ужасных неприятностей, но, как и раки, сами при этом предпочитают находиться в безрисковой правовой среде.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

С ПРОДАЖЕЙ БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ МОЖНО ПОВРЕМЕНИТЬ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Принцип «отсутствие новостей -- уже хорошая новость» в последнее время особенно точно характеризует положение дел на валютном рынке страны. На прошедшей неделе рынку не пришлось испытать потрясений из-за выхода каких-либо очередных документов или телеграмм, что, собственно, и не удивительно: для высшего руководства страны, как и для всех остальных ее граждан, начался отпускной сезон.

Недельные объемы торгов по валютам, котируемым на МВБ, достигнув максимума неделей раньше, лишь незначительно отклонялись от своих отметок. Курсы валют изменялись более хаотично, но столь же незначительно. Полностью сохранились и основные тенденции работы коммерческих банков на рынке валют. Существенная потеря мобильности в снятии заявок на покупку валюты приковывает к бирже значительные средства клиентов и по-прежнему играет не на руку банкам. Предложение иностранной валюты на внутреннем рынке наличной валюты давно не удовлетворяет потребности в ней. Не помогает даже введение в 30% обменных пунктов режима работы только на покупку валюты.

Объем торгов по доллару США составил $17,2 млн., что на $142 тыс. меньше показателя предыдущей недели. Предложение при этом по-прежнему соответствовало достигнутому на предыдущей неделе уровню и составило $14,3 млн. Курс американской валюты на МВБ при этом плавно переместился с отметки 26870 BLR/$ (16 июня) до 26950 BLR/$ (20 июня).

Межбанковский валютный рынок в данный период отличался практически таким же постоянством. Курс белорусского рубля на нем колебался в пределах 32000-33000 BLR/$. В пятницу котировки были зафиксированы на уровне в 32470-32570 BLR/$.

На ММВБ котировки «зайчика» росли стремительно и встретили сопротивление в районе 18,2 RUR/100 BLR. Подорожание белорусского рубля хронологически совпало с аукционом по размещению пятимесячных ГКО Беларуси. 17 июня по средневзвешенной цене 40,98% инвесторами было размещено RUR 141,68 млрд. Прогнозируя развитие ситуации на торгах по белорусскому рублю в Москве, следует учитывать несколько моментов.

Налоговые платежи, ставшие одним из факторов игры на повышение белорусского рубля, еще не завершены и продлятся до середины будущей недели. Поэтому есть вероятность, что белорусский рубль будет вторично атаковать отметку 18,2 RUR/100 BLR. Но налоговые платежи -- это далеко не главная причина подорожания рубля. Недавнее снижение ставки рефинансирования в России с 36 до 24% окажет среднесрочное повышающее влияние на белорусский рубль. Если к этому добавить активное стремление Нацбанка Беларуси как можно скорее уравнять курсы Москвы и Минска, то легко предположить, что возможности для игры на повышение «зайца» сохранятся даже после завершения периода налоговых отчислений. Уверенность операторам придаст и скорое сведение квартальных балансов.

Российский рубль, ранее удививший многих операторов МВБ своим падением по отношению к белорусскому рублю, на прошлой неделе сюрпризов не преподнес. Все пять торговых сессий он продержался на отметке в 4,57 BLR/RUR. Вместе с тем торги по российской валюте по-прежнему привлекали максимальное количество операторов МВБ -- 16. При этом недельный объем торгов практически достиг RUR 28,8 млрд. и полностью соответствовал объему предложения.

Без резких скачков немецкая марка преодолела за неделю путь от 15500 до 15620 BLR/DEM. Недельный объем торгов при этом снизился на DEM 129 тыс.

И только курс украинской гривны был несколько переоценен на торгах предыдущей недели. Поэтому практически на всех торговых сессиях предложение значительно превышало спрос. А сама гривна снизилась с 17750 BLR/UAH в понедельник до 17100 BLR/UAH к пятнице. Недельный объем торгов при этом увеличился на UAN 1,047 млн. и достиг UAN 4,288 млн.

ПОДРОБНОСТИ

БАНК МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ НАМЕРЕН РАСШИРИТЬ СВОЮ РОЛЬ

Отдел информации «БДГ»

Руководители центральных банков встретились в Базеле на ежегодном заседании Банка международных расчетов (БМР), так называемого, центрального банка центральных банков.

Эта встреча стала первой после того, как БМР предоставил членство в нем девяти центральным банкам развивающихся стран -- России, Китая, Бразилии, Мексики и Южной Кореи. Расширение того, что первоначально являлось клубом центральных банков промышленно развитых, главным образом, европейских стран, стало лишь последней в целом ряде метаморфоз БМР.

В 30-е годы БМР служил в качестве банка для проведения военных репатриаций. После второй мировой войны он превратился в финансовое средство для осуществления плана Маршалла. Позже, до создания Европейского валютного института, он выступал в роли главного форума центральных банков ЕС. Сейчас, когда в течение 18 месяцев планируется создание Европейского валютного союза, роль этого учреждения находится под вопросом. Причем, то, что из 17 директоров БМР 12 представляют ЕС, делает его еще более шатким.

Расширение количества членов БМР -- это первый шаг по разрешению этого вопроса. Даже если бы не было Европейского валютного союза, экспансия и усиление независимости мировых финансовых рынков вынуждают БМР адаптироваться к ним. *«С глобализацией финансов и с глобализацией интересов центральных банков БМР должен становиться более глобальным учреждением как по числу членов, так и по функциям»*, -- считает генеральный директор этой организации Эндрю Крокетт.

Точно определить сферу деятельности БМР весьма непросто. Большая и, бесспорно, наиболее важная ее часть заключается в том, что банк выполняет функции секретариата, обеспечивающего руководителей ведущих центральных банков мира местом и соответствующей документацией для проведения их ежемесячных встреч. Кроме текущих условий денежной и экономической политики, БМР также обращает внимание руководителей центральных банков на более общие вопросы, с которыми они могут столкнуться в будущем, такие, как создание электронных денег. БМР выступает также в роли «хозяина» более специализированных комитетов. Наиболее известным из них является комитет по банковскому надзору или просто Базельский комитет.

В 1995 году этот комитет разработал первоначальный Базельский Конкордат, в котором представители группы десяти ведущих промышленно развитых стран, осуществляющие банковский надзор, определились в том, как им следует разделять ответственность банков, чья деятельность выходит за пределы национальных границ. В 1988 году к этому документу был добавлен комплекс стандартов по адекватности капитала, который был принят во всем мире, как Базельские соотношения. В прошлом году комитет расширил свою компетенцию за пределы «Большой десятки», выпустив свои «Основные принципы эффективного банковского надзора», которые, как ожидается, в сентябре будут приняты во всем мире должностными лицами, осуществляющими банковский надзор. Подобным образом комитет по платежным и расчетным системам координирует усилия центральных банков по уменьшению или устранению финансовых рисков.

БМР остается банком с внушительной балансовой ведомостью и с около 7-8% от мировых резервов золота и валюты. Кроме приема депозитов от центральных банков, в прошлом он использовал свои ресурсы для обеспечения краткосрочного финансирования, к примеру, во время кризисов европейского механизма обменных ставок или во время мексиканского финансового кризиса 1995 года.

Золотые запасы БМР в слитках оцениваются в почти $11 млрд. по рыночным ценам, хотя в отличие от своих немецких и швейцарских членов банк не планирует переоценку резервов. Это золото стало причиной того, что банк подвергся необычному для себя тщательному расследованию в прошлом году, в связи с возникшими вопросами по поводу происхождения золота, полученного банком от нацистского «Райхсбанка» во время второй мировой войны. Несмотря на то, что сразу же после войны БМР возвратил часть золота, которое было явно награбленным, он продолжал удерживать какое-то количество золота, безупречное происхождение которого точно не было доказано. Сейчас БМР принял решение открыть свои архивы в начале 1998 года.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

БАНКИР И АУДИТОР НАШЛИ ОБЩИЙ ЯЗЫК

Отдел финансовых институтов «БДГ»

По сообщению белорусского представительства литовского коммерческого банка Snoras, 9 июня председателем правления банка Раймондасом Баранаускасом и директором Вильнюсского бюро международной аудиторской компании Arthur Andersen Пером Мелером подписан договор о сотрудничестве.

Согласно документу аудит в банке Snoras будет проводиться четыре раза в год, в конце каждого квартала. Заключение договора является важным шагом к выходу банка на международную арену. Результаты аудиторских проверок, публикуемые ежеквартально, позволят поднять престиж банка и могут стать своего рода индикатором его стабильности и надежности.

СПРАВКА «БДГ»

Банк Snoras создан 17 марта 1992 года. 27 марта 1997 года Национальный банк Беларуси зарегистрировал представительства АО Банка Snoras в Беларуси. За пять месяцев этого года прибыль банка составила $1600 тыс. В текущем году планируется заработать около $4 млн. Акционеры банка решили вдвое увеличить уставный фонд банка, составляющий сегодня $5 млн.

На пресс-конференции, посвященной этому событию, председатель правления банка Snoras Раймондас Баранаускас сказал: *«Мы стремимся быть открытыми. Аудиторская компания Arthur Andersen поможет банку привести бухгалтерские отчеты в соответствие с международными отчетными стандартами, без чего, в свою очередь, невозможно внедрение на зарубежные банковские рынки»*.

ОБЗОР СОСТОЯНИЯ РЫНКА МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

	Недели								
	18 неделя 29.4	19 неделя 7.5	20 неделя 12.5	21 неделя 19.5	22 неделя 26.5	23 неделя 2.6	24 неделя 9.6	25 неделя 16.6	21 неделя 19.5
1. Объявленная ставка FIXRATE									
1 неделя	32	25	33	35	40	36	25	51	35
4 недели	38	40	38	30	35	41	33	40	30
2. Объявленная ставка DEPAR									
1 неделя	20	18	19	17	18	16	19	20	17
4 недели	33	32	33	33	34	32	36	37	33
3. Объявленная ставка по вкладам в СКВ DEPAR (USD)	31,72	31,74	34,08	33,04		31,53	36,78	25,34	23,09
1 месяц	12,0	10,50	11,15	11,37	11,39	11,27	11,58	11,57	11,37
3 месяца	13,50	12,0	13,15	13,09	13,12	13,54	13,69	13,71	13,09
4. Индекс ФК	39,70	33,42	35,91	31,47	31,69	26,89	37,20	31,29	31,47
5. Индекс BelBond	388,20	261,74	424,29	493,50		721,59	337,89	670,25	198,36
1 неделя									
4 недели	30	30	31	33	32	35	32	34	33
6. Динамика объемов торгов на вторичном рынке ГКО, в млрд.руб.	647,36	807,74	679,30	660,08	604,93	423,85	684,52	720,09	660,08
7. Изменение курса USD на:									
МВБ	26530	26630	26650	26700	26730	26750	26820	26870	26700
ММВБ	36009	35994	35615	33984	32856	32624	33500	32549	33984
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	34133	33667	35413	33764	31917	31629	33300	32042	33764
	35825	36333	36213	35008	34820	32900	34600	33235	35008
8. Изменение курса DM на:									
МВБ	15320	15450	15820	15760	15850	15600	15560	15500	15760
ММВБ	20910	20963	21174	21174	19533	19061	19461	18720	
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	18276	19915	19590	19584	19384	18140	18326	18235	18326
	22005	21911	21532	21567	21357	20112	20871	20194	21567
9. Изменение курса RUR на:									
МВБ	4,60	4,60	4,60	4,60	4,60	4,60	4,60	4,57	4,60
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	5,550	5,530	5,813	5,783	5,635	5,470	5,625	5,500	5,783
	6,038	6,035	6,670	6,250	6,250	5,843	5,850	5,750	6,250
10. Изменение курса UAH на:									
МВБ	19000	20050	19750	18650	18250	17600	17950	17750	18650
ММВБ	19751	19816	19607	18506	17782	17477	18011	17540	18506
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	18270	18811	18859	17819	17553	16446	17525	16762	17819
	20544	20787	21125	19783	19585	18378	19568	18634	19783

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

23 июня 1997 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

СОБЫТИЕ

Питаться быстро — веление времени

24 июня в выставочном комплексе «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14) начнет свою работу 6-я международная ярмарка технологий и оборудования для пищевой промышленности и предприятий массового питания «Бистро-97», участие в которой примут около 80 белорусских и зарубежных предприятий. Организаторами этого мероприятия являются выставочное общество «Экспофорум», Министерство торговли Республики Беларусь.

Особенностью нынешней ярмарки стало то, что время ее проведения совпадает с переходом в практическую плоскость работ, проводимых в рамках национальной программы «Белорусское бистро». Наиболее представительной ожидается экспозиция предприятий—участников этой программы — МАЗа, «Атланта», «БелВАРа», «Планара», НИИ по переработке картофеля, НИИ мясомолочной промышленности и др.

Довольно интересными обещают быть разделы, посвященные торговому, холодильному, расфасовочно-упаковочному оборудованию, а также оборудованию для баров, ресторанов и кафе, для изготовления алкогольных и безалкогольных напитков и др.

Не оставит равнодушными посетителей широкий спектр продуктов питания, пищевых добавок, ароматизаторов, концентратов и замороженных изделий.

В рамках ярмарки «Бистро-97» будут работать специализированные выставки «Вина и напитки-97» и «Пиво-97». Показать свою продукцию на них решили 65 предприятий из Беларуси, Болгарии, Голландии, Латвии, Македонии, Молдовы, России, Словении, Чехии, Украины.

Обширная география и количество экспонентов свидетельствуют о той роли, которую играют данные выставки для рынка нашего региона. Особенностью же нынешних является то, что большинство их участников – производители напитков.

Традицией этих выставок стало проведение международных конкурсов-дегустаций пива и вина с присуждением медалей. В качестве жюри приглашены известные специалисты-дегустаторы из стран, предприятия которых принимают участие в выставках. Медали, присуждаемые предприятиям-победителям, получили репутацию достаточно престижных наград. Об этом свидетельствует то, что ряд зарубежных предприятий, которые по различным причинам не смогут принять участие в выставках, тем не менее, представят свою продукцию на конкурс.

Для посетителей предусмотрено проведение шоу-викторин по пивной и винной тематике с призами от фирм-участников. Кроме того, каждого 1000-го посетителя ждет ценный подарок.

В следующем номере «Конъюнктуры» — подробный расказ о ярмарке «Бистро-97».

ТОРГОВАЯ МАРКА

Чай. Он и в Беларуси — чай

Если и можно назвать какой-то напиток народным, то это отнюдь не квас, пиво или даже водка, а чай. По крайней мере, его пьют чаще и почти все. Ситуацию на рынке чая в Беларуси можно охарактеризовать следующим образом: дорогой -- значит, хороший, дешевый -- как правило, низкосортный грузинский.

В 1995--1996 годах бельгийская фирма *Sipef*, которая традиционно продавала чай на мировом рынке в нефасованном виде, разработала собственную торговую марку чая -- *Tjibuni Java* (его выращивают из черенков цейлонского чая, завозимых из Шри-Ланки). Этот чай собирают в Индонезии (остров Ява, чайный сад Чибуни), там же фасуют, пакуют и морским путем направляют прямо в порт заказчика. Чай *Tjibuni Java* стоит значительно дешевле, чем аналогичный по качеству продукт других фирм.

Tjibuni Java -- высокогорный, листовой черный чай ручной сборки, изготовленный по методу *Pekoe-2*. Это означает, что в сбор идут только 2 верхних, самых свежих и богатых витаминами листа. Солнце придает чаю тонкий, нежный аромат и насыщенный красный цвет. А пепел от находящегося рядом вулкана обусловил уникальные химические свойства почвы. Этим объясняется необычайно мягкий и сладковатый вкус чая. *Tjibuni Java* не смешивают с другими сортами чая, чем достигается неизменность вкуса напитка.

Таким образом чай, предлагаемый фирмой *Sipef*, отличается качеством, сопоставимым с высшими сортами индийского и цейлонского чая, и доступной ценой.

На белорусском рынке доверенным продавцом продукции *Sipef* выступает фирма «Диана».

Приглашаем посетить наш **стенд № 5** на ярмарке «Бистро-97».

«Диана»: г. Полоцк, Замковый проезд, 4; тел.: (02144) 6-27-06, 6-14-56, 9-23-15.

ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА

BST: «Проблем с реализацией у нас нет»

Фирма *BST* работает на белорусском рынке спиртных напитков 6 лет. В середине прошлого года, организовав в Гомеле собственное производство, она стремительно вырвалась в лидеры винодельческой промышленности Беларуси. По данным Белпищепрома, на долю *BST* приходится примерно половина всех виноградных вин, произведенных в 1996 году в нашей стране (прирост -- около 10% в месяц).

В настоящее время на заводе в Гомеле выпускается до 800.000 бутылок и 300.000--400.000 тетрапакетов вина в месяц. Среди продукции завода 4 вида ликерных вин и 3 -- вермутов, производимых по венгерской технологии. Кроме того, в ассортименте постоянно присутствуют 3--4 наименования крепленых вин и 4--5 -- марочных, таких как «Фетяска», «Алиготе». Производится также розлив 5 видов крымских вин, например, всем известный «Старый нектар».

По словам финансового директора *BST* Александра **Соловьева**, проблем с реализацией у фирмы нет. В настоящий момент заключены договора на поставку вин с почти 400 торгово-посредническими и торговыми организациями, как отечественными, так и российскими. Причем покупатели готовы брать значительно больше, чем может производить *BST*.

Секрет успеха фирмы, в первую очередь,— в ценовой конкурентоспособности при высоком качестве. Так, например, цена ликерных вин составляет 34.000 руб., вермута -- 67.000 руб., «Фетяски» -- 42.000 руб., что почти в 2 раза ниже цен на аналогичные импортные напитки. *BST* работает только с натуральными виноматериалами высокого качества, закупаемыми в Болгарии, Украине и Молдове. Большое внимание уделяется эстетике: красиво оформленные бутылки завозятся из Венгрии и Польши.

Отвечая на вопросы корреспондента «Конъюнктуры», г-н **Соловьев** с гордостью отмечает:

-- В рекламе мы не нуждаемся. Однако у виноделов есть ряд проблем, возникших не по их вине. Практически все сырье нам приходится закупать за рубежом. А это требует валюты. Приобрести же ее в Беларуси практически невозможно. Именно это и является главным фактором, препятствующим развитию предприятия.

-- *То есть для вашей успешной работы необходима либерализация валютного рынка?*

-- Сейчас в пору говорить уже не о либерализации, а о легализации, потому что легальный валютный рынок в Беларуси, по существу, отсутствует. Мы вынуждены продавать значительную часть нашей продукции в Россию с минимальной прибылью (там очень жесткий рынок), а иногда и без нее, лишь бы получить валюту для расчетов с нашими поставщиками. Очень хотелось бы, чтобы белорусские заводы вышли на такой уровень, который позволил бы производить закупки тары не у зарубежных поставщиков, а в пределах Беларуси. Это касается и монополиста в производстве гофротары -- светлогорского комбината, и производителей стекла (сегодня, пожалуй, только лидский завод, работающий на немецком оборудовании, отвечает современным требованиям). Переоснащение производства белорусских заводов до какой-то степени упростило бы решение проблем с валютой. Но для того, чтобы провести это переоснащение, им нужна помощь государства.

-- *Вас не устраивает качество продукции этих заводов?*

-- И не только. Вы заметили, что импортные ящики рассчитаны на 6 бутылок. Это то количество, которое человек может взять домой, если, например, к нему приходят гости. А кто будет брать 20 бутылок? Вот вам пример внимания к потребителю. Есть и еще одна проблема...

-- *Налоги?*

-- Как раз таки сейчас налоговая система у нас достаточно грамотная (акциз 20--25% -- это вполне приемлемо). Дело в другом. Любое государство, имеющее собственных производителей алкогольных напитков, проводит политику их защиты. Ведь предприятия, подобные нашему, приносят бюджету огромные прибыли (*BST* ежемесячно отчисляет в бюджет 6--7 млрд руб.). Однако у нас в стране мы не видим четкой политики в отношении винодельческой промышленности. Статистические данные Белпищепрома показывают, к чему это привело: несколько лет назад в Беларуси производилось 10 млн дал виноградных вин, 5 млн дал -- плодово-ягодных и 3 млн дал -- водки. В 1996 году картина изменилась -- было выпущено 12 млн дал водки, 6 млн дал -- плодово-ягодных и только 1,5 млн дал -- виноградных вин.

После заключения известных соглашений с Россией нередко происходит бездумное перенесение различных нормативных актов этой страны на нашу почву. Россия имеет собственные виноградники, поэтому ее законодательство защищает от зарубежных конкурентов не только производителей готового вина, но и сырья. В принятом же Советом министров постановлении «О квотировании и лицензировании ввоза спирта и спиртосодержащих изделий на территорию Беларуси» не была проведена грань между алкогольными напитками и сырьем для винодельческой промышленности. В результате вся отрасль была парализована на 2 месяца. Потом разобрались, в постановление внесли поправки, но предприятия уже понесли огромные убытки, часть сырья пришла в негодность. Если наше правительство по примеру России введет акцизы на импорт виноматериалов (по слухам, они составят 0,5-0,75 ЭКЮ/л), то по отечественным производителям будет нанесен еще один удар. После такого нововведения цены на вино в розничной торговле подскочат на 35.000--40.000 руб. А это значит, что одно из главных преимуществ белорусских винодельческих заводов в конкурентной борьбе -- относительно низкие цены -- будет утеряно.

Фирма *BST* приглашает посетить свой **стенд № 68** на ярмарке «Бистро-97».

BST

Тел. в Гомеле: (0232) 53-19-97, 53-36-89;
тел. в Минске: 236-30-41, 236-36-17.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00; выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	с мая цены снижены на всю предлагаемую мебель на 7...19%	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый			
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico						
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор			
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома			
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость			
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	$550, $90	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 17,5 млн руб.	276-9696 234-7812	ул. Варвашени, 17, офисы 202, 208; салоны: - РВЦ (ул. Я.Купалы, 27), - пр. Машерова, 9; г. Могилев: м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37), тел. (0222) 421-714
	компьютерные, рабочие столы				от 1,7 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				от 2,95 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				от 1,9 млн руб.		
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех:	Германия, Италия	десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков		275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера; наш адрес: ул. Стебенева, 20
	для исполнителей				$160...1200		
	для менеджеров				$400...2000		
	для руководителей				$1300...5000		
	для элиты				от $4500		
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Польша, Германия, Италия			$33...436 $85...3100 $36...4000		
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород древесины	бук-венге, вишня, светлый дуб, красное дерево	35,3...55,2 млн руб.	254-6902 234-6143	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; бесплатно: доставка и сборка
	шкафы, столы (в ассорт.)			черный, дуб, вишня	2,3...4,8 млн руб.		
	шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte	Польша	меламин	гранит-коньяк	1,4...5,0 млн руб.		
	кресла (для руководителя, персонала), стулья	Италия	кожа, ткань	черный, серый	от $19		
ДОРАТО Furniture for Offices and Banks	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от $130	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ; система скидок на опт
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от $22		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, бук, ясень, металлик	$22...390	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либкнехта, 68-101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от $196	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	$50...550		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	$3,3...556		эксклюзивный представитель Multiform'a в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210...574		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	$22...7150		поставка со склада и под заказ
ЛИГАЛ	многофункциональная офисная мебель	Италия, Польша	меламин, ламинат, шпон, массив	по желанию	от $86	223-6835 223-6623 223-6535	поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от $66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от $21		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от $4,5		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	11 вариантов	$40...264		
СТАННЕР	офисная мебель (в ассорт.)	Италия	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	?	276-9207 276-9225	поставка под заказ
TIMONS PLUS	офисная мебель	Польша, Италия	меламин	черный, бук, орех, пепельный, махагон, антрацит	?	232-9221 264-4388	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка
	офисные кресла, стулья		-	различный	от $46		поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка
	столы и стулья для кафе, баров		-		от $22		
T·I·N·A VLATI Старовиленский тракт, 28/1; время работы: 10.00-20.00	мебель для офисов и банков	Италия	меламин, ламинат, шпон ценных пород древесины	более 30 вариантов	от $180	237-7011 237-8417	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья		металл, кожа, ткань	более 100 вариантов	от $50		
	настольные лампы, светильники, бра	Австрия	металл, пластик, дерево	более 20 вариантов	от $25	228-3332	
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	$113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов			по желанию			

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
КОМАНДОР ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов: прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	дизайн, доставка, установка
	универсальная система стальных труб: вешала, стеллажи, потолки		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки		ламинат	черный, белый, серый			
	женские манекены (торсы)		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						
ЮРКОВ	прилавки, витрины, вешала, стеллажи	Италия, Беларусь	хром, ламинат	по желанию	?	260-8982 215-9711	индивидуальное проектирование, доставка, установка

ПРАКТИКА

Кухня в вашем офисе

Голод, как известно, не тетка и может навестить вас где угодно, в т.ч. и на работе. Что делать, если есть хочется, а времени дойти до ближайшего кафе нет? Питаться в офисе.

В крупных компаниях для решения этой проблемы существует специальная служба (служба, а не повар!). При этом менеджеров высшего звена кормят отдельно от остального персонала.

Вот что пишет Ли **Якокка** о столовой для руководителей компании Форда: «*Это, конечно, не был обычный кафетерий. Он напоминал скорее один из лучших ресторанов страны. Дуврский палтус ежедневно доставлялся самолетом из Европы. В любой сезон мы ели самые прекрасные фрукты. Достаточно было сказать слово, и у нас появлялись изысканные шоколадные изделия и экзотические цветы. И все это нам подавали те самые профессиональные официанты в белом... Мы платили всего $2 за ленч. В нашей столовой можно было заказать все, что душе угодно — от устриц «Рокфеллер» до жареного фазана*».

Конечно, подобный уровень гастрономической культуры не по карману широким слоям бизнеса. Скажем больше — он не по зубам и слоям узким.

Однако оборудование кухни или кухоньки понемногу становится органичным элементом современного офиса. Что уж там говорить о холодильнике, который еще в советские времена стал появляться в учреждениях и на предприятиях,— сначала в приемной начальника, а затем и повсеместно. Холодильник, микроволновка и кофеварка — это минимум, с которым вы можете начинать борьбу с голодом.

Что держать из продуктов? Хлеб, галеты, масло, сервелат, копчености, сосиски, рыбу, икру, консервированные крабы (но о консервах лучше забыть — летом они особенно опасны), оливки, фарш для гамбургеров, соусы, яйца, чай, кофе, минеральную воду, сливки, молоко, сахар, соль, специи, фрукты, шоколад... Список можно продолжить, но названные позиции входят в джентльменский гастрономический набор. Необходимо помнить, что вам, может случиться, придется разделить трапезу с гостем или клиентом. Отсюда необходимость держать деликатесы, пусть и не самые изысканные.

Разумеется, готовить сами вы не должны. Взять на себя эту обязанность следует предложить самому незагруженному сотруднику, имеющему вкус к кухне (не обязательно женщине). А можно пригласить и повара, которому со временем, не исключено, найдется место в штате.



ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	$35...700	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухни «Лиза»	Беларусь	меламин, МДФ (белый)	24 млн руб.	254-6902 234-6143	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; бесплатные доставка и сборка
	детские комнаты «Чебурашка»		шпон ценных пород древесины (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	21,9 млн руб.		
	спальни «Катерина»			29,4 млн руб.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	$15...790	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
СТАННЕР	мебель для дома (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	$2000...5000	276-9207 276-9225 276-6111 (сот.)	любая мебель от 50 фабрик Италии под заказ
ТЕКНОБЕЛ ул. Захарова, 31	мебель для дома (в ассорт.), аксессуары	Италия	ламинат, нат. дерево, лак	$16...10000	236-8586	индивидуальная комплектация; бесплатная доставка
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наимен.), по индивидуальным заказам: прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка

ЭКОЛОГИЯ ЖИЛИЩА

Окна, которые мы выбираем

Каждый год с наступлением летнего зноя мы открываем настежь окна, чтобы не задохнуться в квартире. Но вместо желанной прохлады в дом врываются оглушительный грохот и убийственный букет запахов бензина, гари и пыли, столь хорошо знакомые жителям центра города.

Возможно ли хоть как-то защититься от этой напасти? Как спасти легкие и нервную систему от агрессивного натиска внешней среды? Многие годы эти вопросы оставались без ответа. Обладатели квартир в центральных районах города обитали за наглухо закрытыми окнами, покорно платя своим здоровьем за удовольствие жить в удобном месте.

К счастью, времена меняются. Сегодня огромное число фирм предлагают услуги по установке чудо-окон, способных стать надежным заслоном на пути шума и пыли.

Но как найти то окно, которое необходимо именно вашей квартире? Как избежать необоснованных трат и при этом не проиграть в качестве?



Стеклопакет, или «Многослойный бутерброд»

Если вам в наследство от ЖЭСа достались хорошие оконные рамы из натурального дерева и вы ярый сторонник экологически чистых материалов, смело выбирайте наиболее простой и дешевый способ, при котором из уже существующей рамы вынимается старое стекло и на его место устанавливается новенький стеклопакет. Он может быть 1-камерным, т.е. состоять из 2 стекол толщиной от 3 до 30 мм, находящихся на расстоянии 6–30 мм друг от друга.

Пакет герметично запаян и оснащен для жесткости металлическим профилем. Воздушное пространство между стеклами служит эффективной звуко- и теплоизоляцией. Впрочем, еще более надежным буфером может выступать инертный газ. Но если этой защиты явно недостаточно, никто не мешает установить дополнительный барьер на пути шума и пыли -- 3-е стекло.

В таком обновленном виде окно герметично закроет вашу комнату от любых вредных воздействий воздуха с улицы. Внешне оно никак не изменится, а вот мыть его станет значительно легче – не нужно будет открывать внутренние створки. Да и стекла теперь устанавливают, как правило, шлифованные -- с них пыль и грязь смываются одним взмахом. Не нуждается такое окно и в утеплении на зиму. И еще одна приятная деталь -- отныне ваш подоконник будет всегда чистым, без налета копоти с улицы.

Пластиковые окна, или Всё как в сейфе

К сожалению, не все могут похвастаться хорошей сохранностью оконных рам. Зато многие испытали на себе все прелести перекошенного окна с неработающими затворами, которые под силу закрыть, только навалившись всей семьей на непокорный шпингалет. Избавиться от подобных неприятностей следует кардинально -- поставив пластиковое окно.

Впрочем, не такое уж оно и пластиковое, поскольку его жесткость в большинстве случаев гарантирована металлическим профилем внутри рамы. В отличие от обычного деревянного такое окно исключает какие-либо щели или перекосы. Оно закрывается так же плотно и надежно, как дверца банковского сейфа.

При этом любители экспериментов в области дизайна получают поистине безграничные возможности. Правда, чаще всего наши осторожные граждане, проживающие в типовых домах, предпочитают ничем не выделяться и выбирают традиционную форму окна. Но даже они не могут устоять перед возможностью открывать его сразу в нескольких плоскостях.

Поскольку пластиковое окно имеет гораздо больше степеней свободы, оно не нуждается в форточке. Но при желании ее можно сымитировать.

В основе остекления пластиковых окон – уже знакомый нам стеклопакет с полным набором защитных функций. А вот новая рама из полимерных материалов станет дополнительным украшением интерьера, т.к. имеет весьма элегантный вид. Она не требует покрытия масляной краской или лаком, не гниет и не коробится, очень легко моется и способна сохранять товарный вид в течение нескольких десятилетий.

Деревянные окна, или Скрипка Страдивари

А как быть тем, кто не слишком дружит с полимерами у себя дома? Кто в любой ситуации отдаст предпочтение натуральным материалам? Их положение отнюдь не безнадежно. Многие фирмы предлагают сегодня деревянные окна, не уступающие по своим качествам пластиковым. Правда, стоят они значительно дороже, поскольку технология их изготовления чем-то напоминает процесс создания дорогой скрипки.

Оконный профиль особым образом склеивается из многих слоев твердых пород дерева, таких как ясень, бук, дуб. Процесс этот очень трудоемкий -- ведь от правильности сборки зависят главные параметры: жесткость и герметичность рамы.

Кроме того, дерево обрабатывается специальными влагостойкими составами. И только после этого в раму вставляется стеклопакет. Став владельцем такого окна, вы можете быть абсолютно уверены в его экологической чистоте.

Для того чтобы избежать подделки или некачественной продукции, приобретайте деревянные окна у надежных фирм-производителей.

По материалам печати

ГИД

Где заказать окна и двери

«ДОВАНА»

(г. Минск, пр. Ф.Скорины, 1 (г-ца «Минск»); тел.: 220-05-57, 220-05-64, 220-00-23, 220-05-63)

Педприятие «Дована» работает на строительном рынке с 1995 года. Оно имеет свой цех по производству окон и дверей любых конфигураций и цветов. Для их изготовления «Дована» использует армированный 3-камерный оконный ПВХ-профиль австрийской системы *Horizont* производства Чехии. Этот материал сертифицирован в Германии.

По индивидуальным заказам «Дована» может изготовить павильоны из металлоконструкций. На всю продукцию предприятия гарантия — 3 года.

Кроме того, фирма выполняет широкий спектр ремонтно-отделочных работ.

«ЛЮКС-ГЕЯ»

(г. Минск, ул. Кирова, 14; тел.: 227-24-72, 227-76-73)

Фирма «Люкс-Гея» уже 3 года производит оконные блоки и балконные двери из ПВХ. Технология и материалы -- канадские. Потребителю предлагается более 16 видов конфигураций оконных блоков. Все открывающиеся проемы снабжены противомоскитной сеткой. Тип открывания — американский: в плоскости (скользящая рама) и наружу. Это удобно при использовании штор и жалюзи. Мастика, которая применяется при изготовлении стеклопакетов, уникальна: она гасит звуковые колебания и поглощает влагу. Поэтому окна не запотевают и не промерзают. Конструкция оконного блока позволяет обходиться без металла внутри в качестве арматуры. Это удешевляет окно и делает его более теплым.

С образцами окон и дверей можно ознакомиться в офисе фирмы.

«ОРБИТА»

(г. Минск, ул. Киселева, 4, 1-й подъезд; тел.: 213-37-77, 213-46-27)

Одним из лидеров по производству изделий их ПВХ в Беларуси является компания «Орбита».

Имея собственное производство, она предлагает самый широкий выбор конструкций из армированного пластика по технологии немецкой фирмы *Plus Plan*: окна и двери (наружные, балконные и внутренние), офисные перегородки, фасады и др. Вся продукция характеризуется высокими показателями тепло- и звукоизоляции. Гарантия — 2 года.

Компанией взят за основу европейский стандарт качества и сервиса.

Приглашаем посетить демонстрационный зал компании «Орбита».

Тема следующей полосы «Интерьер» — **кровельные материалы.** Прием рекламы – до 27 июня. Т/ф 226-96-78

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЕНА-91	монтажные пены (0,75 л)	Бельгия	от $5,3	склад; предусмотрены скидки	213-4270 276-3743
	универсальные силиконы (0,31 л)		$3,3		
	клеи, мастики, герметики		-		
ВДД представительство ОАО «Гомельстекло» в г. Минске	оконное стекло (4, 5, 6 мм)	Беларусь	60.000, 70.000, 120.000 руб./кв.м	-	250-8996
ГОРО крупнейший поставщик отделочных материалов в Беларуси	подвесные потолки Armstrong	Нидерланды	от 10,3 $/кв.м	оптовым покупателям предоставляются существенные скидки	226-0312 227-6138
	потолочные светильники	Италия, Беларусь	от $3,9		
	стеновой и потолочный гипсокартон Knauf	Германия, Швеция	от 3,4 $/кв.м		
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,95 $/кв.м	впервые на белорусском рынке - волокнистая плитка; скидки строительным организациям	236-1230
	подвесные потолки	Германия	от 11 $/кв.м		
	пластиковые панели Deceuninck (0,25 x 2,70 м)	Бельгия	от 10 $/кв.м		
	винилискожа	Индия	от 4 $/кв.м		
ИЛМАКС	стеновые и потолочные панели (клайдинг) из ПВХ	Бельгия, Франция	от 7,9 $/кв.м от 18,5 $/кв.м	гибкая система скидок	опт - 235-2601; розница - 235-1203
ЛИГОС-ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 $/кв.м	склад	213-4056 2331881
ОРБИТА	окна и двери из ПВХ	Беларусь	от $88	гибкая система скидок	213-3777 213-4627 236-6638
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 $/кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 $/п.м		
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)		?		
ФРИАЛ	замки, петли, фурнитура для окон и дверей	Турция	от $1	-	236-7470 236-9813

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, $/кв.м		Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	213-4056 233-1881
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ГОРО	ковровое Shaw	США	5...20	366	от 4,9 $/кв.м	226-0312 227-6138
	рулонное ПВХ-покрытие Armstrong	Швеция	2	160, 200	от 12,9 $/кв.м	
	ПВХ-плитка Armstrong	Англия	2,5	30 x 30	8,9 $/кв.м	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0	-	от 3,8 $/кв.м	236-1230
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2 $/кв.м	213-4056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45; 7,75 $/кв.м	
РОТОКЛОН	ковровое на пористой основе	Франция	6	400	8,6 $/кв.м	268-4296

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ – 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

КОЛОНКА ВЕДУЩЕГО

Счастливого пути!

Летняя «трудовая вахта» для профессионалов белорусского турбизнеса не похожа на прошлогоднюю. Нет той нервозности, которой сопровождалась в минувшем году информация о грядущем перелицензировании турфирм: госпошлины уплачены, новые лицензии получены. Однако нерешенными остались проблемы, связанные с валютой,-- до сих пор турфирмы не имеют права принимать ее у клиентов и лишены возможности покупать СКВ на МВБ. Широко разрекламированное в прошлом году решение Нацбанка, позволяющее турфирмам после оформления соответствующих документов и получения лицензии принимать валюту, не делает ситуацию менее острой. Значительную часть полученных долларов приходится продавать государству, а оставшихся просто не хватает для расчетов с иностранными партнерами. И тем не менее все ищут выходы из такого положения: кто-то нашел и держит в строгом секрете пути «относительно законного» приема СКВ, кто-то предлагает туристам самим перевозить за границу деньги для расчета с принимающей стороной, остальные же смирились с необходимостью принимать «черный нал» и надеются на благосклонность судьбы да нерасторопность различных контролирующих служб.



Наиболее сложной в этом сезоне является проблема отдыха и оздоровления детей. С введением новых национальных паспортов, которые при соответствующем оформлении могут использоваться и для выезда за границу (*см. «Конъюнктуру» от 25.03.97 г.*), паспортно-визовые службы практически перестали оформлять по заявкам турфирм списки для выезда детей за рубеж, требуя наличия загранпаспортов. В принципе закон позволяет оформить национальный паспорт даже на младенца. Однако, зная нерасторопность отечественных чиновников, нетрудно представить, сколько времени займет этот процесс. Парадоксальная ситуация: ряд иностранных государств позволили белорусским детям находиться на их территории без загранпаспортов. Белорусские же чиновники, прекрасно зная наши чернобыльские проблемы, наложили на это решение свои ограничения. Списки могут оформляться только по заявкам благотворительных фондов: такова «установка» нашего правительства. Не знаю, чем руководствуются государственные мужи, когда делят детей на «черных» и «белых», т.е. на тех, чьи родители сами могут оплатить турпутевку, и тех, кто вынужден обращаться в благотворительные фонды. Необходимость в отдыхе и оздоровлении есть у всех, и будет ускренне жаль, если только из-за бюрократических преград тысячи детей не смогут выехать за рубеж.

Хочется надеяться, что хотя бы в течение ближайших месяцев у белорусских турфирм не возникнет новых проблем и они смогут отработать «накатанные» маршруты, реализовать новые задумки.

Спешите отдохнуть, господа!

С уважением, **Павел КОТОВ**

ПУТЕВОДИТЕЛЬ

Из Рима с любовью...

С 6 июня нынешнего года национальная авиакомпания «Белавиа» открыла регулярный рейс Минск—Рим. Полеты совершаются дважды в неделю, по понедельникам и пятницам, время в пути — 2 ч 30 мин.

В последние годы на белорусском рынке туристических услуг предлагался отдых только на курортах восточного побережья Италии. Объяснялось это двумя причинами: во-первых, существованием регулярного авиачартера Минск--Римини и, во-вторых, -- более доступными ценами на проживание в отелях, построенных на берегу Адриатического моря. Подобная ситуация до последнего времени устраивала как турфирмы, работающие на итальянском направлении, так и их клиентов. Однако профессионалам турбизнеса было очевидно: Италия так и не «открыта» для белорусских туристов. Существует масса фешенебельных курортов на западном побережье страны, есть много городов с интереснейшей историей, посещение которых было доступно лишь немногочисленным туристам-индивидуалам. С этой точки зрения начало регулярных полетов в Рим значительно расширит спектр предложений турфирм, работающих на итальянском направлении. В том числе -- известного турагентства **«Алатантур»**, которое и организовало с 6 по 9 июня для журналистов белорусских СМИ поездку в итальянскую столицу.

Рим

Вечный город, куда, по преданию, ведут все дороги. Путешествие по итальянской столице нельзя назвать просто экскурсией. Это единение с историей, вечностью, это знакомство с наиценнейшими богатствами, которые накопило человечество за время своего существования на Земле.

Колизей

Грандиозный амфитеатр, построенный в I ст.н.э. Его стены были немыми свидетелями гладиаторских сражений, водных баталий и мученической смерти первых христиан. Сооружение хорошо сохранилось до наших дней, несмотря на солидный возраст и варварство более поздних поколений римлян, использовавших Колизей как источник строительного материала.

Путешествуя по Риму, все время встречаешь памятники, известные по школьным учебникам и приключенческим книгам. Площадь Венеции, Капитолий, Римский форум... Даже человек, который совершенно не интересуется историей, будет покорен величием этих творений.

Ватикан

Неотъемлемая часть итальянской столицы и в то же время самостоятельное государство с собственной финансовой системой, «силовыми структурами» и правительством, во главе которого сегодня стоит Папа Римский Иоанн Павел II. Посещение Ватикана -- не просто паломничество к католическим святыням. Это еще и возможность увидеть многочисленные творения живописи, скульптуры, архитектуры, собранные в самой маленькой в мире стране. Джованни, Тициан, Рафаэль, Леонардо да Винчи -- вот только малая часть имен знаменитых мастеров, чьи произведения собраны в музеях Ватикана.

Величественностью и роскошью впечатляет Сикстинская капелла, построенная архитектором Джованнино де Дольчи. Католикам всего мира это сооружение известно тем, что именно здесь происходят собрания кардиналов, на которых избирается Папа Римский. Стены капеллы расписаны фресками самых известных итальянских художников и отображают библейские и евангельские мотивы. Роспись потолка выполнена великим Микеланджело, и в этом монументальном творении он воссоздал основные постулаты христианского учения -- от сотворения мира до Страшного суда.

Собор св. Петра

Величайший в мире костел, посещением которого заканчивается обычно экскурсия по Ватикану. Возведенный в IV столетии нашей эры и почти полностью перестроенный в XVI--XVII веках, он впечатляет своими масштабами и красотой. Купол высотой в 120 м, множество капелл по обеим сторонам храма... В его подвалах, которые сохранились еще от первоначальной постройки, находятся гробницы многих пап римских, а также самого апостола Петра.

Трудно описать величественность и красоту Рима и Ватикана, невозможно составить более-менее полное о них представление даже по фотографиям и видеофильмам. Это нужно видеть -- посвятить поездке в итальянскую столицу хотя бы 2--3 дня и лично познакомиться с великим и святым.

Кстати, в рамках римского тура совсем не трудно совместить приятное с полезным, интереснейшие экскурсии с отдыхом на морском курорте: ведь итальянская столица расположена всего лишь в 60 км от побережья Тирренского моря. Там находятся хоть и не самые известные, но все же комфортные и сравнительно недорогие курорты.

Отели 3—4*, построенные в небольших городках Лавинио и Анцио, имеют инфраструктуру, необходимую для комфортного отдыха. А главное -- они расположены на побережье чистого лазурного моря, недалеко от широких пляжей, где на желтом песке можно провести несколько дней, вспоминая прекрасный Рим или только предвкушая знакомство с Вечным городом.

P.S. Автор благодарит турфирму **«Алатантур»** за организацию путешествия в Рим. Дополнительную информацию о турпоездках в Италию можно получить по тел.: 222-32-61, 276-84-22, 268-31-55.

Павел КОТОВ

КОРОТКО

Белорусские туристы — преимущественно торговцы

В Беларуси побывала миссия Всемирной туристической организации (ВТО) с целью изучения состояния туризма в нашей стране.

ВТО -- это международная организация, основанная в Мадриде в 1975 году. Ее членами являются 106 стран, в т.ч. Россия, Украина, Эстония, Латвия и Литва. Беларусь пока не является даже ассоциированным членом этой организации. Основной целью ВТО является «содействие развитию туризма, международного взаимопонимания, всеобщее уважение и сохранение прав человека и основных свобод».

Эксперт ВТО Клаус **Эдельман** на пресс-конференции отметил, что туристическая инфраструктура в Беларуси есть, однако она практически не используется. Аэропорт «Минск-2», например, реализует только 1/10 своих возможностей, гостиницы также принимают не так много туристов. По словам г-на Эдельмана, сегодняшняя инфраструктура требует модернизации, чтобы обеспечить иностранным туристам достойный уровень обслуживания.

Как сообщили в Министерстве спорта и туризма, в прошлом году в нашей стране побывало более 18.000 иностранных туристов, из них около 14.000 -- из стран дальнего зарубежья. Выехало же из Беларуси более чем 703.000 человек (в т.ч. 645.000 -- в страны дальнего зарубежья), но в большинстве это были шоп-туристы.

«Свабода»

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
БОЛГАРИЯ	Албена	О	12	авиа	пост.	3*	по выбору	Минск	от $470	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Албена, Несебр, Балчик	О	12	авто/авиа	пост.	отель, ч/коттеджи	по выбору, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск, Минск-2	от $175/330	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Албена, С.берег	О	12	авиа	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., трансфер, бальнеология	Минск	от $152 + проезд	МИНСК-ТУРИСТ	223-9791 223-8266
	Албена, С.берег, З.пески, С.день	О	12-15	авиа, ж/д, авто	июнь-сент.	2-4*	экск., гид-представитель	Минск	от $295	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Албена, С.берег, Созопол, Несебр	О	12	авиа	пост.	2-3*, ч/коттеджи	звт, трансфер, медстрах	Минск-2	от $340	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9128
	Ахтопол, Велинград	Д	12/20	авто	пост.	отели, коттеджи	4-раз. пит.	Минск	$285/385	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Балчик	О	15	авто	пост.	2*	звт, п/панс., экск., медстрах	Минск	по спр.	САГАТУР	236-3572 251-2335в Козлова, 29
	Варна, Балчик, Созопол, З.пески, С.берег	О+Д	10-14	авиа, авто, ж/д	пост.	2-3*, корпуса	п/панс., трансфер	Минск	от $190	КАСТРОТУР	277-1496 277-1495
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ - РАЙОН г.ВАРНА (лагерь, до 18 лет, 19 дней, авто, 10/07, 1/08)								$310	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	З.пески, С.берег, Несебр	О	11-12	авиа	пост.	2-3*, апарт.	звт, п/панс., экск.	Минск	от $350, скидки детям	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Кранево, Приморско	О	12	авиа/авто	пост.	2*, коттеджи	по выбору	Минск	от $280/195	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	Несебр, С.берег	О	12	авиа	пост.	3*, апарт.	звт, обз. экск. по Несебру, трансфер	Минск	от $317	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220-4638 220-5997
	Обзор	О	12/19	ж/д, авто	пост.	2*, ч/отель	без пит., гид, медстрах	Минск	$260/285	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-7083 226-7566
	Обзор	О	14	авто	пост.	коттеджи	по выбору, медстрах	Минск	170 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	по выбору	Д	12	авиа	июнь	2*	панс., экск., педагоги	Минск	$355	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	С.берег	О	12	авиа	пост.	2-3*	а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $320	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880 215-7809в
БОЛГАРИЯ	С.берег, З.пески, Албена	О	12	авиа	пост.	2-3*	звт, п/панс.	Минск	от $355	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	С.берег, Несебр, Приморско, Дюни	О	12	авиа/авто	пост.	2-4*, коттеджи	без пит., звт	Минск	$375/190	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	С.берег, Созопол	О	12	авиа	пост.	2* (с удоб.), коттеджи	звт, а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $275/315	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	С.берег, Созопол, Несебр	О	12	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $325	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Сарафово, Св. Константин и Елена, З.пески	О	12	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск., гид, страх. полис, ваучеры	Минск-2	от 310 у.е.	ТУРЛАЙН	232-4677 232-4155
	Св. Константин и Елена	О	12	авиа	пост.	1-3*	звт (шв. стол), гид, трансфер, медстрах	Минск	от $355	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-7083 226-7566
	СЕМЕЙНЫЙ И ДЕТСКИЙ ОТДЫХ - СОЛНЕЧНЫЙ БЕРЕГ, НЕСЕБР (авиа, проживание детей до 5 лет - бесплатно)								от $325	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 Энгельса,34-4
	СЕМЕЙНЫЙ ОТДЫХ В ИЮНЕ-СЕНТЯБРЕ - НЕСЕБР, СОЛНЕЧНЫЙ БЕРЕГ (авиа, отель «Ночная панорама», завтраки - 345 у.е., полупансион - 390 у.е., без питания - 305 у.е., значительные скидки детям до 12 лет)									ТАНОВА	227-0660 222-3442 227-6779
	Созопол	О	12	авиа	июнь-сент.	ч/отели	по выбору, трансфер, медстрах	Минск	от $320, скидки детям	ОСТ'КОМ	233-3704 213-4378 274-9351
	Созопол, Несебр, Обзор	О+Э	от 11	авиа/авто	пост.	2-3*, ч/виллы	по выбору, медстрах, курорт. сбор	Минск	от $360	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
	СОЛНЕЧНЫЙ БЕРЕГ, СОЗОПОЛ (12 дней, авиа - от 285 у.е., значительные скидки детям до 12 лет). ПРОДАЖА АВИАБИЛЕТОВ									НАДЗЕЯ	224-0544 222-8227
ВЕЛИКОБРИТАНИЯ	ОБУЧЕНИЕ, ОТДЫХ, ЭКСКУРСИИ (индивидуально или в группах, для взрослых и детей от 13 лет, авиа из Минска по воскресеньям, пансион, проживание в состоятельных семьях, экскурсионная программа, от $1285)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
ВЕНГРИЯ	оз. Балатон, г. Балатонфюред	О	10	авто	еженед., пт	3*	панс., экск. в Будапешт, на п/о Тихань, оз. Хевиз	Минск	от 290 у.е.	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
ГЕРМАНИЯ	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА, ОРГАНИЗАЦИЯ ПОЕЗДОК ЗА ПОКУПКОЙ АВТО НА МИКРОАВТОБУСЕ									VIAGGI	236-5258 266-4623
	оз. Мюриц	О+Э	7, 10	авто	ежемес.	4*, пансионат	звт, виза, медстрах	Минск	от $380	ДОМИНТ	231-6759 227-7368
	РЕГУЛЯРНЫЙ РЕЙС БЕРЛИН-ГАМБУРГ-ГАННОВЕР. ОФОРМЛЕНИЕ ВИЗ ДЛЯ ПАССАЖИРОВ (по воскресеньям и средам, автобус Mercedes, виза - DM90, билеты - DM130-150)									БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ГРЕЦИЯ	Катерини, Халкидики	О	10-12	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск. по заказу, трансфер, медстрах	Минск	от $517, скидки детям	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	Олимпия	О+Э	11	авто/авиа	пост.	апарт.	по выбору, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск, Минск-2	от $325/480	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Паралия, Катерини, Халкидики	О	10-12	авиа, авто	пост.	2-4*, апарт.	по выбору	Минск	от $380	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	Паралия-Катерини	О	11	авто/авиа	июнь-сент.	2* (апарт.), 3-4*	звт, курорт. сбор, трансфер, медстрах	Минск	$360-390/от $460	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $540	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Халкидики, Паралия, Катерини	О	10-13	авиа	пост.	2-4*, апарт.	по выбору	Минск	$220 + авиа	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск.	Минск	от $450 + виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
	Каир, Красное море, круиз по Нилу	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	пн	3-5*	п/панс. (шв. стол), экск., гид, трансфер	Минск, Киев	от $560	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220-4638 220-5997 0222-415900
ИЗРАИЛЬ	ЛЕЧЕНИЕ НА МЕРТВОМ МОРЕ (от 8 дней, $1050). ОТДЫХ НА КРАСНОМ МОРЕ В ЭЙЛАТЕ (от 7 дней, $830). ОТДЫХ НА СРЕДИЗЕМНОМ МОРЕ (от 7 дней, $670)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	по выбору	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	п/панс., медстрах, визовая поддержка	Минск	от $850	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР (1, 15, 29/07, авиа из Минска по вторникам, 3-5*, в программе - Натания, Иерусалим, Вифлеем, Мертвое море, крепость Массада, Тель-Авив, Яффа, Назарет и др., ежедневные экскурсии)								$930	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
ИСПАНИЯ	ВСЕ ЛУЧШИЕ КУРОРТЫ СРЕДИЗЕМНОГО МОРЯ (7-14 дней, отели 2-5*, трансфер, гид, прокат авто). СКИДКИ ДЕТЯМ!!!								от 480 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	235-9353 226-9299
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Коста-Бланка, Коста-дель-Соль, о.Майорка, о.Тенерифе	О	8, 15	авиа Boeing	сб, июнь-окт.	3-5*	п/панс., экск., гид-представитель, трансфер	Москва, Минск	от $845, скидки детям	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	Коста-Брава, Коста-Дорада	О	10-11	авиа	пост.	3-4*	п/панс., обширная экс. прогр.	Минск-2	от $660	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Коста-Брава, Плаже-д'Ара	О	12	авиа	пост.	3*	п/панс., экск., гид, виза, страх. полис	Минск-2	от 650 у.е.	ТУРЛАЙН	232-4677 232-4155
	Коста-Брава, Салоу	О	10	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $650	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Коста-дель-Соль, Канары, Балеары	О	8, 15	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск. прогр.	Минск, Москва, Варшава	от $680	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Коста-Дорада, Коста-Брава	О	10, 11	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск. прогр.	Минск	от $638		
	Коста-Дорада, Коста-Брава, Коста-дель-Соль	О	10, 11, 14	авиа	пост.	2-4*	звт, п/панс., трансфер, медстрах	Минск-2	от $801	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	о.Тенерифе, Малага	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*, апарт. частных клубов	по выбору, экск., прокат авто	Москва	от $530	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	о.Тенерифе, Малага, о.Майорка	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Варшава, Москва	от $530	ТЭБ-ТУР	213-1342 229-3589
	ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (Коста-Брава, Коста-Дорада, авиа, 10 дней, от $600). АВТОБУСНЫЙ ТУР (14 дней, из них на море - 8 дней, Париж, Ницца, Монте-Карло, $440 + виза)									ТУРЛЮКС	229-3579 229-3596 213-1339
	Салоу	О	11	авиа	4, 14, 24/07, пост.	3-4*	п/панс., экск., трансфер, виза, гид, медстрах	Минск	$740-980, скидки детям	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	Сичес, Салоу, о.Майорка, о.Тенерифе	О	8, 10, 15	авиа	пост.	2-5*	по выбору, экск.	Минск-2, Москва	по спр.	ВИАХЕС ИСПАНО	220-0381 220-0782
ИТАЛИЯ	Варшава-Римини-Рим-Сан-Марино-Венеция-Будапешт	О+Э	11-19	авиа, авто	30/06, ежемес.	2-4*, апарт.	по выбору, экск. в Риме, Венеции, Сан-Марино и др.	Минск	от 360 у.е.	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	КУРОРТЫ АДРИАТИЧЕСКОГО МОРЯ И ЛИГУРИИ (Сан-Ремо и др.): ЛУЧШИЕ ОТЕЛИ (3-5*, Luxe), РАЗЛИЧНЫЕ ПРОГРАММЫ, НЕДОРОГИЕ АВИАБИЛЕТЫ								от 600 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	235-9353 226-9299
	Римини	О	10	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск., медстрах	Минск	от 565 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Римини	О+Э	13	авто	пост.	2*	п/панс., экск. в Сан-Марино, Рим, Ватикан, Пизу	Минск	от 345 у.е.		
	Римини, Риччоне	Э	13	авто/авиа	пост.	2*/2-5*	звт, п/панс.	Минск	$360/575	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	Римини, Чезенатико	О	11-14	авто/авиа	пост.	2-3*, апарт.	по выбору, экск. прогр.	Минск	от $340/560	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ТУРЫ ВЫХОДНОГО ДНЯ В РИМ (4 дня, авиа из Минска по пятницам, 3-5*, завтраки, в программе - трансфер, обзорная экскурсия по Риму, посещение Ватикана)								от $630	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	Флоренция, Монтекатини, Пезаро, Фано	О+Э, Ш	8, 15	авиа, авто	пост.	1-4*	по выбору, экск. прогр.	Минск	от 345 у.е.	VIAGGI	236-5258 266-4623
	Чезенатико, Римини	О/Ш	15/8-12	авто/авиа	пост.	2-3*, апарт.	экск., медстрах	Минск	от $320/430	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	ЭКСКУРСИОННЫЙ КЛАССИЧЕСКИЙ ТУР (Рим-Ватикан-Сьена-Пиза-Флоренция-Венеция-Сан-Марино, 8-11 дней, Boeing-757 из Москвы по субботам, 3*, п/пансион, $816, $1040). ОТДЫХ НА ТИРРЕНСКОМ МОРЕ (от 8 дней, $830)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
КИПР	Ларнака, Лимасол	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*	круизы в Израиль, Египет	Минск	от $560	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Лимасол, Пафос, Ларнака	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $530	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
ЛАТВИЯ	КУРСОВКИ (одноразовые). МНОГОКРАТНЫЕ ВИЗЫ									VIAGGI	236-5258 266-4623
ЛАТВИЯ, ЛИТВА, ЭСТОНИЯ	по выбору	О+Э + Л+Б	3-20	авиа, ж/д, авто	пост.	2-5*	по выбору, медстрах	Минск	от $70	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
ЛИТВА	ВИЗЫ (одноразовые и многоразовые): СРОЧНО, НЕСРОЧНО, СВЕРХСРОЧНО!									РЕСТ-МАРКЕТ	235-9353 226-9299
	КУРСОВКИ (одноразовые). МНОГОКРАТНЫЕ ВИЗЫ									VIAGGI	236-5258 266-4623
	ПАЛАНГА, КЛАЙПЕДА, ДРУСКИНИНКАЙ, ВИЛЬНЮС: ПРОДАЖА ПУТЕВОК НА ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ, КОММЕРЧЕСКИЕ ПОЕЗДКИ, ОФОРМЛЕНИЕ ВЫЕЗДНЫХ ДОКУМЕНТОВ									ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	санатории Друскининкая, Бирштонаса, Паланги	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат., д/о, гостиницы, ч/сектор	по выбору, по инд. заказу, без з/п	Минск	по спр.		
МАЛЬТА	по выбору	О+Я	от 7	авиа	пост.	3-5*	п/панс., медстрах	Москва	$500	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
МЕКСИКА, СТРАНЫ КАРИБСКОГО БАССЕЙНА	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКЗОТИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
РУМЫНИЯ	курорт Констанца (Черное море)	О	12	авто	июнь-сент.	2-3*	по выбору	Минск	от $130	ГЕРМАИДА	232-4311 232-0453 258-4301в
	Мамайя (Черное море)	О+Л	13	ж/д	пост.	2-3*	по выбору, экск., леч. по заказу	Минск	$235 + проезд	ТЭБ-ТУР	213-1342 229-3589
СЛОВАКИЯ	Высокие Татры	Д+О+Э	15	авто	пост.	пансионат, отели по заказу	5-раз. пит., экск., педагог	Минск	$235	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	Низкие Татры	Д	14	авто Merc.	пост.	3*	5-раз. пит., экск., воспитатель	Минск	$170 + проезд	МИНСК-ТУРИСТ	223-9791 223-8266
	Поважска Быстрица	О+Д	13	авто	пост.	3*	панс., экск., медстрах, воспитатель	Минск	197 у.е. - дет., 220 у.е. - взр.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ТУНИС	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	по выбору	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	экск.	Варшава	от $500	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Хаммамет, Сус, Монастир	О	8, 15	авиа	пн, чт	3-5*	п/панс., экск. прогр.	Варшава	от $470	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Хаммамет, Сус, Монастир	О+Э	8-15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск.	Москва, Варшава	от $460	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
ТУРЦИЯ	Акчай, Кушадасы, Бодрум	О	11, 12	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск. прогр.	Минск	от $365	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Анталья, Аланья	О	10-12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., трансфер, гид	Минск-2	от $400	КАСТРОТУР	277-1496 277-1495
	Анталья, Мармарис, Кушадасы	О	10-13	авиа	пост.	3-5*	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $535	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Анталья, Мармарис, Кушадасы	О	8, 11, 12	авиа	июнь-окт.	3-5*	экск., гид-представитель	Минск	от $555	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	все курорты	О	11, 12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск.	Минск-2	по спр.	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	все курорты	О	7, 14	авиа	пост.	2-5*	п/панс., трансфер, медстрах	Минск-2	от $450	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	Измир, Кушадасы	О	11-12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., обширная экск. прогр.	Минск-2	от $490	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Измир, Кушадасы	О	12	авиа	пост.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск., гид, трансфер, медстрах	Минск-2	от $440	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-7083 226-7566
	КУРОРТЫ КУШАДАСЫ, МАРМАРИС: 5-ЗВЕЗДОЧНЫЕ ОТЕЛИ ПО ЦЕНЕ 3-ЗВЕЗДОЧНЫХ (от $440, проживание детей до 12 лет - бесплатно)									ГАЛАР-ЭКСПО	229-2910 229-2810 Энгельса,34-4
	Кушадасы	О	10-11	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск. по заказу, трансфер, медстрах	Минск	от $487	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	Кушадасы	О	11, 12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., гид, трансфер, виза	Минск	от $430	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220-4638 220-5997 0222-415900
	КУШАДАСЫ, ИЗМИР, АНТАЛЬЯ, МАРМАРИС (12 дней, авиа, отели всех звезд, полупансион, трансфер, экскурсии, от 500 у.е.)									ТАНОВА	227-0660 222-3442 227-6779
	КУШАДАСЫ, МАРМАРИС (авиа, отдых, экскурсии, русскоговорящий гид, от 375 у.е.). БЕСПЛАТНЫЙ ПРИЕМ ДЕТЕЙ ДО 12 ЛЕТ									НАДЗЕЯ	224-0544 222-8227
	Мармарис	О	10-11	авиа	пост.	3-5*	п/панс.	Минск-2	от $535	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Мармарис	О+Э	11, 12	авиа	пост.	2-5*, апарт.	без пит., звт, п/панс.	Минск-Доломан	от $425	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	СКАЗОЧНЫЙ ОТДЫХ НА МОРЕ В ОТЕЛЯХ 4-5*. ЗНАМЕНИТЫЕ ТУРЕЦКИЕ БАНИ + 8-е ЧУДО СВЕТА - ПАМУККАЛЕ (авиа из Минска, трансфер, гид)									РЕСТ-МАРКЕТ	235-9353 226-9299

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
УКРАИНА	Вилково, Приморское (Одесская обл.)	О	11-12	авто	пост.	2-4-мест.	панс., экск. на Дунай, в Измаил	Минск	$160 (с проездом) - взр., $110 - дет.	КОМКОН-ТУР	228-1226 277-1652в 228-1241
	Евпатория, Витино (р-н Евпатории)	О+Л	12, по заказу	сам.	пост.	санат., пансионат гост. типа	панс., 4-раз. пит., леч., курорт. сбор, медстрах	Минск	от 17 $/сут.	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Затока, Приморское (Одесская обл.)	О	12	ж/д	июнь-авг.	пансионат	панс., трансфер	Минск	от $135	ГЕРМАИДА	232-4311 232-0453 258-4301в
	Крым (п.Песчаное, Николаевка)	О	14	авиа, ж/д	июнь-сент.	пансионат, д/о	панс., экск.	Минск	от $275	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	курорт Коблево (Одесская обл.)	О	12	авто Neopl., ж/д	июнь-сент.	пансионат «Лазурный берег»	экск.	Минск	от $175		
	Одесса	О	15	авиа	пост.	турбазы	панс.	Минск	$185	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220-4638 220-5997 0222-415900
	Одесская обл. (Черное море)	Д	12-14	ж/д	июнь-авг.	оздоров. лагерь	5-раз. пит., трансфер	Минск	$130-140	ГЕРМАИДА	232-4311 232-0453 258-4301в
	Ялта, Алушта, Евпатория, Севастополь, Феодосия	О, Л	10-15	авиа, ж/д	пост.	1-3-мест. домики	панс.	Минск	от 7 $/сут.	КАСТРОТУР	277-1496 277-1495
ФРАНЦИЯ	АВТОБУСНЫЕ ТУРЫ: ПАРИЖ-БЕРЛИН ($290 + виза), ПРАГА-ПАРИЖ-БРЮССЕЛЬ-ЛЮКСЕМБУРГ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН ($345 + виза). ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ОТДЫХ НА ЛАЗУРНОМ БЕРЕГУ (Ницца, Монте-Карло)									ТУРЛЮКС	229-3579 229-3596 213-1339
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Ницца-Канны-Антибы	О	от 8	авто, авиа	июнь-сент.	3-5*, апарт.	проживание, трансфер, медстрах	Минск	по спр.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	Париж	Э	9	авто Neopl.	7-25/07, 13-21/08, 15-23/09	2*	экск., посещение Праги, Берлина	Минск	$330	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Прага-Париж-Берлин	Э	9	авто	пост.	2* (центр)	звт, экск. в Праге, Париже	Минск	$320 + виза - взр., $285 - дет.	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Прага-Париж-Берлин (Брюссель)	О+Э	9	авто	пост.	2-3*	звт, обз. экск., Евродиснейленд, Лувр	Минск	от 310 у.е. + виза	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., бас., медстрах	Минск	$345 + виза	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-2736 213-1313
	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР С ПОСЕЩЕНИЕМ 4 ЕВРОПЕЙСКИХ СТОЛИЦ (Прага-Париж/Евродиснейленд-Брюссель-Амстердам, отели 2-3*, завтраки, 16, 30/07, пост.). ТУР ДЛЯ ШКОЛЬНИКОВ (28/06, $305)								$345 + виза	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 Энгельса, 34-4
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., переводчик, медстрах	Минск	335 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ-ГЕРМАНИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам-Берлин	Э	9	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	$325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ-МОНАКО	Прага-Париж-Барселона-Канны-Монако	О+Э	13	авто	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., переводчик, медстрах	Минск	490 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ФРАНЦИЯ-ЧЕХИЯ	Прага, Париж, Мон-Сан-Мишель, Сен-Мало, Ван, Берлин	Э	10	авто	пост.	1-2*	звт, экск., медстрах	Минск	$390 + виза, $370 - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
ЧЕХИЯ	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	оз. Махово, Чешска Липа	О+Э	12	авто	27/06, пост.	1-3*	панс., экск. в Прагу, К.Вары, замки, каньоны	Минск	от 240 у.е.	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	Прага	О+Э	7	авто	пост.	3*	п/панс., экск. в Прагу, К.Вары, замки, каньоны	Минск	от 190 у.е.		
	Прага	О+Э	по жел.	по выб.	пост.	2-5*	инд. туры	Минск	по спр.	САГАТУР	236-3572 251-2335в Козлова, 29
	Прага	О+Э	по жел.	по выб.	пост.	2-5*	по выбору (инд. туры)	Минск	по спр.	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Прага, К.Вары, Гженско, Либерец	О+Э	12	авто	с 25/06 пост.	отель	панс., экск., медстрах	Минск	$265	ОСТ'КОМ	233-3704 213-4378 274-9351
	Прага, Карлштейн, Кршивоклад, Ланы, К.Вары	О+Э	6, 12	авто	каждые 2 нед.	2*, по заказу	звт (шв. стол), панс., экск., бас., медстрах	Минск	$155-275	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-2736 213-1313
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	Э	7	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	155 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Прага-К.Вары-Будапешт-Сентендре	О+Э	7	авто	с 6/07 каждые 2 нед.	2-3*	п/панс., экск., бас., медстрах	Минск	$170	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-2736 213-1313
ЮГОСЛАВИЯ	Черногория (Будва, Ульцинь)	О	7, 13, 14	авиа/авто	пост.	2-4*	п/панс., экск.	Минск, Москва	от $560/390	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
РАЗНОЕ	АВСТРАЛИЯ ($2500), АВСТРИЯ (Вена, $390), АНГЛИЯ ($750), о.БАЛИ (от $1450), БРАЗИЛИЯ ($1600), КЕНИЯ ($2050), о.КРИТ ($675), КУБА ($1200), ОСТРОВА: МАЛЬДИВСКИЕ ($1350), МАВРИКИЙ ($1800), МАЛЬТА (от $780)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	АВТОБУСНЫЕ БИЛЕТЫ ВО ВСЕ СТРАНЫ ЕВРОПЫ ИЗ ВАРШАВЫ. ВИЗЫ В СТРАНЫ ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ: $150/170/360. ПОЕЗДКИ ЗА АВТОМОБИЛЯМИ (Литва, Голландия, Германия)									ТУРЛЮКС	229-3579 229-3596 213-1339
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В СТРАНАХ ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ, СЛОВАКИЮ									СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В БОЛГАРИИ (20 дней, $365), СЛОВАКИИ (18 дней, $280), ПОЛЬШЕ (16 дней, $235)									АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220-4638 220-5997 0222-415900
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В БОЛГАРИИ (горы, море), ИСПАНИИ, ЧЕХИИ, ТУРЦИИ									КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ЕВРОВИЗЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ										
	ЕВРОПА: ТУРЫ НА ЛИЧНОМ АВТО (консультации, разработка маршрута, визовая поддержка)									ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ И ГРУППОВЫЕ ТУРЫ: БОЛГАРИЯ (авиа/авто - $340/$200), ГРЕЦИЯ (от $390), ИСПАНИЯ (от $625), ЕГИПЕТ (от $430), ОАЭ (от $415), ЧЕХИЯ (от $150), АНГЛИЯ (от $490)									ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
	ЛУЧШИЙ ВИД ОТДЫХА - МОРСКИЕ КРУИЗЫ (от $900). ОТДЫХ В ИТАЛИИ (от $390)									ДОМИНТ	231-6759 227-7368
	МЕКСИКА ($1850), ОАЭ ($660), ПОРТУГАЛИЯ (от $1265), СЕЙШЕЛЬСКИЕ О-ВА ($1900), ФИНЛЯНДИЯ (виза, $150), ФРАНЦИЯ ($690), ЧЕХИЯ (Прага, Карловы Вары, $290), ШВЕЙЦАРИЯ (виза, $200 + проживание)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	ОТДЫХ В ИСПАНИИ, ИТАЛИИ, ТУРЦИИ (авиа, июнь-сентябрь). ДЕТСКИЙ ОТДЫХ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛАТВИИ, ЭСТОНИИ, ГЕРМАНИИ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. КУРСОВКИ В ЛИТВУ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ									ОСТ'КОМ	233-3704 213-4378 274-9351
	ОТДЫХ В САНАТОРИЯХ, ПАНСИОНАТАХ, НА ТУРБАЗАХ (Беларусь, Сочи, Ялта, Одесса). ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В ЧЕХИЮ, СЛОВАКИЮ									БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	ОТДЫХ НА КУРОРТАХ БЕЛАРУСИ, КРЫМА, ЛИТВЫ									БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9700
	ПОМОЩЬ В ПОЛУЧЕНИИ ВИЗ ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ (недорого)									JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	ТУРЫ В ХОРВАТИЮ, ТУНИС, ПОРТУГАЛИЮ									КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ТУРЫ ЗА АВТО: ГЕРМАНИЯ, ЛИТВА (индивидуально, срочно, сверхсрочно). ШЕНГЕНСКИЕ ВИЗЫ (1-3 месяца). ТУР В ЛЮБУЮ СТРАНУ ПО ВАШЕМУ ЖЕЛАНИЮ									ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
	ЧЕХИЯ (авто, от 190 у.е.), ВЕНГРИЯ (оз. Балатон, 10 дней, пансион, от 290 у.е.), ИСПАНИЯ (Бенидорм, Коста-Бланка, Коста-Брава, Коста-Дорада, от 600 у.е.), ТУНИС (Хаммамет, Сус, Монастир, от 400 у.е.)									ТАНОВА	227-0660 222-3442 227-6779
СУПЕРЛОТЕРЕЯ ДЛЯ ТУРИСТОВ, КОТОРЫЕ ПРИОБРЕТУТ ПУТЕВКИ НА ЛЮБЫЕ МАРШРУТЫ ФИРМЫ «АЛАТАНТУР» ДО ОКТЯБРЯ 1997 Г. В ИЗОБИЛИИ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ТУРФИРМ НЕ УПУСТИТЕ ШАНС ДОПОЛНИТЬ СВОЙ ОТДЫХ БЕСПЛАТНОЙ ВОЗМОЖНОСТЬЮ ВЫИГРАТЬ СУПЕРПРИЗ - АВТОМОБИЛЬ «ВАЗ-2105»										АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
АВТОБУСНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ	Ford Transit (14 мест, презентации, прием делегаций, экскурсии, от 15 $/ч, тахограф, прицепы «Купава», 12 куб.м, г/п - 800 кг)										226-1296 278-8436 Я.Купалы, 21
	Neoplan 316M (44 места, по Европе, от $250, особенности - 2 водителя, стюард, тахограф, бар, туалет, видео, аудио). Ford Transit (14 мест, за авто в Польшу, Литву, шоп-туры в Россию, от $150)										
АВСТРИЯ	Прага-Вена	Э	6	авто	пост.	3* в Вене	звт, экск., медстрах, билеты на оперу (доп. плата)	Минск	$315, скидки детям	CONVECTA TRAVEL	226-99-32 226-99-96
ГРЕЦИЯ	ЗАКАЗЫВАЙТЕ РАНЬШЕ - ПЛАТИТЕ МЕНЬШЕ! ВПЕРВЫЕ В БЕЛАРУСИ! КРУГЛЫЙ ГОД - АФИНЫ-о.КРИТ, АФИНЫ-о.ЗАКИНТОС, о.САНТИРИНИ, о.МИКОНОС, о.РОДОС (9-16 дней). УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ПОДВОДНОЕ САФАРИ (о.Закинтос)										
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе	О	7-14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, подвод. погруж. в Атлант. океан	Минск, Москва	от $649		
УКРАИНА	р-н г.Вилково (Черное море)	О	12, по жел.	авто	пост.	2-4-мест. пансионаты	1-3-раз. пит.	Минск	$150-175		
ФРАНЦИЯ	Лазурный берег, Канны	О+Э	15, по жел.	авто/авиа	пост.	3-5*, домики (с удоб.)	панс., экск., трансфер, виза, медстрах	Минск	$560/от $590, скидки детям		
	Прага-Париж-Берлин	Э	9	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	$335, скидки детям		
РАЗНОЕ	ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ: ПРОДАЖА И БРОНИРОВАНИЕ АВИАБИЛЕТОВ, МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ, СТРАХОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТА										
	УДИВИТЕЛЬНО ПРОСТОЙ СПОСОБ УВИДЕТЬ ВЕСЬ МИР - УВЛЕКАТЕЛЬНЫЕ МОРСКИЕ КРУИЗЫ НА ЛЮБОЙ ВКУС										
БОЛГАРИЯ	Банско, Царево, Велинград	Д	от 12	авто	пост.	2-4-мест. (с удоб.)	4-5-раз. пит., воспитатели, медконтроль, медстрах	Минск	от $220	PENTA TOUR	232-57-11 231-69-55
	С.берег, Несебр, Созопол, Китен	О	12	авиа	пост.	2-3*, апарт.	пит. по заказу, экск., медстрах	Минск-2	по спр.		
ИСПАНИЯ	Коста-Брава, Коста-Дорада	О+Э	11	авиа	пост.	2-5*	по выбору, обширная экск. прогр.	Минск-2			
КИПР	все курорты	О	от 8	авиа	пост.	2-5*	экск., круизы в Израиль, Египет	Минск-2			
ТУРЦИЯ	Анталья	О+Э	12	авиа	пост.	3*, 5*	п/панс., экск., гид, медстрах	Минск-2	по спр., большие скидки в июне		
	Кушадасы	О+Э	28	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск., гид, медстрах	Минск-2			
УКРАИНА	Одесская обл. (р-н г. Вилково)	О+Э	12	авто	пост.	домики	панс., экск. прогр.	Минск	$160		
ХОРВАТИЯ	все курорты	О+Э	от 8	авиа, а/м	пост.	отели, апарт.	п/панс., обширная экск. прогр., виза	Минск, Москва	по спр.		
ЧЕХИЯ	Северная Моравия (горы), детский лагерь	Д	30	авто	пост.	2-4-мест. (с удоб.)	5-раз. пит., воспитатели, медконтроль, медстрах	Минск	$350		

Лицензии фирм, разместивших рекламу на полосах «Туризм» (выданы МСТ РБ сроком на 2 года)

АЛАКС-КАНХЕПОЛ	№ 401/06.02.97г.	VIAGGI	№ 149/23.09.96г.	КАСТРОТУР	№ 340/19.12.96г.	ОСТКОМ	№ 478/28.03.97г.	ТЕХНОСТАР	№ 280/25.10.96г.
АЛАТАН-ТУР	№ 441/28.03.97г.	ГАЛАР-ЭКСПО	№ 148/26.09.96г.	КОМКОН-ТУР	№ 109/13.09.96г.	ПЕНТАТУР	№ 357/19.12.96г.	ТРЭВЕЛ	№ 244/18.10.96г.
АМИДА	№ 020/14.08.96г.	ГЕРМАИДА	№ 450/28.03.97г.	CONVECTATRAVEL	№ 030/16.08.96г.	РЕСТ-МАРКЕТ	№ 341/19.12.96г.	ТУРЛАЙН	№ 487/25.03.97г.
БЕЛИНТУРИСТ	№ 175/26.09.96г.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	№ 217/07.10.96г.	LATINSERVISS	№ 057/23.08.96г.	РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	№ 276/25.10.96г.	ТУРЛЮКС	№ 105/13.09.96г.
БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	№ 177/02.10.96г.	ДАБАККО-ТУР	№ 037/16.08.96г.	ЛЭНДТУР	№ 349/19.12.96г.	САГАТУР	№ 509/25.03.97г.	ТЭБ-ТУР	№ 092/13.09.96г.
БЕЛФЕР	№ 224/11.10.96г.	JETTRAVEL	№ 438/28.03.97г.	МИНСКТУРИСТ	№ 155/26.09.96г.	СВЭЛНА	№ 048/23.08.96г.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	№ 281/01.11.96г.
БЮРО ЭЛЕФАНТ	№ 313/22.11.96г.	ДОМИНТ	№ 452/28.03.97г.	НАДЗЕЯ	№ 257/18.10.96г.	ТАЕКВОНТУР	№ 422/11.03.97г.	ЮЛЕНА	№ 066/30.08.96г.
ВИАХЕС ИСПАНО	№ 002/14.08.96г.	ЕВРОТРАНССЕРВИС	№ 367/26.12.96г.	ОЛИРТИ	№ 114/13.09.96г.	ТАНОВА	№ 487/25.03.97г.	ЯРХО	№ 185/26.09.96г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:
А — тур за авто, **Б** — бизнес-тур, **ГЛ** — горнолыжный тур, **Д** — детский отдых, **Л** — лечение, **О** — отдых, **Ш** — шоп-тур, **Э** — экскурсионный тур, **Я** — обучение языкам, **звт** — завтрак, **з/п** — загранпаспорт, **а/б** — авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976).
Цена одной строки — 200.000 руб. Предусмотрены скидки

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90, AMD-75/90													
VA									Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу	24	от 650	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Jet	K5/75	256p	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	615	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	P/75	256	8	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2Vx, S3-64, PIO4	12	650	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-572	K5/75	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	658	TAIR	229-2999
INCOMAG	K5/75	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	720	ASBIS	249-5792, 238-4821
XeriusEasy	K5/75	256	8	1300		14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	673	ELKO	236-9754, 236-8663
XeriusEasy	K5/75	256	8	1700		14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	691	ELKO	236-9754, 236-8663
NTT-573	K5/75	256p	16	2000	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	757	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD-100													
SKY	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2Vx, S3-64, PIO4	12	685	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Jet	P/100	256p	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	685	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NIKROSH	P/100	256	8	1080	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	S3V+, ПО, доставка, установка, серт.РБ	24	677	ПЕОЛА&M	266-2150, 266-5456
	P/100	256	8	1080	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	750	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SI	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	670	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	745	ASBIS	249-5792, 238-4821
IBM PC 140	P/100	256	8	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	980	IBA	262-5190, 232-5122
IBA	P/100	256	8	1200	PCI/ISA	14" 28	1	PCI	изм. конф.	24	845	IBA	262-5190, 232-5122
FALCON OPTIMA	K5/100	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	530	FALCON	234-4356, 234-4470
XeriusEasy	K5/100	256	8	1300		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	711	ELKO	236-9754, 236-8663
BELABM	P/100	256	8	1300	EIDE	14 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	795	BELABM	234-7972, 234-2252
XeriusEasy	K5/100	256	8	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	729	ELKO	236-9754, 236-8663
FALCON OPTIMA	K5/100	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	578	FALCON	234-4356, 234-4470
	P/100	256	16	1300	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	826	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SR	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, Intel, S3V+, Samsung, изм. конф., склад	24	790	SUNRISE	234-9449
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	845	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	740	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	933	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	935	ICS	230-6482
INCOMAG	K5/100	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	800	ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	P/100	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	861	BELABM 234-7972 234-2252	
BELABM	P/100	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, 8xCD, SB, Sp., серт.РБ	36	1039		
BELABM	P/100	256	16	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	885		
ICS	P/100	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	813	ICS	230-6482
BELABM	P/100	256	32	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	988	BELABM	234-7972, 234-2252
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120													
Jet	K5/120	256p	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	650	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SI	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	715	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	775	ASBIS	249-5792, 238-4821
NTT-520	P/120	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, серт.РБ	30	752	TAIR	229-2999
IBA	P/120	256	8	1200	PCI/ISA	14" 28	1	PCI	изм. конф.	24	845	IBA	262-5190, 232-5122
Jet	P/120	256p	8	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	695	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	P/120	256	8	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2Vx, S3-64, PIO4	12	685	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-521	P/120	256p	16	1080	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, серт.РБ	30	911	TAIR	229-2999
SI	P/120	256	16	1200	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	765	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Jet	P/120	256p	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	735	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
	P/120	256	16	1300	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	832	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
	P/120	256	16	1300	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	845	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SKY	P/120	256	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2Vx, S3-64, PIO4	12	725	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY MultiMedia	P/120	256p	16	1350	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2VX, 8xCD, SBPro2, Sp.40W, S3V+	24	875	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
INCOMAG	P/120	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	835	ASBIS	249-5792, 238-4821
NTT-522	P/120	256p	32	2000	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, WD, ET6000, серт.РБ	30	1077	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133													
Jet	P/133	256	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	720	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	1	PCI	5слотов, 4уст.мест, предсб.гар., HDD, Win95, изм.конф.	36	1170	BELABM	234-3666
INCOMAG	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	825	ASBIS	249-5792, 238-4821
IBA	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	14" 28	1	PCI	изм. конф.	24	890	IBA	262-5190, 232-5122
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	610	FALCON	234-4356, 234-4470
IBM APTIVA	P/133	256	12	1200	ISA/PCI	15" 28 G50 IBM		PCI	Win95, 4xCD, Full Multimedia	36	1537	IBA	262-5190, 232-5122
SI	K5/133	256	16	1200	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	735	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
SI	P/133	256	16	1200	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	795	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Jet	P/133	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	770	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NIKROSH	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	Intel inside (box), S3V+, ПО, доставка, установка, серт.РБ	24	770	ПЕОЛА&M	266-2150, 266-5456
	P/133	256	16	1300	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	810	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SR	K5/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, VX2, S3V+, изм. конф., склад	24	775	SUNRISE	234-9449
FALCON OPTIMA	P/133	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	658	FALCON	234-4356, 234-4470
SR	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, Intel, Samsung, изм. конф., склад	24	830	SUNRISE	234-9449
BELABM	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	882	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	K5/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	749	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	815	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	965	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	963	ICS	230-6482
Limens	P/133	256	16	1300		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	878	LIMENS	228-1908, 228-1909
INCOMAG	P/133	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	885	ASBIS	249-5792, 238-4821
	P/133	256	16	1600	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	895	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	1	PCI	5слотов, 4уст.мест, предсб.гар., HDD, Win95, изм.конф.	36	от 1270	BELABM	234-3666
BELABM	P/133	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	898	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, 8xCD, SB, Sp., серт.РБ	36	1076	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	910	ASBIS	249-5792, 238-4821
LEO Databook	P/133	256	16	1800		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT, Ethernet	24	978	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000PRO	P/133	256p	16	2000		? ?	1	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1644	LIMENS	228-1908, 228-1909
BELABM	P/133	256	16	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	922	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/133	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	844	ICS	230-6482
BELABM	P/133	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	938	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	879	ICS	230-6482
INCOMAG	P/133	256	16	2520	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	948	ASBIS	249-5792, 238-4821
SI	P/133	256	32	1600	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	900	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
BELABM	P/133	256	32	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	996	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	32	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1020	BELABM	234-7972, 234-2252
Jet	P/133	256p	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	905	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
BELABM	P/133	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1036	BELABM	234-7972, 234-2252
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150													
INCOMAG	K5/150	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	760	ASBIS	249-5792, 238-4821
NTT-552	K5/150	256p	16	1080	EIDE/PCI	14 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	767	TAIR	229-2999
Jet	K5/150	256p	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	715	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/150	256p	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	795	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NIKROSH	P/150	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	Intel inside (box), S3V+, ПО, доставка, установка, серт.РБ	24	795	ПЕОЛА&M	266-2150, 266-5456
SKY	P/150	256	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2Vx, S3-64, PIO4	12	750	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	K5/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	761	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	848	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	999	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	996	ICS	230-6482
SKY MultiMedia	P/150	256	16	1350	EIDE	15" 28 LR, ES, MPRII	2	PCI	Intel Triton 2VX, 8xCD, SBPro2, Sp.40W, S3V+	24	1015	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
INCOMAG	K5/150	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	815	ASBIS	249-5792, 238-4821
Jet	P/150	256p	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	930	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-554	K5/150	256p	32	3100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	AMD CPU, Samsung, WD, ET6000, серт.РБ	30	1123	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166													
NTT-751	P/166	512p	16	1080	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, WD, серт.РБ	30	1087	TAIR	229-2999
SI	P/166	256	16	1200	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	880	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Jet	P/166	256p	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	850	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
SKY	P/166	256p	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2Vx, S3-64, PIO4	24	780	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	K5/166	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	829	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	911	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1061	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	1059	ICS	230-6482
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	760	FALCON	234-4356, 234-4470
INCOMAG	P/166	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	970	ASBIS	249-5792, 238-4821
COMPAQ Deskpro 2000	P/166	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	1	PCI	5слотов, 4уст.мест, предсб.гар., HDD, Win95, изм.конф.	36	1515	BELABM	234-3666
BELABM	P/166	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	994	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/166MMX	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1065	ASBIS	249-5792, 238-4821
LEO Databook	P/166	256	16	1800		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT, Ethernet	24	1079	LIMENS	228-1908, 228-1909
SR	P/166	512	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, Intel, Samsung, изм. конф., склад	24	995	SUNRISE	234-9449
Gateway 2000PRO	P/166MMX	256	16	2000		? ?	2	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1930	LIMENS	228-1908, 228-1909
BELABM	P/166	256	16	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1018	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/166	256p	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	951	ICS	230-6482
BELABM	P/166	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1033	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/166	256p	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	986	ICS	230-6482
Limens	P/166MMX	256	16	2500		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	1206	LIMENS	228-1908, 228-1909
	P/166	256	16	2100	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI	SB + int. Sp.	24	1099	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P/166	256	32	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1092	BELABM	234-7972, 234-2252
NTT-752	P/166	512p	32	2000	EIDE/PCI	15" 28 +ACSW	2	PCI	Intel TX, 8xCD, SB, Samsung, WD, ET6000, серт.РБ	30	1413	TAIR	229-2999
SI	P/166	256	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	1009	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
	P/166	256	32	2100	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	1187	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P/166	256	32	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1116	BELABM	234-7972, 234-2252
COMPAQ Deskpro 6000	P/166MMX	512	32	2150	UWSCSI	? ? LR, MPRII, TCO	2	PCI	6xCD-R SCSI, SB, Win NT, 10/100 Ethernet, Matrox	36	3526	BELABM	234-3666
	P/166MMX	512	32	2500	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	1275	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
	P/166MMX	512	32	2500	EIDE	14 28 LR, NI	2	PCI	Tseng Labs 6000 128 bit	24	1304	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P/166	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1131	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/166	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, 8xCD, SB, Sp., серт.РБ	36	1309	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/166	256	32	2520	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1140	ASBIS	249-5792, 238-4821
Jet	P/166	256p	32	2560		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	1015	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
SKY	P/166MMX	512p	32	2600	EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Intel Triton 2VX, S3-64, PIO4	24	1255	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200													
NTT-620	K6/200	512p	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, AMD CPU, Samsung, WD, серт.РБ	30	1221	TAIR	229-2999
NTT-720	P/200MMX	512p	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, WD, серт.РБ	30	1334	TAIR	229-2999
ICS	P/200	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	959	ICS	230-6482
ICS	P/200	256p	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1110	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	1107	ICS	230-6482
ICS	P/200	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	999	ICS	230-6482
ICS	P/200	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1034	ICS	230-6482
Limens	P/200MMX	256	16	2500		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	1433	LIMENS	228-1908, 228-1909
FALCON OPTIMA	P/200	256	32	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	985	FALCON	234-4356, 234-4470
IIC	P/200MMX	512p	32	1600	EIDE	15" 28 LR, NI	4	PCI	Intel, TX, CL5464Laguna, серт.РБ	36	1788	ИНТИС	278-8490, 278-6405
COMPAQ Deskpro 2000	P/200	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	1	PCI	5слотов, 4уст.мест, предсб.гар., HDD, Win95, изм.конф.	36	2100	BELABM	234-3666
NTT-621	K6/200	512p	32	2000	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, Samsung, WD, ET6000, серт.РБ	30	1522	TAIR	229-2999
NTT-721	P/200MMX	512p	32	2000	EIDE/PCI	15" 28 +ACSW	2	PCI	Intel TX, 8xCD, Samsung, WD, ET6000; SB, серт.РБ	30	1796	TAIR	229-2999
	P/200	256	32	2100	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	1294	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Jet	P/200	256	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	1065	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
	P/200MMX	512	32	2500	EIDE	14 28 LR, NI	4	PCI	Tseng Labs 6000 128 bit	24	1588	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SKY Delux	P/200	512p	32	2600	EIDE	15" 28 LR, MPRII, dig.	2	PCI	Intel Triton 2Vx, Matrox Millenium WRAM, PIO4	24	1400	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO													
COMPAQ Deskpro 4000	PPro/180	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	2	PCI	8xCD, SB, WinNT, предсб.гар., HDD, изм.конф.	36	2841	BELABM	234-3666
INCOMAG	P/PPro/200	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	2140	ASBIS	249-5792, 238-4821
IBM PC 365	PPro/200	256	32	1600	ISA/PCI	? ?	1	PCI	WinNT, 8xCD	36	?	IBA	262-5190, 232-5122
BELABM	PPro/200	256	32	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1790	BELABM 234-7972, 234-2252	
BELABM	PPro/200	256	32	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1814		
BELABM	PPro/200	256	32	2400	SCSI	15" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonFX, EDO, HDD Fujitsu, серт.РБ	36	2568		
BELABM	PPro/200	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1830		
BELABM	PPro/200	256	32	4300	SCSI	15" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonFX, EDO, HDD Fujitsu, серт.РБ	36	2846		
NTT-702	PPro/200	256p	32	2000	EIDE/PCI	15" 28 +ACSW	2	PCI	Intel, 8xCD, Samsung, WD, ET6000, SB, серт.РБ	30	1958	TAIR	229-2999
NTT-703	PPro/200	256p	64	3100	EIDE/PCI	17" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel, Samsung, WD, ET6000, 8xCD, SB, серт.РБ	30	2489	TAIR	229-2999
COMPAQ Workstation 5000	2xPPro/200	512	128	4100	UWSCSI	? ? LR, MPRII, TCO	8	PCI	6xCD-R SCSI, SB, WinNT, 10/100 Ethernet, Gloria L graphcard, склад	36	9279	BELABM	234-3666

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4					
Epson LQ-100	24 pin, 360x360dpi, 200cps, ESC-P2, 11Kb, склад	12	150	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240cps, color upgrt, склад	12	145	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	160	TAIR	229-2999
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	155	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус.	12	155	FALCON	234-4356, 234-4470
OKI ML 280	9pin, 300/40cps, 2kb	12	299	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3320	9pin, 387/73cps, 28k, 5 copies	12	439	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3320	9pin, 435/387/73cps, 80 column	24	445	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 520 elite	9pin, 433/81cps, 80 col., intellig.head	24	575	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Panasonic	1150	12	125	ПЕОЛА&M	266-9660, 266-5456
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3					
Epson FX-2170	9pin, 216x240dpi, 440cps, рус., кабель, склад	12	569	ICS	230-6482
Epson FX-1170	9pin, 216x240dpi 380cps	12	490	TAIR	229-2999
Epson FX-1170	9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24Kb, склад	12	429	ICS	230-6482
Epson FX-1170	9pin, рус., 380cps, склад	12	440	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1Kb, склад	12	280	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	9pin, 216x240dpi, 240cps	12	295	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	280	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	285	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	290	BELABM 234-7972, 234-2252	
OKI ML 521elite	9pin, 433/91cps, 136 column, intellig.head	12	619		
OKI ML 3321	9pin, 378/73cps, 28k, 5 copies	12	489		
OKI ML 395	24pin, 607cps, банковский	12	1319		
OKI ML 3321	9pin, 435/387/73cps, 136 column	24	495	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	9pin, 433/81cps, 136 col., intellig.head	24	635	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Canon BJC-210C	A4, 720dpi, 3ppm, 248cps, цв., рус.	12	240	Электросервис и К	266-0215
Color Style Apple Writer	возм.аренда, бартер на полигр.усл.	?	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 64Kb	12	180	TAIR	229-2999
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 15Kb, NEW, склад	12	174	ICS	230-6482
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32Kb, NEW, склад	12	360	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32Kb, NEW, склад	12	519	ICS	230-6482
Epson Stylus Color 800	A4, 1440x720dpi	12	570	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 300 cps	12	555	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	485	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 2,5ppm, 128Kb, рус., склад	12	490	ICS	230-6482
Epson Stylus Color IIs	A4, 720dpi Matrix	12	210	TAIR	229-2999
Epson Stylus Pro XL+	A3, 720dpi, 3ppm, 128Kb рус., склад	12	1185	ICS	230-6482
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	180	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, апп. рус., Centronics, склад	12	197	SUNRISE	234-9449
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, color kit, рус.под DOS	12	200	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, color kit, рус.под DOS	12	190	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, аппар. русиф.	12	190	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 400	600x300dpi, 3ppm, 512Kb, color Kit, склад	12	180	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400	600x300dpi, 256gray, a/под.50л.+кабель Centronics	12	от 175	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 690	A4, 600x300dpi, апп. рус., Centronics, склад	12	312	SUNRISE	234-9449
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, color 300dpi, фото	12	290	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, color 300dpi, фото	12	299	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	600dpi, 512Kb, 5ppm, color, склад	12	290	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C	600x300dpi, 3ppm, 512Kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	289	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	600x600dpi, color, 2картр.+кабель Centronics	12	от 286	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 820Cx	A4, 600dpi, color, 128Kb, 5ppm, рус., склад, серт.РБ	12	359	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870Cx	A4, 600dpi, color, 512Kb, 7ppm, рус., склад, серт.РБ	12	480	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870	A4, 600dpi, color	12	570	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark	1020-2030-2050-2070 color Jetprinter	12	223-454	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Lexmark 1020	col., 600x300dpi, 3ppm, CD с ПО, Win, рус.	36	195	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2030	col., 600x300dpi, 3ppm, 2CD с ПО, 2 картр.Win, рус.	12	275	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2050	col., 600x600dpi, win, CD с ПО, склад	36	355	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	229	ТуссоН 236-4288 236-5931	
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	239		
Olivetti JP 450	A4, 500dpi, цв., 5ppm, рус.	18	289		
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1(до 32)Mb	12	485	TAIR	229-2999
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 5(до 32)Mb	12	505	TAIR	229-2999
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	439	ICS	230-6482
HP LaserJet 4MV	A3, рус., 600dpi, 16ppm, 12Mb, серт РБ, склад(4V)	12	3248	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 600dpi, 1Mb	12	420	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	425	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	440	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	420	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 5	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, рус., серт РБ, склад(5M)	12	от 1288	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	425	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, рус., 600dpi, 1Mb, 6 ppm, склад	12	490	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, рус., 600dpi, 1Mb, 6 ppm, серт РБ, склад	12	498	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 2Mb, 8 ppm, серт РБ, склад	12	891	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, 8ppm, 600dpi, 2Mb	12	889	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 8ppm, 2Mb, склад	12	889	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6MP	A4, рус., 8ppm, 600dpi, 3Mb, серт РБ, склад	12	1152	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6MP	A4, 8ppm, 600dpi, 3Mb	12	1149	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark Optra E	A4, 600dpi, 6ppm, DOS/Win, расш. до 5 Mb, рус., склад	12	495	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra R+	A4, 1200dpi, 16ppm, 2-стор., рус., склад	12	1940	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
OkiPage OL 600/610ex	600dpi, 6ppm, 1Mb(18Mb), PCL4.5,42 fonts	12	529/649	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage OL 600/610ex	600dpi, 6ppm, PCL4.5, 42 fonts, 1/2Mb, склад	12	469/589	BELABM 234-7972, 234-2252	
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win.print.	12	349		
OkiPage 16N	600dpi, 16ppm, 6Mb, PC 5E, 45 fonts, network	12	1499		
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	359	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox DocuPrint4508, A4,	600x600dpi, 8ppm, 2Mb	12	695	TAIR	229-2999
Xerox 4520	A3, 600x600dpi, 20ppm, 4Mb	12	2900	TAIR	229-2999
ПРИНТЕРЫ ДЛЯ ПЕЧАТИ ПЛАСТИКОВЫХ КАРТ					
Persona ID	85x54, 300dpi, 16.7 color	12	7150	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Persona Plus ID	85x54, 300dpi, печать в край пластик карты	12	8500	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Persona Cheetah ID	85x54, 300dpi, 0.5Mb, 2-х сторонняя печать	12	9150	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
ПЛОТТЕРЫ					
HP DesignJet 330c	A1, 600x600dpi, mono, склад	12	2214	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 350c	A1, 600x600dpi, color, склад	12	2654	ELKO	236-9754, 236-8663
СКАНЕРЫ					
Epson GT 5000	300x1200dpi, SCSI, цв., 24bit, OCR, рус., склад	12	459	ICS	230-6482
Genius ScanMate	цветной, планшетный	12	260	TAIR	229-2999
Genius ScanMate Delux	3200dpi, 24 bit color, склад	12	99	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius Color Delux	800/3200dpi, 16млн цв., 122мм	12	120	АРТРОНАС	268-7627
Genius Color Page-SP2		12	350	АРТРОНАС	268-7627
Genius Color Page-SP2		12	350	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP ScanJet 4c	600dpi, color	12	906	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	384	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	409	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	430	АРТРОНАС	268-7627
УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ					
Mobile Disk	540/1350 MB, портативный винчестер, LPT-порт	+	370/450	LIMENS	228-1908, 228-1909
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	162	ТуссоН 236-4288 236-5931	
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	548		
ZIP Disk Iomega	100Mb	12	18		
JAZ Disk Iomega	1000Mb	12	120		

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» – 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO (продолжение)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
SIEMENS NIXDORF	P/133	256	16	1200	EIDE	?	?		2	PCI	CL5446, USB, Win95 рус.	36	1207	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
	P/166	256	16	1200	EIDE	?	?		2	PCI	CL5446, USB, Win95 рус.	36	1360	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
	P/166	256	16	2100	EIDE	?	?		2	PCI	16xCD, ATX, USB, cover&lock start&fax	36	1844	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
	P/166	256	16	2500	EIDE	?	?		2	PCI	16xCD, USB	36	1739	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
	P/166MMX	256	32	3800	EIDE	?	?		2	PCI	16xCD, ATX, USB, cover&lock start&fax, Matrox Mistique, audio on board	36	2689	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
	PPro/200	256	32	2000	U-SCSI	?	?		2	PCI	RAM EmD, 8xCD, ATX, USB, cover&lock	36	3563	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
	PPro/200	256	32	2100	EIDE	?	?		2	PCI	8xCD, ATX, USB, cover&lock start&fax	36	2526	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Gateway 2000Pro	PII/233MMX	512p	32	3200		?	?		2	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro	30	2953	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000Pro	PII/266MMX	512p	64	6400		?	?		2	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro	30	3597	LIMENS	228-1908, 228-1909
COMPAQ Deskpro 4000	PII/233	512	32	2500	EIDE/PCI	?	?	LR, MPRII, TCO	2	PCI	8xCD, SB, WinNT, 10/100 Ethernet, предсб. гарант. HDD	36	3440	BELABM	234-3666
COMPAQ Deskpro 6000	PII/233	512	32	2150	UWSCSI	?	?	LR, MPRII, TCO	2	PCI	6xCD-R SCSI, SB, WinNT, 10/100 Ethernet, Matrox, склад	36	4362	BELABM	234-3666

ДОМАШНИЕ КОМПЬЮТЕРЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
FINIST	P/120	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	мультимедийный компьютер: 8xCD, SB, Speak. int., mic.	24	1261	AsBIS 249-57-92 238-86-61	
FINIST	P/120	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	мультимедийный компьютер: 8xCD, SB, Speak. int., mic.	24	1301		
FINIST	P/133	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	мультимедийный компьютер: 8xCD, SB, Speak. int., mic.	24	1304		
FINIST	P/133	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	мультимедийный компьютер: 8xCD, SB, Speak. int., mic.	24	1345		
FINIST	P/166	256	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	мультимедийный компьютер: 8xCD, SB, Speak. int., mic.	24	1519		

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?		?	?				PCI SCSI-2, CD-ROM, Fast adapter	36	2700	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	?		?	?				CD-ROM, Ethernet adapter	36	5448	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ ProSignia 200	P/166	512	16	?		?	?	LR,MPRII	1	PCI	EDO RAM до 256Mb, до 27,3Gb HDD, 8xCD, Ethernet	36	1720	BELABM 234-36-66 Системный партнер COMPAQ	
COMPAQ ProSignia 200	P/166	512	16	?	UW	?	?	LR,MPRII	1	PCI	EDO RAM до 256Mb, до 27,3Gb HDD, 8xCD, Ethernet	36	1990		
COMPAQ ProLiant 800	до2xPPro/180	?	32	?	UW	?	?	LR,MPRII	1	PCI	EDO ECC RAM до 208Mb, до 27,3Gb HDD, 8xCD, Ethernet	36	2794		
COMPAQ ProLiant 2500	до 2xPPro/180	?	32	?	UW	?	?	LR,MPRII	1	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 45,5Gb HDD, 8xCD, Ethernet10/100, склад	36	4497		
COMPAQ ProLiant 2500	до 2xPPro/200	512	32	?	UW	?	?	LR,MPRII	1	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 45,5Gb HDD, Hot Swap, 8xCD, Ethernet10/100, склад	36	7924		
COMPAQ ProLiant 5000	до 4xPPro/200	?	64	?	FW	?	?	LR,MPRII	1	PCI	AECC RAM до 4Gb, Hot Swap, Ethernet10/100, возм. Rack-Mount	36	10278		
COMPAQ ProLiant 6000	до 4xPPro/200	?	64	?	UW	?	?	LR,MPRII	1	PCI	AECC RAM до 4Gb, 18 int. Hot Swap, Ethernet10/100	36	14490		

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC - MAINFRAME)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC Server3** System/370	P*/P370	256	16	от 1 Gb		14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM PC Server5** System/390	P*/P390	256	32	от 2Gb		14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370		32	от 2Gb		?	?		?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM AS/400		RAM 8/4096, HDD 1/514.4Gb, лок.подключ.раб.станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?	IBA	262-4004
Advanced Series		LokalTalk - до 3720 раб.станций, поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник.линий, ПО, ОС/400	12	?	IBA	262-4004
IBM RISC	Power/Power2	RAM 16/2000, HDD 0,5/2000Gb, графич.и раб.станций, сетевые серверы (файловые, БД,	12	?	IBA	262-4004
Sistem/6000	PowerPC	вычислит., коммуник. и т.д.), параллельные мультипроц.системы, ОС AIX (UNIX), 10000 пакетов	12	?	IBA	262-4004

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh LC 475	MC68040/25	8	250	14" int	1Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Power Macintosh	PowerPC 604/120	80	4000	21" int	4Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Toshiba T105CS	P/75	8	540	DSTN	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,trackball,склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba Libretto	P/75	16	770	TFT	6,1"	PCMCIA II,SB,trackpoint,Li-Ion,800грамм,21x11x3см,США	24	2841	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 1120	P/100	8	810	DSTN	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,trackpoint,склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T110CS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600,склад	12	1700	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,trackpoint,800x600x64K,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	2150	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T425CDT	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	2600	МИКРОДОМ	232-7666
Hitachi E-100D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,Mic.,touchpad,IrDA,склад	12	1800	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad365X	P/120	8	810	DSTN	10,4"	1Mb VRAM,Win95,рус.	36	2550	IBA	262-5190, 232-5122
LEO DesigNote 3510T	P/120	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,optional CD-ROM,Тайвань	12	2189	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad365XD	P/120	8	1100	DSTN	10,4"	1Mb VRAM,CD-ROM,Win95,рус.	36	3360	IBA	262-5190, 232-5122
RoverBook Partner	P/120	8	1080	DSTN	11,3"	PCMCIA,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	1395	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Partner	P/120	8	1080	TFT	11,3"	PCMCIA, SB, IrDA, touchpad,Россия	36	1695	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T500CDT	P/120	16	1300	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,SB,F/M,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	3700	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 4120	P/120	16	1080	DSTN	11,3"	PCMCIA,trackpoint,Win95,международная гар.,США	36	1949	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad 365X	P/133	8	1080	DSTN	11,3"	PCMCIA,800x600,trackpoint,IrDA,международная гар.,США	12	1831	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad 365XD	P/133	8	1350	DSTN	11,3"	1Mb VRAM,Win95,CD-ROM,рус.	36	3757	IBA	262-5190, 232-5122
RoverBook Partner	P/133	8	1350	DSTN	11,3"	PCMCIA,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	1537	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/133	8	1350	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB(16),optional CD-ROM,IrDA,800x600,склад	12	2269	LIMENS	228-1908, 228-1909
Hitachi E-133T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,mic.,IrDA,touchpad,склад	12	2800	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1520DM	P/133	16	1000	DSTN	11,3"	PCMCIA,800x600x64k,10xCD,SB,trackpoint,IrDA,международная гар.,США	36	2869	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Voyager Black	P/133	16	1350	TFT	11,3"	PCMCIA,8xCD,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	1895	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Voyager Black	P/133	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,8xCD,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	2695	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 4131	P/133	16	1440	DSTN	12,1"	PCMCIA,trackpoint,Win95,международная гар.,США	36	3989	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba 220CDS	P/133	16	1440	DSTN	12,1"	PCMCIA,800x600x64k,10xCD,SB,trackpoint,IrDA,США	36	2939	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T510CDT	P/133	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,trackpoint,800x600x16млн,10xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	4400	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 300CT	P/133MMX	32	1500	TFT	10,4"	PCMCIA,1024x600,SB,trackpoint,IrDA,США	24	4795	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad 380	P/150	16	1080	DSTN	12,1"	PCMCIA,800x600,trackpoint,IrDA,международная гар.,США	12	3037	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Explorer M	P/150	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,10xCD,SB,Li-Ion,IrDA,touchpad,Россия	36	3195	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad 380	P/150MMX	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA,8xCD,SB,800x600,trackpoint,IrDA,международная гар.,США	12	5384	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T730CDT	P/150	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,trackpoint,1024x768x16млн,6xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	6000	МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975D	P/166	16	1350	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,800x600,VRAM 2Mb,Тайвань	12	2818	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,XGA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	4651	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Voyager Black	P/166	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA, 8xCD, SB, IrDA, touchpad,Россия	36	2995	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Voyager Plus	P/166MMX	16	2140	TFT	12,1"	PCMCIA,8xCD,SB,Li-Ion,2Mb,Pal out,IrDA,touchpad,Россия	12	4295	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba 460CDT	P/166MMX	32	2200	TFT	12,1"	PCMCIA,800x600,10xCD,SB,trackpoint,IrDA,США	24	5879	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/200	16	1350	DSTN	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,800x600,VRAM 2Mb,Тайвань	12	2964	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	4987	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1000	CTFT	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, Win95, всемирная гарантия	12	2506	BELABM 234-3666 Авторизованный дистрибутор COMPAQ	
Compaq Armada 1510	P/120	16	1080	DSTN	11,3"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95/NT,IrDA,touchpad,CD,стерео,всемирн.гар.,встр.AC адапт.	36	от 2320		
Compaq Armada 4120	P/120	16	1080	DSTN	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,IrDA,touchpad,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 2456		
Compaq Armada 1520	P/133	16	1080	DSTN	11,3"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 2499		
Compaq Armada 1550	P/133	16	1400	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 4497		
Compaq Armada 4131T	P/133	16	1400	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,IrDA,touchpad,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 4568		
Compaq Armada 4150	P/150MMX	16	1400	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,мод.дизайн,всемирн.гар.	36	от 4854		
Compaq Armada 1580	P/150	16	2000	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	36	от 4997		
Compaq Armada 7710	P/150MMX	16	1600	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	36	от 5139		
Compaq Armada 4160T	P/166MMX	16	2000	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95,touchpad,CD,стерео,мод.дизайн,всемирн.гар.	36	от 5425		
Compaq Armada 7730	P/166MMX	16	2160	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	36	от 5853		
CTX Cybernote	P/120	16	810	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,Win95	24	3090	AsBIS 249-57-92, 238-86-61	
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	2950		
DTK DNB-586T	P/120	16	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	3080		
DTK DNB-586T	P/133	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	3040		
DTK DNB-586T	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	3170		
CTX Cybernote	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,Win95	24	3290		
CTX Cybernote	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,джойст.,Win95	12	3490		

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS	Back 250/400/420VA, PnP, USA, склад	24	от 118	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Smart 700VA, Net IIIg (+PowerChute), USA, склад	24	323	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 250/420/600VA, PnP, США, склад	12	120	ICS	230-6482
Tripp Lite Omni Pro 280, Win.95, NT, NetWare, OS/2, ПО		24	174	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Smart Int 400, Win.95, NT, NetWare, OS/2, ПО		24	252	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Omni Pro 675, Win.95, NT, NetWare, OS/2, ПО		24	312	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
FDD Alps	1,44, склад	12	19	ELKO	236-9754, 236-8663
Mouse	Mitsumi	6	9	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Multimedia Desktop	серия LV 8000	6	от 105	UNI SATEL computers 221-43-58, 221-77-37	
Desktop		6	от 35		
MiniTower	2 вида	6	40		
MiddleTower	ATF ff	6	от 95		
MiniTower	MT-101D-VDE, 230W, TUV, серт.РБ,(Winner/Big/Midi)	12	35	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius mouse	easy, 3, MyMouse Treasure/Coral/Cobra, PAL PRO3B	12	от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
Keyboard	KME KB-4501R+9 WIN95 RU/US, склад	12	11	ELKO	236-9754, 236-8663
Наклейки русские на клавиатуру		+	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТЕМЫ	229-2103, 229-2110
Защитные экраны	Basf, 3M, Verbatim, Izovac, 14"/17"/21", полная защита	12	от 19	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16720	Office Connect Hub/8UTP	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3Com ETHERLINK III, ISA TP/COMBO, 3C509T/C, склад		99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com ETHERLINK XL, PCI COMBO, 3C900, склад		99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
Ethernet Card NE-2000	PCMCIA, BNC+UTP, for Notebook	12	90	ASBIS	249-5792, 238-4821
LTC EN2000 PnP/T	Ethernet card ISA, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	23	ТУССОН 236-4288 236-5931	
LTC PCI-NET/32T	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	25		
LTC FastNet/TX PCI	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 100-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	68		
LTC FastLink 1200R	12x100BaseTX Hub, 12TP+1 UpLink, 19" RM	60	771		
LTC FlexSwitch 2060	2x100BaseTX + 6x10BaseT switch, 19" RM	60	1134		
LTC FlexSwitch 6000	6x100/10BaseTX switching hub w/Auto negotiation, 19" RM	60	2117		
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	35	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	100	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	175	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP 5 кат., 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Ethernet Card Genius	PCI, BNC/UTP	99	30	BELABM 234-20-22 BELABM	
Ethernet Card NE2000	Genius, ISA, BNC/UTP	+	24		
Fast Ethernet Card	Genius, PCI, 10/100 Auto, FullDuplex	99	80		
Print Server Genius	Multiprotocol-Novell, UNIX, NT	+	166		
Ethernet Hub Genius	8-ports UTP/1port BNC	+	78		
Ethernet Hub Genius	16-ports UTP/1port BNC/1AUI, RM	+	195		
Розетка RJ45	категория 5	+	6,2		
Patch Panel	24/32/48 RJ45, 5 кат.	+	163		
Patch Cord (1, 2, 3, 5m), коммуникационные шкафы (6U-45U)		+	163		
Кабель	UTP 5 кат., 5(Solid, Patch, Англия), 1м	+	0,45		
Локальные выч. сети, проектирование, монтаж, обслуживание)		+	?		

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp	32-разр.ОС, FullPack, Connect, Merlin	+	от 161	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист.упр.БД для OS/2, версии SingleUser, Client-Serv.	+	от 609	IBA	234-4746
IBM communication Manager, PC3270, TCP/IP и др. коммуникацион.продукты		+	от 653	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматиз.офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?	IBA	234-4746
Lotus Notes	инф. системы на основе Lotus Notes	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Oracle 7	Oracle 7 Server	+	от 14960	CompIT Systems 221-2311, 221-5351	
Oracle 7	Work Group Server	+	от 1850		
Oracle 7	Personal	+	от 245		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 851	IBA	234-4746
Power ++ 2.0	Разработка для клиент-сервер, Internet	+	499	КБ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ 236-30-85 СИСТЕМНЫЙ ИНТЕГРАТОР SYBASE	
PowerBuilder 5.0	быстрое создание бизнес-приложений	+	295		
PowerDesigner 6.0	создание баз дан. для более 30 СУБД	+	995		
SQL Anywhere 5.5	многоплатформенный сервер баз данных	+	299		
SQL Server Prof	промышленный сервер баз данных	+	995		
VisualAge, VisualGen	виз.ср-ва разр.прилож."клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746
Лиценз. ПО "1С"	игры, мультимедиа-энциклопедии, автокурсы		5-45	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Лиценз. стратег. игры	"Противостояние", Twigger, Red Alert, Z Platinum, и др.		20-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Гарант	БД законодательство РФ, цена снижена на 20%	+	?	РЕГИСТР	249-4128
"Новости внешней торговли": еженедельно, экспресс-информация		+	?	ДЕКЛА-С	222-5800, 232-3171
экспресс-информация, нормативные акты, коньюнктура, контакты		+	?	ДЕКЛА-С	222-5800, 232-3171
Юсиас 3.0/3.1	БД по зак-ву РБ (DOS/WIN) с еженед. актуализ.	+	215/260	РЕГИСТР	249-4128
Юсиас 3.0/3.1	БД "Судебная практика"	+	80/100	РЕГИСТР	249-4128
"ЮрИнформ", БД по зак-ву РБ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.			299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформ", БД по зак-ву РФ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.			299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Предприятия, колхозы, базы Минска, РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win3.11, адапт., дост., установка		+	165	Бенетон 220-59-24, 220-59-95	
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win95, адапт., дост., установка		+	200		
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win3.11, сетевая, адапт., дост., установка		+	350		
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win95, сетевая, адапт., дост., установка		+	400		
Анжелика - бухучет, зарплата, склад, плат. док., сметы, Windows		+	20-150	GOLDEN SOFTWARE	263-8971

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Oracle 7, авторизованные курсы, выдача сертификата		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon FC-210/FC-230/PC-770/NP-6012		12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon FC-210/230	A4, 4 к/мин, E16, ручн./автоподача	12	от 400	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Canon FC-210	A4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	A4, 4 к/мин, E-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача, 220В		505	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
Canon FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	A4, а/подача, 4 к/мин	12	от 500	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon NP-1550	A4, 15к/мин	6	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Canon NP 6012	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1496	ЭЛЕКТРО сервис 266-02-15	
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1899		
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 50-200%, касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1799		
Canon NP 6212	A4, 12к/мин, 70-141%, ADF, касс.на 250л.+лоток50л.	12	1823		
Canon PC 770	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1199		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%	12	1789	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon FC 210	A4, 4к/мин	12	400	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon FC 230	A4, 4к/мин	12	495	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon NP-4040	A3, 40 к/мин, 50-150%, 2 цв.	15	920	БИСПРИС	220-0926
Canon 150	A3, 15 к/мин	12	650	ЮНИЛЭНД 245-22-06	
Canon 155	A3, 15 к/мин, 65-142%	12	730		
Canon NP-4040	A3, 40 к/мин, 50-150%, 2 цв.	12	899		
Canon NP-4540	A3, 40 к/мин, 50-150%, 2-стор., 2 цв., а/подача	12	1199		
Ricoh FT-5010	A3, 30 к/мин, 50-200%, а/подача	12	1090		
Konica 1012	A3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	A3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 1212	A3, 12 к/мин, масшт., доставка, установка	12	1800	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Olivetti 8004	A4, 4 к/мин, подача до 50 листов	12	527	ТУССОН 236-4288 236-5931	
Olivetti 8020	A3, 20 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	A3, 21 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	3720		
Olivetti 8515	A3, 15 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	1960		
Ricoh FT 3030-3055	A4/A3, 15к/мин	15	от 599	БИСПРИС	220-0926
Ricoh FT-4070	A4/A3, 20 к/мин, масшт., цены снижены до 30.07.97	12	898	БИСПРИС	220-0926
Mita CC-35/55	A4/B4, 4/10к/мин, распродажа	12	?	ДЖЕНТИ 268-4233 268-5397 (0232) 573-431 (0152) 470-475	
Mita DC-1856	A3, 18к/мин, распродажа	12	2399		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, распродажа	12	?		
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, распродажа	12	734		
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт., распродажа	12	1414		
Sharp SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт., распродажа	12	1894		
Sharp SF-2118	A3, 18 к/мин, масшт., распродажа	12	2230		

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
AOC 4Vr	14", 0,28, MPRII, Dig., MultiScan	6	215	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Daewoo CMC1427S	14", 0,28, MPRII (CMC1502B/1511B), склад	12	от 198	ELKO	236-9754, 236-8663
Daewoo CMC-1511	15", 1280x1024, MPRII, Dig., OSD	12	300	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Targa	14", 0,28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig., склад	12	210	Falcon Тел.: 234-43-22 234-05-72 234-36-26 факс 234-44-70	
GoldStar 1468	14", 0,28, 1024x768, NI, LR, MPRII, склад	12	215		
GoldStar Studioworks 44i	14", 0,28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig.	24	220		
GoldStar 1505	15", 0,28, 1024x768, NI, LR, MPRII, склад	12	280		
GoldStar Studioworks 56m	15", 0,28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig., Act.Sp.2W	36	345		
GoldStar Studioworks 56i	15", 0,28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	12	335		
GoldStar 1727	17", 0,28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	12	600		
GoldStar Studioworks 76i	17", 0,28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	12	605		
GoldStar Studioworks 78i	17", 0,25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig.	12	680		
GoldStar Studioworks 78m	17", 0,25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Sp.5W	12	700		
GoldStar Studioworks 78	17", 0,25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Diamond Tron	12	750		
GoldStar 2010	20", 0,28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, Dig., OSD	12	1100		
Hyindai HL-2882	21", 0,28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, PM, склад	12	1650		
MAG InnoVision DX15T	15", 0,26, 1280x1024, NI, Trinitron	36	430	ТУССОН 236-4288 236-5931	
Samsung SM 15Gle	15", 0,28, 1024x768, NI, INVAR	36	345		
Samsung SM 15Gli	15", 0,28, 1280x1024, NI, DDC, INVAR	36	425		
Samsung SM 15Me	15", 0,28, 1024x768, NI, sound 2x3W	36	400		
Samsung SM 17Gli	17", 0,28, 1280x1024, NI, INVAR, UUC	36	790		
Samsung SM 17Glsi	17", 0,26, 1600x1200, NI, DDC, INVAR, UUC	36	860		
Samsung 3Ne	14", 0,28, 1024x768x62, 50-85Hz, NI, P&P, Dig.	12	210	ICS	230-6482
Samsung 15GLe	15", 0,28, 1024x768x62, 50-100Hz, Dig.	12	340	ICS	230-6482
Sony 100SX/SFT	15", 1024x768, MPRII, TCO92, Dig.	10	430	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony CDP-200SF	17", 0,25, MPRII, TCO(100/200 sf/sx), склад	12	от 408	ELKO	236-9754, 236-8663
ViewSonic V655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	360	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5/8	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Basf, 3M, Verbatim	3,5"/5,25", 2HD/2DD, тефлон, чистящие	12	от 0,29	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Basf 3,5"	DOS format, 1,44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999
Verbatim	DataLifePlus, цв. бокс, склад		от 5	ELKO	236-9754, 236-8663

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Act. Speakers	Creative SB CS-100, 2x1, 5W	24	23	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Act. Speakers	Creative SB CS-120, 2x1, 5W, тембр	24	25	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Act. Speakers, 8x, 10xCD-ROM Samsung, SB, mouse в асс.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Speakers	YS 260/280/320 (40W/70W/120W)	6	от 30	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
DVD drive	Creative Labs, 6X Kit	?	638	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-Recorder	Compro, 4/8-speed write, SCSI-2,int., Adaptec, 2 CD	?	850	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM-диски	Corel Photo Library, 20000 фотографий	+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM	BTC, Teac, Panasonic, 12-, 16-speed, склад	6	110	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	8-, 10-, 12-, 16-speed, EIDE	6	от 100	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM GoldStar, Samsung, 8-, 12-, 16-speed		12	от 92	COMTRIS	221-3876
CD-ROM	8-speed, Aztech, Samsung, 2 key, 100% read data, EIDE	6	80	SKY SYSTEMS 231-1470, 232-1390	
CD-ROM	12-speed, BTC, 1800kb/s, 125 ms, (4-16xSp.), EIDE	6	100		
CD-ROM	12-speed, <<Optics Storage Maveric>>, 2key, SCSI	6	195		
CD-ROM	16-speed, GoldStar, 2400kb/s, верт./гор.загр., EIDE	6	130		
SB 16 Creative, Vibra2940, SB2890 Creative, ASUS A16CR, SB16+FM		6	30-75		
SB AWE 32 Creative, AWE3600/3670/3900, GM, ПО		12	95		
SB AWE 64 Creative, AWE4380, 64голоса, WaveSynth, 3D, ПО		6	185		
SB Pro2 16bit, stereo, ESS1868, Idema Maesrto Schybert, Edison, 3D		6	20		
SB Pro2 16bit, stereo, SkyRocket, SBProCreative для 386/486, 3D		6	25		
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	48	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB Pro Genius 18Pnp	3D, 16bit, WSS, IDE CD-ROM, MIDI, sp., склад	12	от 17	ELKO	236-9754, 236-8663
SB ESS 1868	16bit, DOS/Win95 drv	6	от 28	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
PCI TV Tuner+CL5446 2Mb, MPEG, VideoCapture, ДУ/1Mb, без ДУ		6	150	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Цифровая студия видеомонтажа MicroVideoDC, SVHS, MPEG		+	960	LIMENS	228-1908, 228-1909

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Motorola 3400 Pro	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	195	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Sportser	Courier,int/ext, 14,4-33,6, склад	60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser	ext, 33,6kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, 220В	60	190	ICS	230-6482
US Robotics Sportser	14,4kbps, V42, V42bis, int/ext	12	65	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
US Robotics Sportser	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	180	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+	ext, 19,2kbps, V42, V42bis, Voice, ZyCELL, 220V, серт.РБ	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext, 28,8kbps, V34, Zyxel19,2, Zyxel16,8, V42, V42bis, Voice, АОН, 220V	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CPU IBM 6x86	150+/166+/200+	6	от100	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CPU AMD K5	PR-75, PR-150, PR-166, 5x86-133 (486), PR-120	6	40/125	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CPU AMD K5	PR-100	6	от 82	UNI SATEL computers 221-43-58, 221-77-37	
CPU Intel Pentium	100/133/166 MMX/200	6	от 95		
MB Intel VX/VXc/HX	256k, EIDE, PnP	6	90		
MB Intel VX	ATX ff	6	120		
MB P 75-233	Intel Triton 430VX/HX/TX, 256/512k PLcache	6	75	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB P 75-233	Asus, Iwill, Zida, 256/512k PLcache	6	от 105	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Abit PH5/G5/N5/R5R2/SM5(A), 256/512k, 75-200MHz		12	от 89	ELKO	236-9754, 236-8663
SIMM	1MB, 4MB, 8MB, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	1MB, 4MB, 16MB, 30 pin	12	от 10	COMTRIS	221-3876
SIMM	8MB, 16MB, 72 pin, EDO	12	от 42	COMTRIS	221-3876
SIMM	8/16 Mb, EDO, 60ns, 72pin	6	от 46	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
SVGA card CL5440Pro/64UV+/mx3Trio64V+/S3 Trio64, PCI1Mb		3	15	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2/4/8MbSGRAM, 3D, MPEG		12	130	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card S3WinFast280/Trio64V+/Virge600/ALLIANCE, MPEG, 3D, 1/2/4Mb		12	от 23	ELKO	236-9754, 236-8663
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405

HDD

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Fujitsu	2100Mb, EIDE, PIO4, fast ATA2	6	230	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Fujitsu	2500Mb, EIDE, PIO4, fast ATA2	6	250	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Seagate 91350	1350Mb, EIDE, PIO4, fast ATA2	12	150	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390

В следующем номере «Конъюнктуры», который выйдет 30 июня,—
подведение итогов компьютерного полугодия.
Размещение рекламы,— 226-96-78

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Mita DC-35	A4, 4к/мин, 750 к/мес., распродажа, скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-55	B4, 10к/мин, 3000 к/мес., распродажа, скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1260	B4, 12к/мин, 4000 к/мес., распродажа, скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1556	A3, 15к/мин, 7800 к/мес., 50-200%, распродажа, скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-35	A4, 4к/мин	12	520		
Mita DC-55	B4, 10к/мин	12	999		
Mita DC-2055	A3, 3 к/мин	12	1999		
Z-20	A4, 3 к/мин	12	379		
Z-22	A4, 3 к/мин	+	?		
Z-52	A4, 8 к/мин	+	?		
SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт.	+	?		
SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт.	+	?		
Z810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв.тонер	+	?		
SF-2050	A3, 50 к/мин, масшт.	+	?		
5C-520	A4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	+	?		
XC-822	A4, 8 к/мин, 1000 к/мес., масшт., фото, склад	+	?		
5009 RE	B4, 9к/мин, 1500к/мес., масшт., цв.тонер, склад	+	?		
5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт., склад	+	?		
Z-20/25	A4, 3к/мин, 300/400к/мес., цв.тонер, склад	+	?		
Z-520	A4, 5к/мин, 800к/мес., склад	+	?		
Z-810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв.тонер	+	?		
SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под, цв.тонер, склад	+	?		
SF-2116/2118	A3, 16/18к/мин, 10/12тыс.к/мес., масшт., а/под, сорт., склад	+	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, цв.тонер, 300/400 коп./мес.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-810/830/840	A4, 8 к/мин, цв.тонер	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2014	A4, 8/10/12 к/мин, 70-141%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, 64-129%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2116/2118	A3, 16/18 к/мин, 50-200%, 10000 коп./мес.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2025/30/35/40	A3, 25/30 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2050/2260	A3, 50/60 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	персональные, формат A4	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Sharp	офисные, формат A3	12	?	ТЕХ	0152-440225, 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин	12	?	ТЕХ	0162-440225
Sharp Z-25	A4, 3 к/мин, 300 к/мес., лоток, склад, дост.	12	470		
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, 1000 к/мес., склад, дост.	12	725		
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 500 к/мес., склад, дост.	12	610		
Xerox 5009 RE	B4, 9к/мин, 1500к/мес., масшт., цв.тонер, склад	12	965		
Xerox 5616	A3, 16к/мин, 5000к/мес., масшт. склад, дост.	12	1935		
Xerox 5334	A3, 34к/мин, масшт., а/под, сорт., склад	12	5100		
Xerox XC-822	A4, B4 5 к/мин, масшт.	12	999		
Xerox 5201	A4, 8 к/мин	12	485		
Xerox 5316	A3, 13 к/мин, масшт.	12	1899		
Xerox 5616	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1999		
К/а	в ассортименте, новые и б/у, гарантия	+	от 220	ДУМИ	268-5875

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	A4/A3, 4-20к/мин, 50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-0215
Полноцветные к/а	A4/A3, 2-16 к/мин, от 200%, цены снижены до 30.07.97	12	от 3800	БИСПРИС	220-0926

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Ricoh Priport	A3-A4, 140 к/мин, электр. редактор	15	от 4200	БИСПРИС	220-0926

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Типографии от А до Я		?	?	БИСПРИС	220-0926
Копирама Eu Master	B2, вакуум, прижим, ультрафиолет	?	?	БИСПРИС	220-0926
Переплетное, фальцевальное, бумагорезательное оборудование		?	?	БИСПРИС	220-0926

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	экраны проекционные	+	от 101		
3M	все виды пленок для графопроекторов	+	от 7		
TK-TEAM	доски для объявлений и эмалированные	+	от 28		
CTX	видео/компьютерные проекторы	+	?	ASBIS	249-5792, 238-4821
Sharp	видео/компьютерные проекторы	+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 2170		
Liesegang	графопроекторы, эпископы	+	от 415		
MW	все типы проекционных экранов	+	от 45		
Kindermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Белые доски	учебные, офисные	+	от 59		

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
OKIFAX 460	ЖКИ, а/обрез, цифр. автоотв., 48н.пам., серт.РБ, склад	12	489		
OKIFAX 1050	лазер, 600dpi, факс, копир, сканер, принт., 4ppm, серт.РБ	12	1039		
OKIFAX 4100	лазер, 600dpi, факс, копир, сканер, принт., 4ppm, серт.РБ	12	979		
OKIFAX 2350	лазер, 600dpi, факс, копир, сканер, принт., 8ppm, серт.РБ	12	1609		
OKIFAX 350	Thermal, A4/30 meter roll, 9,6Kbps, 16 grayscales	12	349	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 460	Thermal, cutter, TAD&ECM stand., 48н.пам., 64 grayscales	12	499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti OFX 1000	об.бум.	12	469		
Olivetti OFX 1200	об.бум., а/отв.	12	499		
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об.бум., пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	990		
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, пам, а/отв.	12	от 330	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	+	350/390	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F680BX	ЖКИ, пам 16стр., а/отв.	12	от 340	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F680/780	ЖКИ, цифр.а/отв, спикер, а/дозв., а/обр., пам.	12	от 345	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Panasonic UF-S1/V60	ЖКИ, цифр.а/отв, спикер, корр.ош., память	12	от 320	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Samsung SF-30	домашний	12	233		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор.набора	12	279		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор.набора, а/под. 10л.	12	312		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	389		
Samsung SF-5500	лаз.печ, ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	895		
Samsung SF-30	домашний	12	233		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н.пам., уск.наб., интерф.для а/отв.	12	279		
Samsung SF-600	а/загрузка, реж.отлож.пер., интерф.для а/отв.	12	312		
Samsung SF-800	90н.пам., а/загрузка, цифр.а/отв.	12	354		
Samsung SF-1600	а/загрузка, реж.отлож.пер., интерф.для а/отв., а/обр.	12	334		
Samsung SF-2800	90н.пам., а/загрузка, ДУ, цифр.а/отв.	12	389		
Samsung SF-30/100/2800, дом., память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30	домашний, серт.РБ	?	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр.а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр.а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Sharp FO-155/355	50 н.пам., ф-и экон.бум. и времени, а/обр.(355)	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-455	50 н.пам., ф-и экон.бум. и времени, цифр. а/отв., а/обр.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-2600	лазерный, на обыч.бум., 50 н.пам., экон., таймер, а/обр.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	ЖКИ, серт.РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Телефаксы	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
АОН "Элис", "Русь"	в ассортименте, определение номера, а/дозвон и др.	6	от 29	IGWT	239-9356, 263-3000
АОН	говорящий, память, секретарь	+	от 38	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T	ГТС, дисплей, память 28 ном.	12	от 53	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 49	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ж/к дисплей, память 28 ном.	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
SIEMENS Euroset 805	автодозвон, спикер, память	12	32	ТТЦ Bosch	231-6997, 239-6153
SIEMENS Euroset 815	автодозвон, спикер, память, ЖКИ	12	65	ТТЦ Bosch	231-6997, 239-6153

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Alcatel 4220	0-36/8-128, серт.РБ, монтаж	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оперaтив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definty G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
Coral	цифр., до 3840 портов, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar	1x4-36x112, установка, склад	12	от 188	FALCON	234-4322, 234-4470
GoldStar	4x8-36x112, поставка, монтаж	18	от 756	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar GDK	цифр., до 30x132, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
Harris 20-20	80-10000, США, монтаж	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
Matracom 6500	АТС для активно растущего бизнеса	12	?	АКСИОМА	277-4144, 277-2400
NorStar, Merian	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung	офисные АТС, поставка со склада, монтаж	12	от 300	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334
Panasonic KX-T	офисные станции, от 2x6	12	от94млн.	ЧП ЯНКИН	222-3807
Zodiak	3x10-48x480, поставка, монтаж	18	от 685	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
Мини-АТС	поставка, монтаж, сервис, ПО, серт.РБ	12	от 270	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen, Casio, Sharp	8-128 Kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128Kb, русифицированная, PC-совм., переводчики	+	б/нал.	CCM	249-3006, 249-9103
Citizen	рус., 32, 64кБт, календарь, буд., алф.	12	от 37,7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Language Teacher, анг./рус.перев., зап.кн., 450тыс.сл., 5мод.		12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen	карманные, научные	12	от 5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит., распродажа	+	525т.р.	ДЖЕНТИ	0239-570-700
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит.	12	от 19,8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит.	12	от 18,7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435	16 р., дв. пит.	12	от 21,8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888/852	12р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит.	12	от 15,4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio, Sharp в ассортименте		+	от 3	ДЖЕНТИ	0239-570-700

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon QS-100	A4, рус./лат., корр.ош., луч.маркер, буфер 30зн.	12	190	Электросервис и К	266-0215
Olivetti ETP 510	A4, рус./лат., кор.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	A4, рус./лат., корр.ош., пам. 80, автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti ET 2450MD	A3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Optima	серт РБ	12	?	ДЖЕНТИ	0239-570-700
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат., кор.	12	от 105	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Магазин	канцтовары (более 300 наимен.), бумага, кл.карандаш		?	АДЛ-МЕД	268-4712
"Товары для офиса"	деловые наборы, дискеты, папки, ручки 50 видов		?	АДЛ-МЕД	268-4712
Канцтовары 1500 наим., калькул., печати, штампы, бухбланки, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
3M	проекторы, пр.панели, аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Весы торговые	в ассортименте: 2, 3, 5, 6, 10, 15, 20, 50, 100, 500 кг		?	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Кассовые аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции	18	от12м.р.	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Лента для кассовых аппаратов в ассортименте			?	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Этикет-пистолет Open Data, расходные материалы		+	52,4	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Elite ECR-1200	госреестр, 10 отд. програм., отчеты, 2 дисплея, денежн	12	650/750	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olibell CRF-1000	госреестр, 8 отд., работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olibell CRF-1000, "Прима", BM 8005, денежник, госреестр, низкие цены		12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olibell CRF-1000, б/у, денежник, госреестр, документы для рег. в ГНИ		18	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Клейкие ленты:скотч, 2-стор., маскировочные, монтажные			?		
Машины для упаковки в термоусадочную пленку, тунельные, вакуумные			?		
Этикет-пистолеты одно- и двурядные			?		
Упаковочные аппараты:настольные, ручные;для уп.коробов, мешков			?		
Пленка пищевая для продуктов, ширина 30, 45 см, термоусадочная			?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Барабаны, картриджи, тонеры, запчасти для Canon		+	?	Электросервис и К	266-0215
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Картриджи, тонеры для Sharp, Canon, Xerox, Panasonic, Mita, заправка		+	от 7,5	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонер к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Sharp, Mita - картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Картриджи E16/300 для Canon 230/210		-	75	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Картриджи	Sharp, HP LJ		от 83	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
Тонер	Canon 4000, 1500 г, черный, цветной		80	ЮНИЛЭНД	245-2206
Тонеры, картриджи, барабаны, заправка, ремонт, Canon, Ricoh, Mita, Sharp			?	КОПИПРО	239-6721
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox		12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонеры, девелоперы, картриджи для Canon, Ricoh, Mita, Sharp, RX			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонер	Canon NP 4000, 1,5 кг-20000 копий		80	БИСПРИС	220-0926
Тонер	Canon 1215/1010, заправка E30/A30		?	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
Тонер	Ricoh 4000, 250 г-60000 копий		15	БИСПРИС	220-0926
XEROX, SHARP	Тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Картриджи	к HP LJ		от 83	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
Картриджи	к HP LJ, HP DJ, Canon, Epson Stylus		?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи	к HP DJ, Canon, Epson; color, black, заправка		от 13	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		от 3	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP 4, 4L, 4P, 5L		от 68	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к OkiPage 4W, OL 600/610ex, Oki fax, original		?	BELABM	234-7972, 234-2252
Картр. к HP DJ3x, 5x, 600, 850C, 1200c, 1600c, Canon, Epson, чернила, запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к струйн. принтерам Epson, Canon, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к лазерным принтерам HP LJ 4L, 4V, 5L, 4MP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 750, 1000, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200C, 1600C	+	от 27	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к матричным принтерам Oki, original	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Картриджи	к матр.пр.Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.	+	от 4	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к Canon BC01/02/20/21, Epson400/800/820/1000, цв.	+	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к Epson EP-L3000/5000/5200/2600, Panas.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4+/4M, 4V, 5L5P/5MP		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи для лаз. принт. HP LJ, Oki, Panasonic, заправка		+	от 14	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ, доставка	-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных пр. Canon, HP DJ, Epson		+	от 13	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для матричных принтеров Epson, Oki, Star и др.		+	от 3	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 color			41	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 black			33	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra E			65	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra R+			281	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Красящие ленты	для Epson, Star и др.		?	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
Optra E photoconductor			85	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Раходные материалы	HP LJ, II, III, IIP, IIIP, 4P, 4L, 4, 4M, 4M+, 5L, 5P	+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Тонер-картридж	HP LJ II(D,P/+), III(D,P,Si), 4(L/P,V,+,Si), original HP	12	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонеры, картр. к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/P/M/V, 5L/P, Epson, Panas.запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонер	к лазерным принтерам HP, Panasonic, заправка	-	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Чернила Black, HP, Canon, Epson, Olivetti, Fujitsu, Oki, Apple, Xerox, Samsung			1,5-6	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP, Canon, Epson, Olivetti, Oki, Apple, Lexmark, Samsung			от 5	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon	+	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Чернила, заправки	HP, Epson, Canon, BJ	-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Amicus office	A4, 80г/м, 500л.		от 4,7	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
Polspeed, Polcopy, Pollux, A4, 80г/м, 500л.			от 4	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
A3/A4, рулон 210/420мм, Швеция, Беларусь			?	СНАП	277-8061
Canon, A4, A3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия			от 165т.р.	Электросервис и К	266-0215
Бумага A4, 500 листов, 80 г/м			99т.р.	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
Бумага A4, A3, писчая, для факсов, к/а, беспл.доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Xerox Business	A4/A3, 500 листов, 80 г/м		4,5/9		
Xerox Colotech	A4, 500 листов, 100 г/м		10		
Xerox Colotech	A4, 250 листов, 160 г/м		20		
Писчая	A4, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Офисная	A4/A3, 50-80г/м., Финляндия		2,4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Офисная	A4/A3, 500л., 75-80г/м., Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Цветная	A4, 500л., 80 г/м, Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
ЛБК-1-210/240/390/420ммx12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Лента 210, 420мм, рулон, 100п.м, пластмассовая втулка, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2мм, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Самокопир. A4/A5; 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Бумага для факса, принтера, для копира, писчая, самокопирующая, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Чековая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
DataCopy, CopySeven	A4/A3, 70/80/100г/м, 500л.		144-278т.р.	ПЕОЛА&М	266-2150, 266-5456
DataCopy	A4/A3, 500л, 80 г/м		от 4-8	ДАВТРЕЙД	234-1649
CopySeven	A4/A3, 500л, 80 г/м		от 3,8-7,8	ДАВТРЕЙД	234-1649
MasterCopy	A4/A3, 80 г/м, Россия		от 35т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649
KaskadCopy	цветная в ассорт., A4/A3, 500л, 80 г/м		от 8,6	ДАВТРЕЙД	234-1649
ЛБК 210/240/420x12, короб 2 т. лист.			от 14,5	ДАВТРЕЙД	234-1649
Лента для принтеров (рулоны 210, 310, 420мм), доставка			?		
Лента чековая (ширина ролика любая), доставка			?		
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (A3, A4), доставка			?		
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка			?		
Термобумага (210x30), доставка			?		
Коробки из гофрокартона, доставка			?		
VilatCopy	A4/A3, 80 г/м, 500л, белизна 93%		от 85т.р.		
VilatWriting	A4/A3, 65 г/м, 500л, белизна 86%		от 75т.р.		
VilatWriting	A4/A3, 60 г/м, 500л, белизна 90%		от 60т.р.		
VilatTyping	A4/A3, 5 кг, белизна 75%, за 1 кг		17т.р.		
Газетная	за тонну		14000т.р.		
Офсетная №1	за тонну		24000т.р.		
Книжно-журнальная для офсетной печати, за тонну			19000т.р.		
Типографская №2	за тонну		16000т.р.		
Самоклеящаяся белая 3-х видов			от 1,05		
Самоклеящаяся флуоресцентная			от 1,85		
Пленка самоклеящаяся в ассортименте			от 2		

ТЕРМОБУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Термобумага			2,5	TAIR	229-2999
Термобумага	210x30, Германия	-	от 1,36	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Andrax fax	210x30, Германия	-	1,25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага	210x30, 210x15, 216x30, доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Термобумага	210x30		от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Термобумага	210/216x30, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Термобумага	210x30, 216x30		65т.р.	СНАП	277-8061
Термобумага	210x30, Финляндия, Германия		1,35	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649

АУДИО-, ВИДЕО-, ФОТО- И БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ВП GoldStar RN-800AW	2 гол., а/трекинг., а/очист.гол., PAL/SECAM/NTSC	12	168		
TV GoldStar CF20E20B	51 см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
TV GoldStar CF29C36X	72 см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. TXT	12	680		
TV Casio LCD color	диагональ 7, 8, 10 см, карманные, автомобильные	12	б/нал.		
Цифр. фотокамеры Casio, 320x240, 640x480, PC-link for Windows		12	б/нал.		
Кондиционеры	в большом ассортименте	12	от 325	КЛИМАТ	231-1096
Электросушилки	для рук (Австрия)	12	от 310	КЛИМАТ	231-1096

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бильярды всех размеров с доставкой и установкой			?	РУПТУР	255-2024
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд			?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб .б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Все виды наружной рекламы, щиты, вывески, световая и т.п.			?	RECOM	256-3811
Реклама на транспорте, в метро, согласования, паспорт			?	RECOM	256-3811
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия			?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска			?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			?		
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)			?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			?		
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Печать на упаковочных материалах			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Изготовление визиток, бланков, наклеек и т.п.			?		
Разработка рекламной и полиграфической продукции			?		
Щиты, вывески, световые короба, объемные буквы			?		
Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час - 6 дней (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Датеры, нумераторы, подушки, мастика, самонаборн.штампы и др. (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Печати металлические, пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные) (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфические услуги (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Бэджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковки (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Нанесение информации на ручки, папки, ежедневники и др. (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Цветная и черно-белая ксерокопия A4-A3				МВС	261-2523
Печати, штампы (срочно, защита, гарантия)				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Печати металлические (в т.ч. пломбиры, пломбы, шпагат)				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Визитки, бланки (4-х видов, срочные)				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Полиграфические услуги, этикетки, упаковки, буклеты, брошюры и т.д.				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Тиснение на ручках, папках, ежедневниках и т.д.				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Поставка самоклеящихся этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Изготовление оригинал-макетов этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Все виды наружной и внутренней рекламы			?		
Плоттерная резка пленки			от 1		
Цветная печать на струйном плоттере			?		
Наружная реклама (выносные и стац. щиты, вывески, указатели)					
Оформление рекламных экспозиций и выставок					
Цветная печать на струйном плоттере. Плоттерная резка пленки					
Издательские услуги (плакаты, проспекты, календари, этикетки, упаковка)					
Фирменный стиль (знаки, визитки, бланки, приглашения, конверты)					
Сувенирная продукция - поставка и нанесение информации				ПУШНОВ и К	264-1365
Календари, буклеты, плакаты, папки - разработка и изготовление				ПУШНОВ и К	264-1365
Голография - защита для лидера, любые виды этикеток (2D, 3D, 2D/3D			?	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Печать на ризографе быстро и дешево (1000 A4-19$, 1000 A3-25$, 5000 A4-47$)				ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Быстро изготовим пластик карты (баджи пропуска, удостоверения, дисконтные карты и т.д.			?	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Гильотины и резаки формата A4, A3 фирмы IDEAL				ИП Иорг	232-3476
Датеры, нумераторы, самонаборные штампы				ИП Иорг	232-3476
Изготовление печатей и штампов на основе резины и фотополимера				ИП Иорг	232-3476
Ламинаторы	термоупаковка в прозрачную пленку			ИП Иорг	232-3476
Оснастки-автоматы для штампов и печатей, штемпельные подушки, мастика				ИП Иорг	232-3476
Офисное оборудование для оформления документов IBICO				ИП Иорг	232-3476
Перфобиндеры	переплет при помощи пружин			ИП Иорг	232-3476
Прямые поставки штемпельной продукции ведущих европейских фирм COLOP, WAGRAF, ALPO				ИП Иорг	232-3476
Расходные материалы для производства штампов и печатей				ИП Иорг	232-3476
Расходные материалы к перфо-, термобиндерам, ламинаторам				ИП Иорг	232-3476
Термобиндеры	переплет в специальные папки			ИП Иорг	232-3476
Репростудия и типография "под ключ"			?		
Фирменный стиль, плакаты, календари, проспекты, буклеты, этикетки			?		
Цветопробное оборудование Rainbow и Matchprint от Imation (3M)			?		
Macintosh-совместимые компьютеры и периферия			?		
Услуги по термо- и перфопереплету, ламинирование				ИП Иорг	232-3476
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки			?	КАМТАТ	231-9405

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Internet	разм. презентаций, консалтинг, поиск возможных дел. партнеров		?	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Интернет для всех и каждого: полный комплекс услуг			?	WWW BELARUS	276-8371, 227-1517
Диагностика и ремонт к/а, принтеров, факсов, восстановление и заправка картриджей Canon FC-2/300/310/210/230, Sharp Z-20/30/50, Xerox 5305/5009/5310/5220/XC-520, HP LJ 2/3/2P/3P/4/4P/4L/5/5P/5L/6P				P.T.C.	236-3332, 236-3944
Запись и копирование на CD-ROM		+	?	IBA	234-4746
Запись и копирование на CD-ROM (диски Verbatim) 1 Mb			0.015	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox и Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка картриджей к/а Sharp, Xerox		+	?	ТЕХ	239-9865
Модернизация и ремонт компьютеров			?	COMTRIS	221-3876
Модернизация и ремонт ПК, периферии, мониторов, БП			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Модернизация компьютеров, сети "под ключ"		+	?	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Обслуживание ВТ, скорая компьютерная помощь			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0480
Расходные материалы, заправка и ремонт к/а			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Ремонт бытовой техники Sharp и др.		+	?	ТЕХ	239-9865, 220-0897
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров		+	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники		+	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт копировальных аппаратов и принтеров			?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт факсов Panasonic, Toshiba и др., ПК и др. оргтехники		+	?	ДУМИ	268-5875
Ремонтно-строительные работы			?	ТАНОВА	222-3442, 227-0660
Ремонтно-строительные работы			?	РИГЕТИ	278-4034
Sharp, Mita - ремонт, сервисное обслуживание к/а		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233
Техпомощь и консультации по ОС (OS/2, Windows) а также прогр.продуктам, сетевым технол., лекции, семинары, обучение		+	?	IBA	234-4746
Установка мультимедиа			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0479

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ДВП, лист 2140x1520x3,2 мм			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Известь гидратная в мешках, 16 кг, доставка			4000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Керамическая плитка (Испания, Италия за 1кв.м)			11-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Клей для керамической плитки Kerakoll (Италия) наруж./внутр. работ, (1кг)			0.4	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)			14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Краны (Италия)			60-110	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Маты и плиты теплозвукоизоляционные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Обои (Италия)			6-14	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плитка Гресс (Италия за 1кв.м)			14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плиты отдел. гипсоволокнистые Авангард-KNAUF, доставка			3	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Смеси шпаклевочные, облицовочные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Стекло узорчатое "метелица", тонированное в массе, оптом			?		253-7069, 02251-40438
Стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	294-3788, 294-1473
Трубы медные (Италия за 1п.м)			2.6-3.5	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)			90	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Цемент M400/M500 в мешках, 50 кг, доставка			75000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Шифер 8-волновой, доставка				ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др. пиломатериалы			?	ФЛОС	260-3091, 260-1989

РАЗНОЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Гидроизоляционные и кровельные работы			?	РИГЕТИ	278-4034
Изготовление памятников			?	ОЛДРИН	210-2055
Женские гигиенические пакеты, в ассортименте			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Лечебная косметика Мертвого моря, Израиль, в ассортименте			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели			?	ФЛОС	260-3091, 260-1989

АВТОМАГАЗИН

Модель	Комплектация	Тип двигателя	Раб. объем, куб.см	Мощность, л.с.	Макс. скор., км/ч	Тип кузова	Дверей/мест	Год выпуска	Цвет	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
MAZDA													
121 1,3i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1300	75	168	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$ 9.200	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,4i	ЦЗ,ГУ,И,ПБ,А2	Б	1350	75	170	Х	3/5	97	на выбор	не растаможен	$ 11.480	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1491	90	176	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 12.380	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,8i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1840	115	194	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 13.870	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,0i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1991	117	202	С/Х	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 16.800	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	2497	167	230	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$ 21.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
XEDOS 6 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	1995	145	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 23.400	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
XEDOS 9 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,А,АПС,ППС,БК	Б	2497	167	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 29.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
MPV 3,0iV64	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,ОБ,БК,ППС	Б	2998	155	210	М	5/7	97	на выбор	не растаможен	$ 25.390	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872

АВТОМОБИЛИ

Москвич 2141, выпуск 1991г.	2000		226-8799

ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА

Трактора МТЗ всех модификаций	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	232-5354, 232-5790

ЗАПЧАСТИ

Запчасти к тракторам в ассортименте			224-4667

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Автоуслуги (1-25 т, 8-100 куб.м, лицензия), любые страны, любая форма оплаты	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ попутным автотранспортом, лицензия	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м, лицензия)	?	АВИСА	255-4228, 251-6114

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»

8Д - 8 динамиков
А2Э - антенна с э/приводом + 2 динамика
ABS - антиблокировочная система
АПС - антипробуксовочная система
АТ - автоматическая коробка передач
ВС - велюровый салон
ГУ - гидроусилитель руля
ДО - дополнительное отопление
И - иммобилайзер
К - кондиционер
КК - круиз-контроль
КС - кожаный салон
Л - люк
ЛД - литые диски
ОБ - основа для багажника
ПБ - подушки безопасности водителя и пассажира
ПБВ - подушка безопасности водителя
ППС - подогрев передних сидений
ПС - противоугонная сигнализация
ПФ - противотуманные фары
РК - регулировка руля по высоте
РП - радиоподготовка
СС - стереосистема
ЦЗ - центральный замок
ЭЗ - э/привод зеркал
ЭЗП - э/привод зеркал с подогревом
ЭОП - электропривод передних окон

ЭНЕРГЕТИКА

БЕЛОРУССКАЯ АЭС: ДИСКУССИЯ ПРОДОЛЖАЕТСЯ

Отдел информации «БДГ»

Парламентские слушания по энергетической ситуации в Беларуси, которые состоялись в середине прошлого месяца, на время остудили страсти, кипевшие вокруг проекта строительства в Беларуси атомной электростанции. Не сказав АЭС ни «да», ни «нет», парламентарии в конце мая направили свои рекомендации в Совет Министров Беларуси.

Относительно атомной станции в рекомендациях записано: *«Образовать экспертную комиссию по вопросу целесообразности строительства в Беларуси атомных электростанций, включив в состав комиссии как сторонников, так и противников развития в ближайшей перспективе в республике ядерной энергетики, и обеспечить гласность в ее работе. Выводы указанной комиссии внести на рассмотрение Палаты представителей Национального собрания Беларуси»*.

Таким образом, проблема развития атомной энергетики в Беларуси, несколько недель находившаяся в центре общественного внимания, вновь стала предметом обсуждения за дверями научных учреждений. Здесь дебаты не прекращались и раньше. После майского заседания Палаты представителей они развернулись с новой силой. Подтверждение этому -- состоявшаяся 18 июня пресс-конференция, на которую были приглашены представители обеих сторон. Ученым в конечном итоге и предстоит решить, появится ли в Беларуси АЭС. Но при этом они должны учитывать реальную ситуацию, которая сложилась в топливно-энергетическом комплексе страны.

Незадолго до начала парламентских слушаний «БДГ» подробно рассказывала о проблемах белорусской энергетики (см. N30 за 29 апреля 1997 года). Обе стороны (и это, наверное, единственное, в чем они сходятся) называют сегодняшнюю ситуацию в ТЭК кризисной или, по меньшей мере, вплотную приблизившейся к кризису.

Ввиду ограниченности собственной сырьевой базы страна вынуждена импортировать до 85% всех энергоносителей: в общей структуре импорта Беларуси они составляют 60%. В 1997 году на их приобретение за границей направляется сумма, равная доходной части годового бюджета ($1,5 млрд.).

И это не единственная проблема. Беларусь испытывает недостаток производственных мощностей; основные фонды и инфраструктура быстро стареют. Сегодня энергетический комплекс Беларуси располагает 7,2 млн. кВт установленных мощностей, которые, по оптимистичным прогнозам МБРР, к 2010 году должны увеличиться до 12 млн., а по более скромным расчетам -- до 10 млн. Сегодня из имеющихся 7,2 млн. кВт мощностей в народном хозяйстве используются около 75%. Но рост потребления электроэнергии, который прогнозируется в ближайшие годы, быстро ликвидирует этот запас и поставит Беларусь перед необходимостью платить деньги уже не только за топливо, но и за саму электроэнергию. Беларусь и сегодня импортирует до 25% потребляемой ею электроэнергии. Это выглядело бы странно при наличии собственных простаивающих мощностей, если бы не фактор цены. Ведь поставляемая из России (Смоленская АЭС) и Литвы (Игналинская АЭС) электроэнергия дешевле той, которая могла бы производиться на местных электростанциях. В связи с тем, что основные фонды белорусских электростанций давно устарели, себестоимость продукции оказывается довольно высокой. По словам теперь уже бывшего министра топлива и энергетики Беларуси Валентина Герасимова, примерно половина действующих электростанций и котельных выработала свой ресурс, а к 2010 году этот показатель, если не будет начата реконструкция, может достичь 90%.

Пути выхода из кризиса намечены в одобренных правительством «Основных направлениях энергетической политики Республики Беларусь до 2010 года». Они предусматривают и развитие в стране атомной энергетики. Однако проект строительства АЭС получил неоднозначную оценку на различных уровнях и в определенном смысле даже стал источником конфронтации в обществе. Каждая из сторон, аргументируя свою точку зрения, опирается на лобби в высших эшелонах власти и поддержку определенной части населения. Выход же на трибуну парламента был еще одной возможностью донести до масс свои идеи.

В целом парламентские слушания оставили тягостное впечатление. По меткому замечанию одного из участников дискуссий в Палате представителей, зал походил на дом Облонских накануне вступления французов в Москву -- все смешалось: экономические расчеты, политика и эмоции.

Депутаты единодушно признали, что альтернативы природному газу пока нет. Между тем увеличение доли природного газа в топливно-энергетическом балансе Беларуси (сегодня она составляет около 60%, а в ближайшей перспективе в связи с уменьшением добычи речицкой нефти и предполагаемой реконструкцией нефтеперерабатывающих заводов увеличится до 90%) реально угрожает энергетической безопасности страны.

Система безопасности реактора сигнализирует об аварии миганием лампы

Правда, у их оппонентов -- свое видение проблемы энергетической безопасности. После ввода в эксплуатацию АЭС Беларусь неизбежно столкнется с проблемой захоронения ядерных отходов, а создание собственного завода и разработка технологий по захоронению для небольшой Беларуси -- весьма дорогое удовольствие. За помощью придется обращаться к соседям, например, к той же России. Остается только догадываться, чем мы будет платить за избавление от опасных отходов.

Противники строительства АЭС указывают на экологический (директор Института радиационной безопасности Василий Нестеренко подчеркивает, что надежного реактора нет, есть только идея его сооружения) и этический (последствия чернобыльской катастрофы) аспекты проблемы. Кроме того, они опираются на собственные экономические расчеты, результаты которых в большинстве случаев почему-то расходятся с цифрами, представляемыми сторонниками АЭС. Это касается и стоимости производимой АЭС электроэнергии, и цены топлива, и сроков строительства, и объемов инвестиций. При этом обе стороны ничего определенного не могут сказать об источниках инвестиций как для строительства первого блока АЭС, так и для проведения реконструкции имеющихся электростанций (Зельва, Береза, Минск и других).

Кроме создания экспертной комиссии по возможному строительству АЭС, депутаты рекомендовали правительству ежегодно расширять объемы использования природного газа, уделяя при этом внимание внедрению высокоэкономичных парогазовых технологий. На целесообразность комплексного подхода к решению энергетической проблемы указывают и сторонники строительства АЭС. К 2010 году мощности реконструированной Оршанской ТЭЦ, Минской ТЭЦ-4 и других электростанций при обязательном применении на них парогазовых турбин должны составить около 80% требующихся. И в ближайшие несколько лет упор нужно сделать как раз на повышение экономической эффективности этих электростанций. Оставшиеся 20% отводятся АЭС. Правда, оппоненты приводят совершенно иные цифры. По их словам, действительная среднегодовая мощность АЭС в лучшем случае будет равна 2 млн. кВт, или 4,5% необходимой Беларуси электроэнергии.

Но, ратуя за увеличение объемов потребления природного газа, нельзя забывать о колоссальной задолженности Беларуси за импортируемые энергоносители, в том числе и природный газ. Естественно, что с увеличением его потребления долг резко возрастет. Изменение структуры топливно-энергетического баланса путем использования местных относительно дешевых энергоресурсов, по самым оптимистичным прогнозам, обеспечит не более 15-18%.

Однако полностью перспективы белорусской атомной энергетики не отрицают даже самыми ярые ее противники. Например, г-н Нестеренко предлагает вернуться к рассмотрению этого вопроса через 10-15 лет, а для удовлетворения части потребностей страны в электроэнергии задействовать мощности Смоленской АЭС. Предлагается создать там совместное предприятие. Но прежде всего (и это касается всех направлений будущего развития энергетики в Беларуси) должна быть подготовлена соответствующая законодательная база. Ведь до сих пор не существует закона не только об атомной энергетике, но и об энергетике вообще. Поэтому парламентарии в своих рекомендациях указали на необходимость разработки проектов законов «Об энергетике» и «Об энергосбережении». Иначе может повториться нынешняя ситуация, когда все работы по ликвидации последствий аварии на Чернобыльской АЭС (по оценкам экспертов, требующие около $235 млрд.) Беларусь фактичеки проводит в одиночку. Ни Украина, на территории которой расположена электростанция, ни Россия, ставшая правопреемницей почти всей необходимой для проведения таких работ исследовательской и технической базы, ни международное сообщество не оказали пока существенной поддержки Беларуси в ликвидации последствий аварии.

По всей видимости, прогнозы г-на Михалевича о вводе в эксплуатацию первого блока белорусской АЭС в 2005 году не сбудутся. Споры вокруг АЭС стали просто бурей в стакане воды. В то же время изыскания на дубровенской, шкловской и быховской площадках, на проведение которых выделен BLR 1 млрд., по-прежнему продолжаются.

СТАТИСТИКА

ОБНАРОДОВАНЫ ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЙ МИНИСТЕРСТВА ПРОМЫШЛЕННОСТИ В 1-м КВАРТАЛЕ 1997 г.

Отдел промышленности «БДГ»

Обнародованы решения коллегии Министерства промышленности Беларуси по вопросу «Об итогах работы предприятий (объединений) Министерства промышленности в первом квартале 1996 года и задачах на следующий период».

В частности, коллегией отмечены положительные показатели деятельности подведомственных предприятий Минпрома за прошедший период текущего года: Министерством промышленности в первом квартале в основном выполнены важнейшие показатели, запланированные параметры социально-экономического развития.

Объем товарной продукции возрос в сопоставимых ценах по сравнению с первым кварталом прошлого года на 21,6% и составил BLR 12,7 трлн. Произведено товаров народного потребления на сумму BLR 2,75 трлн., что на 21,9% выше уровня соответствующего квартала прошлого года. Выручка от реализации продукции составила BLR 15 трлн., что в 2 раза выше уровня первого квартала 1996 года в действующих ценах, или в 1,3 раза в сопоставимых (с учетом индекса роста цен, равного 1,6).

Прибыль от хозяйственной деятельности составила BLR 1,5 трлн., что в 3,8 раза больше, чем за аналогичный период прошлого года. Прибыль от основной деятельности составила BLR 1,4 трлн., или 93,3% объема балансовой прибыли (в первом квартале 1996 года этот показатель составлял немногим более 60%). Рентабельность реализованной продукции достигла 10,9%, что на 3,8 пункта выше, чем за 1996 г., и на 6,7 пункта -- чем за соответствующий период прошлого года.

Вместе с тем не обеспечили выполнение прогнозных показателей по объему производства две подотрасли: электронная -- 93% от прогнозных показателей, промышленности металлоконструкций -- 59,1%. Двадцать семь предприятий (14,2% общего количества) допустили спад производства, причем более 82% из них приходится на предприятия радиоэлектронной промышленности. Снижение спада производства наблюдалось на следующих предприятиях: НПО «Агат», ПО «Монолит», Бобруйский машиностроительный завод, завод «Мозырьсельмаш», жодинский АП ОЭМЗ «Ремиа», АО «Речицкий опытный завод «Ритм», Минское станкостроительное ПО им.Октябрьской революции, Осиповичский завод автомобильных конструкций.

На отдельных предприятиях реализовано менее 50% произведенной продукции. В числе их -- бегомльский завод «Ветразь» (реализовано 21,4%), Минское ПО по выпуску автоматических линий (40,7%), Минский ОЭЗ технологического оборудования (46,4%), ОАО «Према» (46,4), АО «Орша» (46,7%), завод «Эвистор» (49,4%).

Некоторые предприятия допустили увеличение остатков готовой продукции на складах. В первую очередь это Гомельский завод станочных узлов (на 68,2%), Могилевский металлургический завод (на 64,3%), АП «Минский подшипниковый завод» (на 67,2%), минский завод «Горизонт» (на 84,4%), Брестский электроламповый завод (на 52,9%), лунинецкий завод «Полесьэлектромаш» (в 2,4 раза), лидский завод «Оптик» (на 72,8%), БелОМО (на 53,1%).

Объем экспортных поставок в страны дальнего зарубежья сократился на 12,0%, а импорт увеличился на 18,4%.

По-прежнему электронная подотрасль и ряд предприятий работают убыточно, растет дебиторско-кредиторская задолженность, неплатежи, в том числе за энергоресурсы, долг бюджету и внебюджетным фондам, банкам, сохраняется задолженность по зарплате.

Не выполнен в полной мере ряд мероприятий, предусмотренных решением коллегии «Об итогах работы предприятий (объединений) Министерства промышленности в 1996 году и задачах на 1997 год» от 27.02.97 г. N3, а именно:

-- своевременная и полная оплата текущего потребления природного газа, электрической и тепловой энергии до 01.05.97 г.;

-- завершение на предприятиях работ по расчету оптимальных уровней остатков продукции на складах;

-- своевременная выплата заработной платы.

Под угрозой срыва находится выполнение пункта, предусматривающего обеспечение прироста объемов экспорта в текущем году не менее чем на 13% к уровню 1996 года.

Решения, принятые коллегией в целях дальнейщего оздоровления экономики предприятий и финансовой стабилизации, в частности, включают меры по выполнению основных производственных прогнозных показателей и показателей экспорта; снижению задолженностей перед бюджетом и по заработной плате; обеспечению своевременной оплаты за текущее потребление природного газа, электрической и тепловой энергии.

Приказом министра промышленности N104 от 9 июня 1997 года *«во исполнение решений коллегии Министерства промышленности от 21 мая 1997 года»* руководителям вышеперечисленных предприятий были вынесены замечания *«за неудовлетворительную организацию работ по выполнению важнейших параметров социально-экономического развития»*, а также предусмотрены меры материально-дисциплинарного воздействия *«за неудовлетворительную работу по обеспечению эффективности производственно-хозяйственной деятельности»*. Это касается руководителей НПО «Интеграл», слуцкого завода «Модуль», «Бобруйсагромаша» и «Полесьэлектромаша». Контроль за исполнением решений коллегии возложен на заместителей министра по принадлежности, общий контроль -- на заместителя министра г-жу Сивчик.

НОВОСТИ

ИНТЕРНАЦИОНАЛЬНЫЙ ПОРЫВ ГОМЕЛЯ И БРЯНСКА

Отдел информации «БДГ»

В ближайшие дни отремонтированный автобус «Икарус-260», принадлежащий Клинцовскому автопредприятию Брянской области, станет первым продуктом совместной деятельности авторемзавода N2 Брянска и аналогичного предприятия Гомеля.

Начало данному сотрудничеству положил подписанный 19 марта нынешнего года администрацией Брянской области РФ и Гомельским облисполкомом РБ протокол намерений о создании производства по ремонту автобусов «Икарус» и «ЛАЗ» на базе брянского авторемзавода N2. С этого момента началась работа по созданию совместного предприятия с пропорциональным долевым участием брянского и гомельского авторемонтных заводов. Однозначно было решено, что производство расположится в Брянске, а гомельчане обеспечат его 70% комплектующих и выполнением не меньшего объема ремонтных работ. Это обусловлено тем, что брянский авторемзавод имеет в избытке незанятые производственные мощности, а гомельчане уже с 1994 года выполняют достаточно сложные виды кузовных работ. Однако процедура подготовки и регистрации совместного предприятия несколько затянулась, и поэтому руководством обоих предприятий было решено начать действовать через прямые договоры.

По предварительной оценке, ремонт автобусов на будущем СП окажется в полтора раза дешевле, чем на аналогичных предприятиях Венгрии. Ежемесячно пока планируется ремонтировать не меньше 4 автобусов.

ЧЕТВЕРО СМЕЛЫХ

Отдел информации «БДГ»

68% от общего выпуска товаров предприятиями Гродно составляет продукция четырех производителей: ПО «Азот», ПО «Химволокно», мясокомбината и табачной фабрики.

14 предприятий города (из 68) сократили выпуск продукции. Основная причина этого -- отсутствие оборотных средств.

Рекордсменом по долгам Фонду социальной защиты населения остается конверсионный завод радиотехнической аппаратуры (бывший «Радиоволна»). Несвоевременно расплачиваются с фондом и завод «Автоагрегатов», «БелТОПАЗ», тонкосуконное объединение, ОАО «БелКард»» и др.

По состоянию на 1 мая просроченная задолженность предприятий и организаций Гродно Фонду социальной защиты составила более 25 млрд.рублей.

«ЛУКОЙЛ» РАСШИРЯЕТ ГЕОГРАФИЮ ПРИСУТСТВИЯ

Отдел информации «БДГ»

В Гродно по ул. Богуцкого ООО «ЛУКойл» открыло фирменную АЗС стоимостью $150 тыс. Строительные работы проводило МП «Будаўнік», благоустройство -- стройтрест N 30.

Как заявил председатель правления «ЛУКойл-Беларусь» г-н Валерий Яляев, это уже восьмая АЗС СП «ЛУКойла» в Беларуси и первая в Гродненской области. «ЛУКойлом» планируется построить фирменные АЗС в Лиде и Волковыске. Кроме того, «ЛУКойл» уже арендует АЗС в дер. Понемунь (Гродненский р-н), Мостах и Новогрудке.

ИНВЕСТИЦИИ

ДОЛГАЯ ДОРОГА К ЛЬГОТАМ

Андрей МАХОВСКИЙ

Еще в начале прошлого года были подписаны документы о создании в Беларуси завода по сборке легковых автомобилей «Форд». Как выяснилось позже, условием осуществления проекта было предоставление предприятию обширных налоговых льгот, чему воспротивился белорусский парламент. В результате закон о льготах для «Форда» не принят до сих пор, хотя сам завод построен и уже в ближайшее время готов заработать на полную мощность. Окончательное решение парламенту предстоит принять 23 июня. Накануне мы попросили прокомментировать ситуацию руководителя компании «Лада ОМС», одного из авторов проекта Алексея Ваганова и депутата Палаты представителей, члена комиссии по внешнеполитическим и внешнеэкономическим отношениям, Петра Жушму.


Приживется ли «Форд» в Беларуси?

«ФОРД» ВЕРИТ БЕЛОРУССКОМУ ПРАВИТЕЛЬСТВУ

-- Алексей Васильевич, проблемы с реализацией проекта начались после того, как стали известны требования о предоставлении налоговых льгот сроком на 25 лет. Сейчас речь идет практически о бессрочном освобождении. Не кажется ли Вам, что это несправедливо по отношению к отечественным производителям, которые сейчас платят все налоги, или по отношению к тем потенциальным иностранным инвесторам, которые получат меньшие льготы?

-- О 25 годах речь шла в связи с тем, что на такой срок были подписаны документы об образовании СП. Поэтому юристы, авторы президентского указа и записали срок в 25 лет. После дебатов с парламентскими комиссиями было принято решение, которое назвали компромиссным. Считается, что бессрочное освобождение -- это менее льготный режим, чем освобождение на 25 лет. В данном случае предприятие связано определенными условиями. Если оно их не выполнит, то закон можно пересмотреть.

В конце концов, вопрос о сроке не так уж и важен -- принципиален сам подход. Ни в одной европейской стране нет таких ограничений на ввоз комплектующих для национальной сборки, как у нас. Тот же «Форд» самостоятельно производит на своих заводах порядка 30% комплектующих. Все остальное закупается в разных странах. Например, двигатели для наших автомобилей производятся в Италии, часть коробки передач -- в Чехии. Варианты закрытого типа по образцу того же завода в Тольятти себя не оправдывают.

Если в Беларусь будут поставлять хотя бы 40-50% комплектующих, это уже хорошо. Конечно, если наше предприятие выйдет на производство миллионов машин в год, то заводы по производству комплектации можно будет переносить сюда. А иначе это не имеет смысла. Чтобы создать целостное производство, необходимы миллиарды долларов. А у нас нет ни времени, ни денег. И весь мир идет по более рациональному пути, сначала открывая сборку.

-- А что конкретно даст «Форд» Беларуси?

-- «Форд» -- предприятие-мультипликатор. То есть на одно основное рабочее место создается 30-40 дополнительных. Конечно, это в первую очередь поставщики. Так, «Белфер» сюда пришел только потому, что раньше пришел «Форд». Сейчас на предприятии будут работать около 300 человек. Как только они станут делать светотехнику, у них появится еще 200 вакансий.

-- Насколько надежное предприятие Вы создаете? Ведь основным рынком сбыта для вашего завода будет Россия. В конце концов, российское правительство всегда может просто перекрыть границы с тем, чтобы защитить собственных производителей автомобилей.

-- Для себя, для своих 10 миллионов граждан нам не нужны такие предприятия. Мы должны поднимать экспорт. Крупные проекты могут работать только в расчете на внешний рынок, и этот рынок находится именно в России. Все финансовые потоки от продаж пойдут через Беларусь и через белорусский бюджет. 40% средств все равно будет оставаться здесь через налоги на прибыль, заработную плату, тот же НДС.

-- Нет ли опасности, что пример «Форда» окажется заразительным и другие инвесторы потребуют как минимум таких же льгот, какие получит ваше предприятие?

-- Есть другая опасность -- что мы не предоставим эти льготы и к нам вооще никто больше не пойдет. Вопрос сейчас стоит о доверии правительству и президенту. Ничего более серьезного у нас просто не было. «Форд» -- первый по-настоящему масштабный инвестиционный проект. Он даст толчок всей промышленности. Уже сегодня есть 10-12 СП, которые пришли благодаря «Форду». Мы должны заманить к себе иностранцев, создать такие условия, чтобы им было выгодно прийти именно к нам, а не в Россию. Сделать это можно, лишь введя более льготный по сравнению с российским налоговый режим.

-- Чего можно ждать в случае, если закон не будет принят? Станет ли «Форд» продолжать работу или уйдет из Беларуси, обидевшись на правительство?

-- Возможно, в этом случае проект просто прекратит свое существование. Все наработки, все специалисты, наконец, все потенциальные выгоды моментально уйдут в Россию. А уже вложенные $10 млн. для «Форда» -- это не такие уж и больше деньги. В данном случае возникает политический вопрос. Они пришли к нам первыми, когда здесь был политический кризис, нестабильная ситуация в экономике. Тогда «Форд» поверил белорусскому правительству и согласился рискнуть. Если сейчас белорусские власти обманут «Форд», этот проект уйдет от нас.

СКРОМНЕЕ НАДО БЫТЬ, ТОВАРИЩ «ФОРД»

-- Петр Евгеньевич, история с «Фордом» началась уже давно и не закончилась до сих пор. Во многом это объясняется тем сопротивлением, которое встретил проект в парламенте...

-- Противников проекта как такового в парламенте, по сути, нет. Никто из депутатов не против того, чтобы «Форд» пришел в Беларусь. Точно так же никто не против привлечения в нашу страну иных автомобильных компаний с мировым именем. Если белорусы смогут выбирать между различными марками автомобилей, то плохо от этого не станет никому. Конечно, я осознаю, что «Форд» и другие компании ориентируются не на белорусский, а в первую очередь на российский рынок. Думаю, 80 или 90% продукции они будут продавать именно там. Беларусь поглотить такое количество автомобилей просто не в состоянии. Тем не менее эти проекты сулят очевидные выгоды нашей стране. Автомобильные компании -- это инвестиции, рабочие места, технологии, поступления в бюджет и, наконец, благоприятный имидж Беларуси во всем мире. Ведь приход одного такого концерна может зажечь зеленый свет для многих других иностранных инвесторов.

Проблемы, а точнее, неприятие нынешнего варианта этого проекта связано совсем с другим. В свое время был издан специальный указ президента, который предусматривал льготные условия работы «Форда». Проект на пять лет освобождался от налога на прибыль и на 25 лет -- от НДС, акцизов и прочих сборов на поставки комплектующих. Указ президента оказался для этой компании недостаточным. Она пожелала иметь дополнительные гарантии, и несколько позже парламенту был предложен аналогичный проект закона. Естественно, непомерно большие сроки льготирования вызвали возражения у многих депутатов. Ведь в этом случае непонятно, что даст проект самой Беларуси. «Форд» не будет платить налоги -- тогда что получит от него белорусский бюджет? В конце концов, если мы такие богатые, не лучше ли позаботиться о собственных производителях и дать такие же льготы МАЗу. Будет странно, если депутаты проголосуют за этот проект закона после того, как они не поддержали освобождение от налогов сроком всего на пять лет предприятий, специализирующихся на производстве детского ассортимента и детской одежды. Конечно, «Форду» необходимы какие-то льготы, но пусть все будет соответствовать тем законам, которые уже существуют.

-- В результате сопротивления депутатов принятие закона было отложено на несколько месяцев. Судя по всему, авторы проекта решили не рисковать и вначале получить твердые гарантии того, что закон все-таки будет принят.

-- Закон действительно был отложен. В течение этих месяцев, насколько я знаю, велись достаточно непростые переговоры. Появилось несколько проектов, которые не устраивали то одну, то другую сторону. Но вариант, который предложен сейчас, еще более неприемлем. В нынешнем проекте сроки льготирования вообще отсутствуют. Если он будет принят, «Форд» освободят от налогов бессрочно. Такого вообще нет в мировой практике, и мы рассматривать вопрос в этой плоскости не должны.

-- Сторонники предоставления «Форду» налоговых льгот указывают на выгоды, которые проект может принести Беларуси. На Ваш взгляд, потенциальная прибыль от проекта действительно так велика?

-- У проекта действительно много плюсов, но нужно видеть и его минусы. «Форд» не будет здесь производить автомобили, он будет их только собирать, причем собирать не отдельными комплектующими, а целыми агрегатами.

Инвестиции, о которых много говорят, на самом деле тоже не слишком велики. Мне, например, известно, что здесь присутствует лишь марка «Форда», но нет ни цента американских денег. Проект финансируется в основном за счет внутренних ресурсов и привлеченных кредитов.

Что касается рабочих мест, то «Форд» их создает не слишком много. На строительстве объектов было занято 600 белорусских рабочих. В постоянном производстве будет задействовано немногим более 100. Такое количество не решит проблем с безработицей.

-- Один из аргументов против реализации этого проекта носит политический характер. Говорилось о том, что льготирование предприятия по производству легковых автомобилей может испортить наши отношения с Россией. Вы разделяете эти опасения?

-- Этот вопрос, действительно, имеет место. Производство автомобилей в тех количествах, в которых планирует это делать «Форд», поставит много вопросов перед автомобильным производством в России. Организаторы этого проекта на самом деле очень рискуют. Совсем не факт, что все произведенные автомобили действительно будут реализованы. Если Россия пожелает как-то защитить собственных производителей, то у белорусского «Форда» появятся проблемы с реализацией своей продукции. И тех конечных показателей, которые положены в основу программы, можно и не достичь. Белорусский рынок поглотить эти автомобили не в состоянии, и в результате наша страна может немало потерять на проекте. Выигрыш возможен лишь при условии очень больших объемов продаж.

-- Вы не опасаетесь, что, если закон не будет принят, «Форд» просто уйдет, и Беларусь не получит вообще ничего?

-- Я думаю, если «Форд» пришел к нам, создал какое-то производство и вложил деньги, он уже не покинет нашу страну. В конце концов, мы ведь готовы предоставить этому проекту действительно благоприятный режим, но в рамках разумного. У нас разрабатывается проект закона об иностранных инвестициях. Он предполагает освобождение иностранных инвесторов от налогов сроком на пять лет. Неужели «Форду» этого недостаточно?

ПОДРОБНОСТИ

ЧАС ПИК ДЛЯ БЕЛОРУССКОЙ ПРИВАТИЗАЦИИ

Светлана КАРПЕКОВА

Судя по нынешней приватизационной политике государства, властные структуры не могут четко определить свое отношение к процессам смены собственности. Причем противоречия и определенные нестыковки возникают внутри звеньев самого государственного механизма, вырабатывающего, что называется, концептуальный подход.

С одной стороны, Совет Министров принимает постановление о синхронизации экономических реформ с Россией, в том числе в сфере приватизации. В документе говорится, что необходимо *в основном завершить малую приватизацию до конца 1997 года.* С другой стороны, в Минске Комитетом госконтроля недавно проведена проверка предприятий общественного питания, по результатам которой заявлено, что вполне возможен возврат этих предприятий к государственной форме собственности. Наверное, нет необходимости говорить о том, что основания для повторной национализации при желании обязательно найдутся.

С одной стороны, администрации многих городов и районов Беларуси пытаются ускорить процессы хотя бы малой приватизации, понимая, что иным образом сегодня практически невозможно пополнять местный бюджет и проводить эффективную социально-экономическую политику. С другой -- центральная власть не поощряет особого «приватизационного» рвения муниципальных чиновников, давая понять, что «наверху» это может не понравиться.

Лавировать между Сциллой и Харибдой в условиях неопределенности в области приватизации приходится сегодня буквально всем, в том числе и правительству. Совсем не случайно в документах, касающихся той же малой приватизации, появились слова *«в основном»*. По действующему законодательству, которое пока никто не отменял, малую приватизацию необходимо завершить к концу текущего года. Однако готовящийся президентский декрет это положение уже не считает обязательным, поэтому Совет Министров в своем постановлении о синхронизации реформ с Россией и сделал эту благоразумную оговорку.

Впрочем, даже такие неопределенные планы выполнить будет весьма непросто. Например, в Минске, лидирующем в процессе приватизации среди городов Беларуси, за почти шесть лет приватизировано в целом только около 40% предприятий коммунальной собственности. Руководитель проекта Международной финансовой корпорации «Малая приватизация в Беларуси» по Минску Карим Ахмад считает, что сегодня темпы приватизации в столице замедлились и очевидно некоторое расхождение с курсом правительства. Если с июля по декабрь 1996 года на аукционы в Минске были выставлены 33 действующие предприятия и 23 проданы, то с января 1997 года было выставлено всего 7 действующих предприятий. Представитель МФК отметил, что *«сейчас перед правительством стоит очень четкая задача -- определиться, наконец, как быть с приватизацией. Государство должно выбрать для себя: либо оно создает правила игры и следит за выполнением этих правил, либо выступает игроком. То есть либо государство будет торговать продуктами и услугами, либо оставит это частному сектору и будет следить за соблюдением законности при торговле»*. Г-н Ахмад подчеркнул, что необходимо расширить перечень подлежащих приватизации объектов и ускорить темпы приватизации. Причем заниматься этим должны специалисты, а не политики.

Тем не менее столичные власти нельзя назвать стойкими приверженцами социалистических принципов развития. Председатель Минского городского комитета по управлению госимуществом и приватизации Тадеуш Малиновский неоднократно заявлял на встречах с журналистами, что реформы нужно проводить и что городская администрация отчетливо видит цели в этой сфере: в этом году Минск одним из первых принял программу приватизации и рассчитывает, что к концу года сумеет приватизировать около 90% объектов коммунальной собственности. На недавней пресс-конференции г-н Малиновский отметил, что анализ работы приватизированных предприятий свидетельствует об их преимуществах перед государственными. Они достаточно устойчиво работают, меньше зависят от какой-то внешней конъюнктуры. Сегодня приватизировано 45% объектов бытового обслуживания Минска, порядка 60% объектов торговли, а открытая сеть общественного питания является практически негосударственной (что, вероятно, и стало причиной проверки ее Комитетом государственного контроля). По выражению Тадеуша Малиновского, как *«памятник государственной торговли»* в Минске оставлен Заводской райпищеторг, хотя некоторые подразделения уже пытаются выйти из этой структуры.

Минские власти согласились даже выставить на аукцион, который состоится 26 июня, несколько социально значимых исторических зданий в центре Минска. По сути, это будет инвестиционный аукцион, поскольку в городском бюджете нет средств для реконструкции зданий, и рассчитывать здесь можно только на негосударственные структуры.

Кстати, в ближайшее время не исключена и своеобразная вторичная приватизация уже приватизированных объектов, в частности, предприятий общественного питания. Большинство из них были не проданы на конкурсах или аукционах, а приватизированы трудовым коллективом, который, естественно, не имел денег для того, чтобы вложить их в развитие производства. И сейчас некоторые из этих субъектов хозяйствования находятся в очень сложном экономическом положении. Однако возвращение под крыло нищего государства вряд ли решит их проблемы -- скорее наоборот, только усугубит их. Сегодня (и это признают практически все заинтересованные стороны) нужны субъекты приватизации, которые приносят инвестиции, необходимые для латания финансовых дыр в бюджете государства и предприятий.

Если у малой приватизации относительно незначительны и проблемы, то с «большой» дело обстоит гораздо хуже. Здесь ясности просто нет. Процесс акционирования приостановлен, программы приватизации уже не существует, а когда закончится «декретный» отпуск и на свет появится новое законодательное дитя приватизации -- не знает никто, за исключением одного человека. Между тем, это далеко не все новшества, которые ожидаются в сфере реформирования собственности.

Еще в прошлом году Мингосимущество начало разрабатывать проект положения о так называемой «золотой» или привилегированной акции. В мировой практике этот принцип не нов. Он предполагает, что владелец подобной акции (в данном случае речь идет о государстве) обладает правом вето при решении тех или иных вопросов. В этом году по поручению Совета Министров Мингосимущество занялось вопросом «золотой» акции более активно в связи с необходимостью синхронизации законодательства Беларуси и России. Дело в том, что сегодня российская Госдума рассматривает проект федерального закона «О внесении изменений и дополнений в Закон РФ «О приватизации государственных и муниципальных предприятий в Российской Федерации», в котором есть раздел, определяющий условия функционирования «золотой» акции. Поскольку подобного белорусского проекта пока не существует и велика вероятность того, что он во многом будет повторять российский, есть смысл привести основные положения федерального законопроекта.

«Золотая» акция предоставляет ее владельцу на конкретный срок права, определенные законом. Представителем владельца акции может быть только государственный служащий. Владелец акции имеет право на участие в общем собрании акционеров с правом голоса, он также входит в состав правления, и его полномочия в этом качестве не могут быть прекращены до продажи «золотой» акции или истечения срока ее действия. Дивидендов не объявляется и не выплачивается. Акция дает ее владельцу право отклонения решения органа управления АО по вопросам изменения устава, уставного фонда, реорганизации, ликвидации, совершения крупных сделок. Проектом данного закона сфера функционирования «золотой» акции определена в нескольких отраслях: на предприятиях, выпускающих спиртовую, ликеро-водочную, винную продукцию и табачные изделия; на предприятиях промысловой разведки госкомитета РФ по рыболовству; на предприятиях по производству детского питания; на опытных заводах, входящих в систему госкомитета по стандартизации, метрологии и сертификации; на предприятиях и объектах автомобильного транспорта и дорожного хозяйства, являющихся мобилизационными или имеющих постоянное мобилизационное задание; на объектах и предприятиях медицинской промышленности, аптечных баз (складов) и баз медицинской техники.

По имеющейся информации, белорусский законопроект о «золотой» акции во многом будет аналогичен российскому, однако предполагаются и некоторые дополнения. Например, если в России вводят это положение только в закон о приватизации, то в Беларуси оно может фигурировать и в законе о ценных бумагах. Кроме того, возможно, что владелец «золотой» акции будет обладать правом вето при избрании руководителя АО.

Сегодня специалисты затрудняются сказать, пойдет ли введение института привилегированной акции на пользу процессам приватизации. Она может стать как удобным инструментом для принятия субъективных решений чиновников, так и средством защиты стратегически важных предприятий от скупки недобросовестными иностранными компаниями, которые стремятся расчистить рынок для собственной или лоббируемой продукции. Во всяком случае, этот вопрос требует продуманного законодательного решения, дабы «золотая» акция не стала орудием борьбы государства с приватизацией как таковой, что в нашей ситуации вполне вероятно. Впрочем, если государство захочет срубить сук, на котором сидит, вряд ли ему кто-нибудь помешает это сделать.

НОВОСТИ

ТОЛЬКО НА САМОЛЕТЕ ПУТЬ ИЗ МИНСКА В МОСКВУ УЖЕ ПРОТОРЕН

Отдел информации «БДГ»

Для поддержания федеральной автодороги «Москва--Минск» в рабочем состоянии российские дорожники должны ежегодно ремонтировать около 112 км полотна. Однако в 1996 году выделенных денег хватило на ремонт только 36 км дороги, а предусмотренное на 1997 год финансирование позволит отремонтировать всего 10 км.

Об этом сообщила Федеральная автодорожная служба (ФАС) России, отметив, что на строительство и реконструкцию нового полотна средств вообще не предусмотрено. Более того, из предусмотренных в этом году на содержание дороги 75 млрд. руб. дорожники к началу июня получили только 12,5 млрд. руб., или всего 16%. В то же время возросшее количество большегрузных автомобилей увеличивает нагрузку на дорожное покрытие, в результате чего на 44 км дороги в Смоленской области разрушается асфальтобетонное полотно, еще на 72 км образовались колеи глубиной 10-12 см.

Напомним, что в настоящее время в Беларуси, на белорусской части дороги, взимается плата за проезд тяжелых коммерческих автомобилей. При этом деньги используются на ремонт и поддержание дорожного покрытия. Однако в России дорожные сборы поступают прямо в госбюджет и на непосредственные нужды дороги не используются.

Автомобильная дорога «Москва--Минск» протяженностью 512,81 км является одной из важнейших магистралей международного значения. Ежедневно по дороге проходит более 3,5 тыс. большегрузных автомобилей весом от 20 до 54 тонн.

МОЛОДЕЧНЕНСКИЙ ЗАВОД РЕШИЛ СТАТЬ РЕКОРДСМЕНОМ

Отдел информации «БДГ»

Молодечненский завод легких металлоконструкций и финская компания Rauta Ruukki договорились о создании на базе белорусского завода совместного предприятия по окраске оцинкованной рулонной стали.

Учредительные документы СП намечено подписать в ближайшее время, когда в Беларусь приедет руководство финской компании.

По данным белорусской стороны, уставный фонд СП будет составлять $22 млн. Молодечненскому заводу будет принадлежать 45% его уставного фонда ($10 млн.). Rauta Ruukki войдет в совместное предприятие на таких же условиях. Соучредителем СП в Молодечно станет также Международная финансовая корпорация (IFC/США), которая внесет в его уставный фонд $2 млн. и получит 10% в нем.

Создание совместного предприятия в Молодечно по окраске оцинкованной рулонной стали сегодня является самым крупным инвестиционным проектом в строительной отрасли Беларуси.

Производство будет налажено на итальянской линии Fata мощностью 80 тыс. тонн продукции в год. Стоимость каждой тонны окрашенной оцинкованной стали будет составлять $1,2 тыс. Предполагается, что строительство корпуса, в котором уже смонтирована новая линия, будет продолжено для создания производств по выпуску современных строительных материалов.

В настоящее время на территории бывшего СССР работают не более четырех заводов по окраске оцинкованной рулонной стали, которая применяется в строительстве для отделки фасадов, кровель как стеновой материал.

ПОДРОБНОСТИ

ТАЙМШЕР -- ЭТО СРОДНИ НЕСЧАСТНОМУ СЛУЧАЮ

Виктор ДЕМИДОВ

Печальные рассказы о том, как мошенники обманывают доверчивых граждан, заманивая их так называемым таймшером, уже можно включать в буквари. Сегодня в российских судах лежат сотни исковых заявлений от людей, обманутых подобными фирмами. Причем речь идет не о мошенниках, скрывшихся с деньгами. Клиенты получили как раз то, что хотели. Правда, воспользоваться приобретением оказалось сложно.

Слово «таймшер» в переводе с английского означает «выделенное время». Это покупка отдыха в выделенных апартаментах на протяжении нескольких недель каждый год. Гениальный ход организаторов системы «таймшер»: по их словам, они продают не отдых на курортах -- они продают недвижимость. Правда, ничего в собственность клиент так и не получает. Зато имеет право несколько недель в году в определенный сезон отдыхать на одном из курортов, входящих в систему «таймшер». К собственности это имеет весьма косвенное отношение, но все равно приятно. Правда, приобретается таким образом только право проживания в определенное время в определенных апартаментах. Получать визу и добираться на теплый край света приходится за свой счет. Так же, как и питаться, пользоваться местным сервисом и прочими благами.



Как показывают расчеты, ежегодный трехнедельный отдых на протяжении десяти лет в системе «таймшер» средней семье из четырех человек обходится примерно в $30 тыс. За эти или немного большие деньги вполне возможно приобрести реальную собственность, например, в той же Испании. Но отличительная особенность сотрудников системы «таймшер», так называемых «вербовщиков», -- фирменное умение уговаривать клиентов.

НЕДВИЖИМОСТЬ В ЧЕМОДАНЕ

Одним из всемирных лидеров «таймшерного» отдыха является международный клуб RCI -- Resort Condominium International. Правда, к обычным жилым кондоминиумам эта система практически никакого отношения не имеет.

Вербовщики клиентов на таймшер рассказывают такую легенду о создании клуба RCI. По их словам, во второй половине 1950-х годов на юге Франции один из бизнесменов столкнулся с трудной проблемой. Он потратил все деньги на строительство очень дорогостоящего курортного комплекса. Трудности заключались в том, что никто не мог позволить себе приобрести комплекс целиком.

После нескольких исследований бизнесмен пришел к выводу, что потенциальные клиенты не собирались пользоваться курортом на протяжении всего года. Большинство их хотело бы использовать свои номера только один или два месяца в году. Тогда предприимчивый француз «разделил» собственность на месячные периоды и за полгода продал весь комплекс.

Идею купли-продажи недвижимости по принципу «таймшер» сразу оценили американцы, и в течение последующих десяти лет было построено множество туристических комплексов -- сначала во Флориде, а затем по всех США, в Мексике и в странах Карибского региона. Сегодня система «таймшер» объединяет, по уверениям руководства, более двух миллионов «собственников» недвижимости по всему миру. В систему включено порядка 2000 курортов. Клиент, который приобрел в собственность недели отдыха, получает (теоретически) следующие возможности:

-- пользоваться данными неделями самому;

-- предоставить их во временное пользование другому лицу;

-- завещать;

-- сдать в аренду;

-- сберечь (перенести на другой год);

-- продать.

Правда, продать их совсем не просто, да и пользоваться, как выяснили белорусские «собственники пляжей», бывает затруднительно.

Беда еще и в том, что далеко не все действующие на территории Беларуси или России фирмы действительно являются представителями или компаньонами RCI. Многие -- откровенные мошенники, причем пик их деятельности пришелся на 1994 год. Да и сама система «таймшер» в юридическом отношении совсем не безупречна, из-за чего и была запрещена в некоторых странах (последний пример -- Венгрия).

Один из аргументов таймшерных фирм в свою пользу -- рост цен на недвижимость, которую якобы и покупают их клиенты. Называются самые фантастические темпы роста -- от 10% в год, по мнению одной фирмы, до 20-25%, по мнению другой. О том, что никакая недвижимость клиенту не продается, мы уже говорили. Приводимые в рекламе темпы роста цен на недвижимость -- такая же «липа», как и право собственности на нее. На практике же сейчас в большинстве курортных регионов недвижимость, входящая в состав рекреационной инфраструктуры, либо растет в цене на 2-5% в год, либо снижается на 5% в год (Лазурный Берег).

ГЛАВНОЕ -- УГОВОРИТЬ КЛИЕНТА

Схема работы с клиентом такова: потенциальной «жертве» звонят, предположим, в фирму и радостно сообщают, что он (она) выиграл бесплатную путевку куда-нибудь на Канары. Затем следут приглашение на некую презентацию, где счастливчик должен якобы эту самую путевку получить. Впрочем, белорусские фирмы часто обходились и без «путевки», просто приглашая клиента на презентацию. Придя на почему-то проходящую еженедельно «презентацию», клиент попадает под опеку специально подготовленного сотрудника фирмы -- молодой симпатичной девушки или парня. Клиенту ненавязчиво рассказывают о всех трудностях традиционного туризма, а затем предлагают купить этот самый «таймшер». При этом «презентация» организуется профессиональными психологами: в уютном зале с неярким освещением звучит приятная музыка, «вербовщики» ведут диалог с клиентом по хорошо отработанной схеме, и к концу разговора клиент психологически полностью блокирован и не может отказаться от предложения заплатить за таймшер.

Когда клиент «созрел», к делу подключается менеджер, который предлагает один из вариантов на выбор (а выбирать есть из чего) и ставит обязательное условие -- оплатить всю стоимость прямо сейчас или в крайнем случае оставить залог в $1000-3000. Если у клиента денег с собой нет -- не беда: ему предоставят машину, чтобы он мог съездить и привезти требуемую сумму. Выпутаться из психологической паутины очень сложно, а на следующий день клиенту, уже внесшему залог, еще сложнее потерять его, и он относит «вербовщикам» остальную часть суммы, получая в обмен членскую карточку, кучу буклетов и поздравлений.

Уже потом оказывается, что недели отдыха и сезоны перепутаны, так что поехать в «купленное» время не удастся; за проживание нужно что-то еще доплачивать; продать купленные недели почти невозможно, как, впрочем, и обменять. Ситуация обычно такова: поехать невозможно, продать или расторгнуть договор тоже, но и судиться сложно -- ведь фирма никуда не исчезает и не отказывается от своих обещаний, только всякие проблемы мешают.

Те, кто все-таки поехал отдыхать в свои апартаменты, по возвращении утверждают, что вместо четырехзвездочного обещанный отель оказался трехзвездочным (или вместо трехзвездочного -- двухзвездочным); клиентов заставляют платить везде и за все (коммунальные услуги, например, в стоимость «таймшера» не входят); а общая сумма, потраченная на визы, проезд, питание, экскурсии и проживание, намного превышает ту, которую пришлось бы потратить на аналогичную по сервису путевку в обычной туристической фирме.

Кстати, получить якобы выигранную путевку на Канары (с чего все и начиналось) можно только купив «таймшер».

СТРОИТЕЛЬСТВО

В «ХРУЩЕВКАХ» СТАНЕТ ТЕПЛЕЕ?

Отдел информации «БДГ»

На минувшей неделе в соответствии с установленным графиком завершена реализация модельного проекта по энергосберегающей санации и тепловой реабилитации пятиэтажного 80-квартирного дома в Минске по проспекту Пушкина, 54. На торжественной церемонии присутствовали министр архитектуры и строительства Беларуси Виктор Ветров, представители федерального министерства территориального планирования, строительства и градостроительства ФРГ и руководство немецкой фирмы «Дойче Амфиболин-Верке фон Роберт Мурьян».

Директор Научно-исследовательского и проектно-технологического института стройиндустрии (НИПТИС) Владимир Пилипенко отметил, что завершение реконструкции этого дома открывает в Беларуси комплекс работ по тепловой санации зданий. Виктор Ветров выразился более образно, заявив собравшимся, что они являются свидетелями исторического события в гражданском строительстве страны. Действительно, работы по энергосберегающей санации и тепловой реабилитации здания позволят экономить до 60% тепловой энергии за отопительный сезон. Это очень важно, учитывая, что в структуре импорта страны до 60% приходится на энергоносители. Но реальные изменения во внешнеторговом балансе станут заметными лишь в том случае, если процесс затронет весь жилищный фонд Беларуси. С этой целью 29 мая на заседании межведомственной комиссии (с участием Минархитектуры и строительства, Минжилкомхоза и Госкомэнергосбережения) была одобрена «Государственная программа модернизации и тепловой реабилитации жилых домов на 1997-2000 годы». В первую очередь будет проводиться тепловая санация жилых зданий, построенных по типовым проектам 1950-1970-х годов.

В ближайших планах проектировщиков и строителей -- начало комплексной реконструкции и модернизации жилых домов в микрорайонах Минска (ул. Филимонова, Запорожская, Металлистов, кварталы в районе проспекта Пушкина, на «Золотой Горке»). Кроме того, такие работы планируется организовать и на периферии. В будущем году предполагается произвести тепловую реабилитацию одного дома в каждой из областей.

Но о начале масштабных работ по обновлению жилищного фонда министерствам приходится только мечтать -- как в бюджете, так и у эксплуатирующих организаций, ЖЭСов и предприятий нет средств. Поэтому решено, что источником финансирования намеченных на ближайшее время работ станут местные бюджеты. На научные изыскания и проектирование предполагается направить средства из внебюджетных фондов Минархитектуры и строительства и Минжилкомхоза.

В проекте по реконструкции здания по ул. Пушкина участвуют федеральное министерство территориального планирования, строительства и градостроительства ФРГ и немецкой фирмы «ДАВ». Немецкое министерство сотрудничает с белорусской стороной на протяжении пяти лет, оно оказало помощь в разработке Жилищного кодекса и других законодательных актов, в проведении различных семинаров. Фирма «ДАВ» безвозмездно предоставила свои материалы и технологии на общую сумму DEM 240 тыс. Кроме них, с белорусской стороной сотрудничает Институт жилища и охраны окружающей среды из города Дармштадта, занимавшийся комплексными проектными работами.

Кстати, за день до торжественного открытия здания по ул. Пушкина в Минархитектуры и строительства были проведены переговоры с представителями фирмы «ДАВ». Стороны рассмотрели возможности создания в Беларуси СП по производству строительных материалов, скорее всего, утеплителей. По словам представителей министерства, судя по всему, этот вопрос в ближайшее время будет решен положительно.

СПРАВКА «БДГ».

В общем объеме городского жилищного фонда насчитывается свыше 10 тыс. пятиэтажных жилых домов площадью около 40 млн. кв. м, в том числе 1800 полносборных жилых домов, построенных по типовым проектам первых массовых серий 1-335 и 1-464, общей площадью около 7 млн. кв. м

СПРАВКА БДГ.

Семейное предприятие «Дойче Амфиболин-Верке фон Роберт Мурьян» объединяет фирмы «Капарол», «Капатект», «Дисбон» и «Лакуфа». Фирма работает на мировом строительном рынке около 100 лет, поставляя своим потребителям лаки, клеи, краски, различные покрытия, штукатурки, теплоизоляционные материалы, а также материалы для защиты и ремонта зданий. Торговая марка фирмы – слон, украшенный разноцветными полосами.

РЕЙТИНГ

МИНСКИЕ АГЕНТСТВА НЕДВИЖИМОСТИ В ИЮНЕ

Группа «Новация».

Наступление лета и новая методика построения рейтинга практически не изменили расстановку сил в десятке сильнейших агентств недвижимости Минска. Обычно лето – период спада активности на рынке недвижимости, но сейчас спада не предвидится. Предстоящее ужесточение государственного контроля за имущественными операциями и введение государственной пошлины на дорогостоящие сделки заставляют покупателей жилья поторопиться.

Набор услуг у агентств, вошедших в десятку лучших, примерно одинаков -- почти все они зарабатывают основные деньги на операциях с жильем в Минске, хотя в последнее время начала расти и доля операций с объектами нежилого фонда.

За рубежом эффективность работы любого агентства недвижимости принято определять прежде всего числом проведенных сделок. У нас пока реальное число сделок купли-продажи, произведенных за месяц той или иной фирмой, остается совершенно закрытой информацией. Пока такая информация не станет общедоступной, полностью объективный рейтинг построить будет невозможно. При составлении рейтинга мы учитывали стоимость услуг и их набор, рекламную активность на рынке, результаты опроса белорусских предпринимателей, клиентов различных агентств, репутацию фирмы среди коллег и клиентов.

МИНСКИЕ АГЕНТСТВА НЕДВИЖИМОСТИ В ИЮНЕ

Название	Перечень услуг	Место в рейтинге
1. «Белорусский центр торговли недвижимостью»	Торговля жилой и нежилой недвижимостью; оценка недвижимости; юридические услуги	1
2. «Алиго»	Торговля квартирами; обмен жилья; оформление документов; помощь в кредитовании под залог жилья; расселение квартир	2
3. «ДинасИстейт»	Торговля жильем; услуги по оформлению документов	3
4. «Центростиль»	Торговля жильем; аренда квартир; оценка недвижимости; юридические услуги	4
5. «ULS»	Торговля квартирами и жилыми домами; оформление документов; расселение квартир	5
6. «Пакодан»	Купля-продажа квартир, домов; аренда и купля-продажа объектов нежилого фонда; юридические услуги; оценка недвижимости	6
7. «Поллари-Риэл»	Торговля жильем и объектами нежилого фонда; юридические услуги	7
8. «Арива»	Купля-продажа жилья; обмен квартир; ремонт и отделка помещений	8
9. «Криста»	Купля-продажа, обмен, расселение квартир; юридические услуги	9
10. «Славянский стиль»	Купля-продажа квартир, домов; аренда недвижимости; юридические услуги	10

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

КАБИНЕТНЫЕ РАЗБОРКИ В МВД НА ФОНЕ РОСТА ПРЕСТУПНОСТИ

Отдел расследований «БДГ»

С момента назначения в конце 1995 года на должность министра внутренних дел Валентина Агольца в белорусском МВД почти не прекращаются структурные перестройки и кадровые рокировки.

Труднее всего при Валентине Степановиче оказалось удержаться в креслах заместителям министра внутренних дел. За последние два года в этой должности пробовали свои силы и многоопытные и авторитетные специалисты из аппарата МВД (Валерий Изотов, Сергей Рухлядев, Николай Кречко), и «варяги» из КГБ (Иван Юркин, Фарид Канцеров). Но ни тем, ни другим не удалось противостоять мощному напору кадров из родных Валентину Агольцу внутренних войск и отразить нашествие могущественного могилевского «клана».

Напомним, что первая чистка верхушки МВД началась буквально за месяц до отставки министра внутренних дел Юрия Захаренко. Тогдашний шеф МВД позволил себе не только отказать президентскому «завхозу» в выделении солдат внутренних войск для уборки правительственных дач, но и санкционировал оперативную разработку данных о связях высоких государственных чиновников с чеченской мафией. Снимать строптивого министра президент и его окружение сразу почему-то не решились. По одной из версий, они опасались, что бесцеремонное отстранение от должности популярного в милицейской среде Юрия Захаренко может вызвать недовольство среди стражей правопорядка. Поэтому вначале в качестве заместителей к нему решили приставить преданного лично президенту Ивана Юркина и готового исполнить любой приказ сверху Валентина Агольца. Примерно через месяц после прихода новых заместителей был смещен с министерского поста и Юрий Захаренко.

Назначенный вместо него Валентин Аголец поначалу не мог существенно влиять на кадровую политику в МВД и был вынужден смириться с тем, что заместителями его оставались не только «кагэбисты» Иван Юркин и Фарид Канцеров, но и люди из команды Захаренко -- Николай Кречко и Юрий Тарабрин. Однако, освоившись на новом месте, Валентин Аголец начал предпринимать все более настойчивые попытки продвинуть в руководство МВД людей из внутренних войск. Справедливости ради следует отметить, что сделать это было не так уж и трудно. Например, судьба тогдашнего заместителя министра внутренних дел Николая Кречко была уже решена хотя бы потому, что он в свое время был рекомендован на этот пост Юрием Захаренко и считался человеком из его команды. И вскоре Николай Кречко, которому не было еще пятидесяти лет, действительно был отправлен в отставку с формулировкой «в связи с уходом на пенсию».

Служебные обязанности Николая Кречко на какое-то время были возложены на первого заместителя министра внутренних дел Юрия Тарабрина. Вскоре Валентин Аголец провел структурную перестройку в МВД, в результате которой на многих ключевых постах в министерстве оказались выходцы из внутренних войск. К примеру, заместителем министра по кадровым вопросам был назначен полковник Жолнерович, ранее занимавший должность начальника управления кадров внутренних войск.

Переведенный в МВД из КГБ Иван Юркин, видимо, сам почувствовал себя не в своей тарелке. Тем более, что Ивану Захаровичу достался, пожалуй, самый трудный участок работы в МВД -- главное управление криминальной милиции. Непрофессионалу в этой сфере даже на руководящем посту работать чрезвычайно трудно, так как практически ежедневно приходится сталкиваться с десятками жутких и запутанных преступлений. К тому же и в руководстве страны в конце концов осознали, что при столь стремительном росте преступности руководить ключевым главком МВД должен более опытный человек. Так на посту начальника главка криминальной милиции оказался бывший контрразведчик Фарид Канцеров. Однако применить в полной мере свои знания и опыт в борьбе с преступностью «чекисту» Канцерову в МВД не удалось. Полгода назад он был отстранен от этой должности. Вместо него был назначен Николай Лопатик, занимавший прежде должность начальника УВД Могилевской области. А молодой генерал все это время пребывал в распоряжении Министерства внутренних дел. Согласно одной из версий отставка Фарида Канцерова связана с тем, что во время работы в КГБ он поддерживал тесные деловые и дружеские отношения с опальным генералом КГБ Валерием Кезом.

Впрочем, оставшись не у дел, Фарид Канцеров вел себя тихо и спокойно. Чем, вероятно, и заслужил благосклонность власть предержащих. По сведениям «БДГ», в ближайшее время генерал Канцеров станет курировать сферу борьбы с преступностью в исполкоме Союза Беларуси и России.

Ожидаемый переезд г-на Канцерова, увы, не последняя кадровая рокировка в МВД. По информации «БДГ», в ближайшее время главное правоохранительное ведомство страны ждет очередная серия кадровых перемещений. В частности, предполагается, что нынешний первый заместитель министра внутренних дел Юрий Тарабрин -- последний из команды Юрия Захаренко -- будет назначен постоянным представителем Беларуси в Совете министров внутренних дел стран СНГ. Должность первого «зама» шефа МВД, по нашим сведениям, скорее всего, займет начальник УВД Гомельской области полковник Удовиков, которого на его боевом посту сменит заместитель начальника УВД Могилевской области полковник Трипутень.

По информации «БДГ», хорошие шансы занять кресло первого заместителя министра внутренних дел имел также начальник столичного ГУВД генерал Тарлецкий. Однако, по имеющимся сведениям, Борис Тарлецкий взял самоотвод.

Впрочем, не исключено, что генерал Тарлецкий в скором времени может все же появиться в МВД в качестве руководителя этого ведомства. Оснований для недовольства работой нынешнего шефа МВД у руководства государства вполне достаточно. В текущем году преступность настолько активизировалась, что это не в состоянии скрыть ни ведомственная, ни государственная статистические службы. В частности, по официальным данным, за 5 месяцев этого года в нашей стране зарегистрировано 54766 преступлений, что на 3174 больше, чем за аналогичный период минувшего года.

Конечно, обострение криминогенной обстановки, судя по нравам, царящим на верху властной пирамиды, не считается таким уж страшным упущением в работе руководителей правоохранительных органов. Для власть предержащих куда важнее чувствовать себя в полной безопасности. И этот покой Валентин Аголец им обеспечивает. Но генерал Аголец, будучи (по крайней мере на словах) беззаветно преданным и покорным президенту, не смог избежать некоторых разногласий с могущественным госсекретарем Совета безопасности Виктором Шейманом. А размолвки с «великим немым» для строптивых генералов, как известно, заканчиваются обычно скандальными отставками.

Да и замена Валентина Агольца на Бориса Тарлецкого власти вполне устраивает. Шеф столичного ГУВД Борис Тарлецкий, чьи подчиненные весной нынешнего года усердно расправлялись с мирными демонстрантами, на деле доказал свою верность правящему режиму. Поэтому у Бориса Захаровича немало шансов занять пост министра. Тем более, что кандидатуру генерала Тарлецкого, по информации «БДГ», готовы поддержать довольно влиятельные люди из президентского окружения.

Поэтому вполне вероятно, что кадровая чехарда, начавшаяся в МВД с приходом Валентина Агольца, для него самого может закончиться плачевно.


Третьим будешь?

СКАНДАЛ

ВОТ ПРИЕДЕТ «БАТЬКА» — «БАТЬКА» ИХ РАССУДИТ

Алесь ШКЛОВСКИЙ

Несмотря на то, что Александр Лукашенко публично поручил госсекретарю Совета безопасности Виктору Шейману и руководителю своей службы безопасности Юрию Бородичу еще до 1 июня провести служебное расследование скандального инцидента на минском Комаровском рынке, результаты этой проверки до сих пор широкой общественности неведомы.

Это выглядит особенно странно, если учесть, что конфликт, происшедший 9 мая нынешнего года на главном продовольственном рынке столицы, широко освещался в центральных государственных СМИ.

Напомним, что 9 мая в Советский РОВД поступила информация о распитии спиртных напитков в административном помещении Комаровского рынка. Милицейская группа захвата выехала незамедлительно и попыталась задержать и отвезти на медицинское освидетельствование директора рынка Виктора Романенкова и других участников застолья. Однако г-н Романенков отказался выполнить требования работников милиции и, если бы не прибывшие сотрудники службы безопасности президента, директору «Комаровки», наверное, пришлось бы проследовать в наркологическое учреждение в наручниках.

Затем этот, в общем-то, заурядный инцидент перерос в громкий скандал. Директор Комаровского рынка через государственные СМИ обвинил милицию в превышении полномочий, а в своей газете «Славянский набат» вообще назвал этот милицейский рейд «бандитским налетом».

Милиция, естественно, отрицала выдвинутые обвинения и выразила готовность в подтверждение своих слов даже продемонстрировать видеозапись операции.

В «базарную» ссору вмешался президент. Он поручил Виктору Шейману и Юрию Бородичу расставить точки над «i» в этой истории. Одновременно проверкой действий стражей правопорядка занялась Прокуратура.

Начальник Советского РОВД Николай Конакоров до окончания расследования был временно отстранен от исполнения своих обязанностей. Такая же участь постигла начальника отделения милиции на Комаровском рынке Владимира Тайникова. Общественность страны, наблюдающая за развитием событий, тоже с нетерпением ждала 1 июня, когда должен был появиться вердикт главы государства.

Однако первый месяц лета уже на исходе, а точка в «комаровском» конфликте не поставлена. Корреспонденты «БДГ» пытались официально узнать в Совете безопасности о результатах проведенного расследования, но безуспешно. Недавно наши источники в СБ сообщили, что сотрудники ведомства Виктора Шеймана, занимавшиеся расследованием инцидента, признали правомерность и законность действий милиционеров. Аналогичное заключение, по нашим сведениям, сделала и Прокуратура. И лишь служба безопасности президента, по информации «БДГ», встала на защиту директора «Комаровки». В такой ситуации последнее слово в разрешении конфликта останется за президентом. Пока его мнение не обнародовано. Поэтому временно отстраненный от исполнения обязанностей начальника Советского РОВД Николай Конакоров откомандирован в следственное управление столичного ГУВД и ждет там решения своей судьбы. Окончательный вердикт покажет, кто имеет большее влияние на Александра Лукашенко -- Виктор Шейман или Юрий Бородич.

НОВОСТИ

ПРЕСТУНОСТЬ НАСТУПАЕТ

Отдел информации «БДГ»

Генеральный прокурор республики Олег Божелко провел пресс-конференцию для представителей средств массовой информации.

Олег Божелко сообщил о том, что в январе--мае 1997 года в Беларуси было зарегистрировано 54766 преступлений, что почти на 3 тысячи превышает показатель за аналогичный период прошлого года. В общей массе преступлений -- 470 убийств, 34314 хищений, 2829 растрат и присвоений, 833 умышленных тяжких телесных повреждения, 2600 случаев хулиганства. Руководитель республиканской прокуратуры с сожалением констатировал, что тенденции к снижению уровня преступности в стране пока не наблюдается, а рост числа зарегистрированных преступлений идет практически по всем их видам. В то же время, как с удовлетворением отметил Олег Божелко, количество преступлений, проходящих по линии Белорусской военной прокуратуры, неуклонно снижается.

ЗАКОНЧЕНО РАССЛЕДОВАНИЕ ДЕЛА ДЕПУТАТА КУДИНОВА

Отдел информации «БДГ»

Среди депутатов опального Верховного Совета 13-го созыва вскоре, вероятно, появится и первая жертва уголовного преследования.

Прокуратура завершила расследование уголовного дела в отношении депутата ВС Владимира Кудинова, арестованного в феврале нынешнего года по обвинению в попытке дачи взятки. Об этой истории тогда подробно рассказывали белорусские СМИ, в том числе и «БДГ». Напомним лишь, что Владимир Кудинов обвиняется в попытке подкупа начальника дорожного поста милиции Борисовского района, где был остановлен груз, принадлежавший фирме жены депутата. Сам Кудинов утверждает, что стал жертвой провокации и никакой взятки не давал.

Действительно, основания для сведения счетов у власть предержащих с Владимиром Кудиновым были, поскольку он являлся одним из самых ярых оппонентов президента, активно агитировал своих коллег осенью прошлого года за объявление импичмента Александру Лукашенко.

Учитывая, что белорусские служители Фемиды довольно сурово карали участников антипрезидентских демонстраций в Минске, шансов на оправдательный приговор у депутата Кудинова не очень много.

ЧАСТИ БЕЛОРУССКИХ ВОЙСК ПВО ПАКУЮТ ЧЕМОДАНЫ

Отдел информации «БДГ»

Планируется, что в конце июля -- начале августа нынешнего года части белорусских войск противовоздушной обороны проведут вторые в своей истории учения на территории учебного центра боевого применения зенитно-ракетных войск ПВО вооруженных сил Российской Федерации «Ашулук» в Астраханской области.

Ожидается, что на российском полигоне будут проведены учебно-боевые стрельбы из различных типов зенитно-ракетных комплексов по воздушным целям. Белорусские военные уже провели рекогносцировку на местности и сейчас ведут плановую подготовку зенитно-ракетных и радиотехнических подразделений к предстоящим учениям. К поездке в Ашулук, в основном, готовятся части белорусских войск ПВО, которые не принимали участие в аналогичных учениях, прошедших на российском полигоне в прошлом году. Руководить учениями будет командующий войсками противовоздушной обороны Республики Беларусь генерал-лейтенант Валерий Костенко.

В прошлом году в учениях на российском полигоне принимали участие 8-я радиотехническая и 15-я зенитно-ракетная бригады белорусских войск ПВО; учебно-боевые стрельбы по воздушным целям производились из зенитно-ракетных комплексов С-300.

ТЕНДЕНЦИИ

БЕЛАРУСЬ В СТОРОНЕ ОТ СТОЛБОВОЙ

Ирина НОВИКОВА,
доктор экономических наук, профессор

Сегодня независимая Беларусь стоит перед решением сложных проблем, связанных с экономическим базисом своего суверенитета и вектором интеграции. Чтобы не оказаться на задворках экономической цивилизации, в стране, с одной стороны, необходимо создать динамичную национальную экономику, с другой -- учитывать те процессы, которые происходят в государствах с развитыми рыночными системами.



Общая характеристика мировой социально-экономической динамики в 60-90-е гг.

Мировая экономика, вошедшая в фазу кризиса в конце 80-х гг., еще не начала выхода из низшей точки «длинной волны Кондратьева», но тенденция уже намечается. Спады производства последних десятилетий в рамках этой волны (в 1962, 1969-1970, 1973-1975, 1979-1981, 1983-1985, 1987, 1991-1993гг.) показывают, что в странах с развитыми рыночными системами нарастали структурные проблемы (снижающиеся темпы производительности и экономического роста, высокая структурная безработица и инфляция). Периоды краткосрочного оживления порождали новые и усугубляли старые проблемы: переход в 1973г. от фиксированных обменных курсов к непредсказуемо меняющимся --«плавающим», нефтяные кризисы начала и конца 70-х гг., общее замедление темпов экономического роста после 1973г., кризис задолженности стран «третьего мира» 1982г., последовавший за ростом кредитов и процентных ставок в 70-х гг. С промежутком в 10 лет подобный процесс повторяется со странами Восточной Европы и бывшего СССР, вставшими на путь рыночных реформ.

Анализ ООН мирового экономического развития за последние более чем 30 лет показал следующее. Несмотря на частую экономическую рецессию, мировой валовый национальный продукт (ВНП) увеличивался ежегодно на 3,9% (в постоянных ценах 1980 г.), распределяясь неравномерно по годам и десятилетиям. Это привело к тому, что валовый внутренний продукт на душу населения за 1960--1990 гг. в промышленно развитых странах (ПРС) с рыночными системами более чем удвоился (в 1960г. он составлял $5500, в 1990г. -- $12500 дол.). В том числе в США в начале 90-х гг. он составлял $22100, в Японии -- $17700, в Германии -- $15300, во Франции -- $16200, в Великобритании -- $15300, в Италии -- $13800. В это же время ВВП на душу населения в республиках бывшего Союза составлял: в России -- $6200, в Беларуси -- $6100. Самые высокие показатели в данном регионе были в Литве и Латвии -- $9500, в Эстонии --$10600. За период 1960--1990гг. ВВП на душу населения в развивающихся странах (РС) вырос с $550 до $980. Однако разрыв в национальном доходе на душу населения в ПРС и РС продолжает увеличиваться. И эта тенденция согласно прогнозу ООН сохранится. В 1970г. разрыв измерялся соотношением 10:1, в 1985 -- 12:1, прогноз на 2000г.-- 13:1. В наименее развитых странах доход на душу населения увеличится с $240 в 1985г. до $270 в 2000 г.

В ПРС основным фактором, способствующим росту, были структурные изменения, которые привели к перемещению капитала и рабочей силы из менее производительных секторов тяжелой промышленности в высокотехнологичные отрасли обрабатывающей промышленности и в сферу специализированных услуг, которые характеризуются высокой добавленной стоимостью. Согласно трехсекторной модели экономики и ее динамики, разработанной К.Кларком, в процессе промышленного развития происходит постепенное смещение центра тяжести с развития сельскохозяйственных отраслей в отрасли промышленности, а затем в сферу услуг -- третий сектор экономики. За последние более чем 30 лет данная тенденция находит свое подтверждение как в промышленно развитых, так и в развивающихся странах. Если в 1960г. на долю обрабатывающей промышленности ПРС приходилось немногим более 30% ВВП, то в 1987г. -- уже менее 25%. Доля же сферы услуг, напротив, возросла с 50% ВВП в 1960г. до 75% в 1987 г. Данная тенденция наблюдается и в странах Восточной Европы. За период 70-80 гг. доля сферы услуг в мировом ВВП возросла на 5%, а доля сельского хозяйства упала с 7,4 до 6,3%, а к 2000г. упадет до 5,6%. Доля обрабатывающей промышленности держится примерно на одном уровне. При этом следует отметить, что идет постепенное перемещение обрабатывающей промышленности из ПРС в РС.

Важным фактором экономического роста и структурных изменений являются инвестиции. Те страны, которые смогли увеличить инвестиции и повысить эффективность их использования, добились высоких темпов экономического роста. Например, в ПРС за период 1960-1973 гг. доля инвестиций в ВВП достигала рекордного уровня -- 25%. Темпы экономического роста составляли 5%. Затем было некоторое замедление в инвестировании и в темпах экономического роста, а с 1983 г. доля инвестиций стала опять возрастать, обеспечивая среднегодовые темпы экономического роста почти до 3%.

В «новых индустриальных странах» (НИС) темпы роста инвестиций составляли от 16 до 26% в отдельные годы, а темпы экономического роста в этих странах держались в 60-70-х гг. на уровне 6-7%, достигая иногда 10%. Эти же тенденции сохранились и в 80-е гг., хотя темпы роста несколько замедлились.

Следует отметить, что в 80-е гг. во всех ПРС с рыночными системами важнейшим приоритетом становятся научно-техническая политика и неразрывно с ней связанное структурное регулирование, предполагающее как изменение отраслевой и территориальной структуры производства, так и структурную адаптацию, обеспечивающую устранение препятствий для долгосрочного экономического роста. На первый план выдвинулись проблемы реиндустриализации этих стран, сосредоточение внимания на развитии высокотехнологичных отраслей, а следовательно, и индустриальная политика как основа структурного регулирования.

Основные тенденции мирового экономического развития

В современных условиях преимущества в конкурентной борьбе между странами и обеспечение темпов экономического роста определяются не размерами страны, не богатыми природными ресурсами и даже не мощью финансового капитала. Теперь все решают уровень образования и объем накопленных обществом знаний, т.е. интеллектуальный потенциал страны. А потому совершенно очевидно, что будут процветать те государства, которые сумеют превзойти других в освоении новых знаний, научных достижений и их трансформации в современные технологии и продукцию.

По мнению американского профессора Э.Денисона, детально проанализировавшего экономический рост в США за 1929--1982 гг., образование представляет собой ведущий в количественном отношении фактор роста объема выпуска на одного работающего. Это свидетельствует о важности инвестиций в человеческий капитал как источник роста, который в свою очередь ведет к прогрессу в знаниях и их трансформации в технологии.

Тенденция в изменении структуры производства все более и более находит отражение в серьезных изменениях в мировой торговле. На протяжении последних более чем 30 лет мировая торговля росла быстрее, чем мировое производство. При этом наблюдались существенные сдвиги в ее объеме, товарной структуре и географическом распределении. Наиболее динамичными компонентами в мировой торговле в этот период были возросший обмен между ПРС (среднегодовые темпы роста экспорта с 1983 г. по 1990 г. превысили 5%, импорта -- 6%) и резко увеличивающийся экспорт из НИС.

Более того, с начала 80-х гг. доля сырья в мировой торговле сократилась, а услуги, в том числе научно-технические (инжиниринг, консалтинг и т.д.) и банковские, превратились в важнейший компонент международного обмена.

Что касается развивающихся стран, то снижение цен на сельскохозяйственную продукцию и продукцию добывающих отраслей (т.е. экспортные товары этих стран) привело к значительному сокращению темпов роста их импорта в 80-е гг. и обострило проблему внешней задолженности, достигшей к началу 90-х гг. $1,3 трлн., что эквивалентно 50% их совокупного ВВП.

К 2000г. ожидаются значительные структурные изменения в промышленности и секторе во всех группах стран. Основные направления этих изменений в ПРС -- увеличение доли высокотехнологичных и наукоемких отраслей и переориентация традиционных отраслей на применение высоких технологий. В настоящее время в США доля высокотехнологичных изделий в экспорте составляет более 30%. Увеличивается удельный вес этих товаров в производстве и экспорте Японии и ЕС. Так, например, основные усилия в ЕС уже сегодня сосредотачиваются на информатике и биотехнологиях. Предполагается создание «европейского информационного пространства», которое стало бы в XXI в. кровеносной системой экономики в Европе, объединив разработки в сфере информатики, телекоммуникаций, компьютерной техники, обеспечив рабочие места в таких сферах, как социальное обеспечение и здравоохранение.

В связи с этим следует отметить быстрое увеличение производства информационных технологий, особенно гибких обрабатывающих систем, использование которых позволяет применять ЭВМ на всех стадиях разработки и производства изделий. Соответственно быстрыми темпами будет расти машиностроение и приборостроение. При этом важнейшая роль отводится микроэлектронике, поскольку от нее зависит развитие информационных технологий. Подобные процессы идут и в Японии. Например, только за 1995г. электронная промышленность Японии увеличила массу своей прибыли вдвое, поднявь объем продаж.

Большое внимание в структурном регулировании и реиндустриализации будет уделяться и биотехнологиям. Уже сегодня генная инженерия и биотехнологии добились фантастических успехов. На базе генетики и информатики может возникнуть новое направление в науке -- геноматика.

Данные процессы, лежащие в основе мировых тенденций, требуют материальной базы своего осуществления в виде инвестиций, которых даже в интегрирующейся Европе не хватает. Сегодня в ЕС на долю инвестиций приходится 19% совокупного ВВП. Это выше, чем в США (15%), но значительно ниже, чем в Японии (более 30%). В этих условиях прирост инвестиций ожидается главным образом со стороны частного сектора, но при мощной поддержке государства. Инвестиции в Европе пойдут на создание «трансевропейских сетей» -- транспортных, энергетических, информационных,-- и прежде всего в направлении с запада на восток. В направлении с севера на юг в Европе уже существуют достаточно развитые коммуникации.

В связи с этим доля традиционных отраслей, производящих потребительские товары (продовольствие, одежда, обувь, текстиль), производство которых характеризуется высокой трудоемкостью и низкой квалификацией рабочей силы, в ПРС будет постоянно сокращаться (с 9% в 1985г. до 8% в 2000г. в структуре обрабатывающей промышленности). Производство продукции данных отраслей будет перемещаться из ПРС в РС.

Ожидается, что в конце XX столетия темпы роста мировой торговли будут продолжать обгонять темпы роста мирового производства. Тем не менее прогнозируется тенденция к снижению мирового импорта, что неизбежно приведет к снижению возможностей для расширения мирового экспорта. Эта тенденция касается и ПРС, и РС. В ПРС основной заботой правительств станут поиски путей защиты своей экономики от усиливающейся конкуренции со стороны иностранных производителей, в том числе и из Восточной Европы. Их стратегия будет направлена не на внешний, а на внутренний рынок. Этим фактором уже сегодня обусловливается структурное регулирование в ПРС, ведущее к реиндустриализации. Снизятся темпы роста экспорта из ПРС с рыночными системами, за исключением экспортных операций в рамках интеграционных групп ЕС, NAFTA, «The Flying Wild Geese». Исключение будет составлять лишь импорт нефти -- он будет возрастать.

В сложившейся ситуации каждая из ПРС ищет свой путь выхода из низшей точки «волны Кондратьева» и подходит к решению своих внутренних проблем исходя только из собственных интересов, без учета возможных последствий своих решений для других государств. Международная экономическая координация «семерки» сегодня срабатывает еще слабо и не всегда приносит нужные результаты. Тенденция к интернационализации, глобализации хозяйственной жизни пробивает себе дорогу через регионализацию. Последняя же складывается прежде всего в виде трехполярной международной валютной системы, формирующейся вокруг доллара США, немецкой марки и японской иены. Говорить же о валютном союзе в рамках ЕС на базе единой европейской валюты -- EURO -- до 1999г. рано.

Другими словами, в мире сегодня доминируют две тенденции: к интернационализации хозяйственной жизни и национальной и региональной обособленности (с одной стороны), и стихийных рыночных сил и сил регулирования -- с другой. Эти тенденции касаются стран Восточной Европы и России, вставших на путь рыночных реформ. И если Республика Беларусь желает встраиваться в мировую цивилизацию (а иного пути нет), то следует учитывать складывающуюся внешнеэкономическую ситуацию. Задачи, которые предстоит решить нашей экономике, весьма непростые. Отдавать их решение на откуп только рыночным отношениям по меньшей мере недальновидно. Здесь, безусловно, нужна сила государства, которое должно обеспечить условия для создания рыночной среды внутри Республики Беларусь и каналы для вхождения экономики в мировую экономическую цивилизацию с учетом тенденций мировой социально-экономической динамики.

В этой связи не стоит забывать, что западные рыночные системы, пройдя длительный путь эволюционного развития, располагают не рыночной экономикой, а экономикой рыночного типа. Последняя предполагает сочетание государственного регулирования с рыночными регуляторами и элементами индустриальной системы. При этом следует отметить, что западные рыночные системы постепенно переносят центр тяжести с внутринационального регулирования на региональный и интернациональный уровни на базе международных экономических организаций типа МВФ, МБРР, ЕБРР, ВТО-ГАТТ, совещания «семерки» и др.

Ключевой проблемой для Республики Беларусь в сложившихся условиях должно стать структурирование вмешательства в воспроизводственные процессы при отказе от централизованного планирования в сотрудничестве государства с частными финансовыми и кредитными учреждениями, нарождающимся национальным и иностранным капиталом. Государство, определяя вектор этого сотрудничества, должно перейти к косвенным методам регулирования. Этим путем идет весь мир, страны Восточной Европы и Россия, с которой мы сегодня интегрируемся.

Создавая новую систему государственного регулирования в Республике Беларусь с учетом мировой динамики, следует помнить, что она должна быть направлена на формирование открытой экономики рыночного типа таким образом, чтобы страна стала не просто периферией мировой экономики, но чтобы отдельные сферы ее вышли на траекторию мировых инновационных волн. Ибо страна, будучи сравнительно небольшой по территории и населению, ограниченной природными ресурсами и с достаточно холодными климатическими условиями, должна быть только открытой экономической системой, со значительным пока удельным весом промышленности в структуре экономики.

В 1991 г. (относительно стабильном) в республике 65% валового продукта создавалось в промышленности и более 40% рабочей силы было занято именно здесь. Это, по оценке международных экспертов, свидетельствует, что экономика РБ является индустриальной. Однако с учетом трехсекторной модели развития экономики К.Кларка, мировых тенденций и географического положения имеет смысл сконцентрировать усилия на разработке модели развития экономики с центром тяжести в сфере услуг.

Открытость предполагает согласование внешних и внутренних экономических регуляторов, определяя таким образом специализацию экономики Республики Беларусь и ее место в региональном и международном разделении труда. Как отмечал эксперт Всемирного банка Д. Хансен, *«Беларусь не может позволить себе ориентацию на обособление и достижение самодостаточности... Не обладая*

ТЕНДЕНЦИИ

ДОРОГИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

достаточными собственными энергоресурсами, характеризуясь сравнительно холодным климатом и низкой средней плодородностью почв, страна будет импортировать значительное количество энергоносителей и продовольствия...».

Следовательно, на сегодняшний день основные вопросы для Республики Беларусь -- вопросы интеграции, ее вектора и соотношения внешних и внутренних регуляторов, их структуры.

Как уже отмечалось выше, мир находится в низшей точке «длинной волны» Кондратьева. В соответствии с концепцией Кондратьева, начало повышательной волны после кризиса 1929-1933 гг. пришлось на середину 40-х гг. Если исходить из 50-60-летней длительности цикла, то «повышательная волна» начнется со второй половины 90-х гг. И тенденция, как отмечалось выше, уже имеет место.

Если «повышательная волна» второй половины 90-х гг. XIXв. была связана с такими новыми научными открытиями и их внедрением в производство, как электроэнергия, создание двигателя внутреннего сгорания, химические технологии, а «повышательная волна» середины 40-х гг. XX в. связана, главным образом, с электроникой, то «повышательная волна» второй половины 90-х гг. XX века должна быть связана с новыми поколениями компьютерной техники, информационными и биотехнологиями и их применением в различных отраслях экономики. А все эти технологии требуют высокообразованной рабочей силы, концентрации внимания на научных разработках и развития системы образования. Вот почему ПРС еще в 80-х гг. сконцентрировали внимание на проблемах структурной перестройки своих экономик в направлении реиндустриализации.

В данной ситуации наша страна должна правильно выбрать вектор интеграции и инновационную макростратегию. Почему сегодня Республика Беларусь предпочла российскую направленность данного вектора? Объясняется это достаточно просто: необходимо, сохранив устаревшую структуру, без соответствующих институциональных изменений реанимировать экономику, находящуюся в глубокой коме. В лучшем случае это ненадолго может имитировать экономическую стабилизацию и рост занятости. Но кому нужна морально устаревшая продукция, созданная на основе морально устаревших или устаревающих технологий, продаваемая по мировым или близким к мировым ценам? Российскому потребителю? Отнюдь. Кто даст так необходимую сегодня республике валюту? Неконкурентоспособная продукция? Законсервировав энергоемкую и ресурсоемкую структуру, проедая сбережения прошлых лет, залезая в долги, отказавшись от рыночных реформ, делая попытку вернуться через «вертикаль» к централизованно управляемой экономике, не имея стратегической программы развития национальной экономики, продолжая разрушать научный потенциал нации и наращивать административно-управленческий бюрократический государственный аппарат,-- где мы окажемся завтра? И если кто-то думает, что данные мероприятия вернут населению уровень жизни конца 70-х -- начала 80-х гг., то это глубокое заблуждение. Потому что темпы роста валового продукта СССР имели тенденцию к падению уже с начала 60-х гг. Однако преодолеть эту тенденцию помогла дешевая самотлорская нефть. Дождь нефтедолларов позволил функционировать неэффективной экономике СССР столь продолжительный период и поддерживать более-менее высокий уровень жизни. Видимость благополучия создавалась также официальной статистикой, систематически приукрашивавшей показатели роста.

Кроме того, республика оказалась неподготовленной ни законодательно, ни административно, ни институционально, ни даже концептуально к переходу к рыночным отношениям вне Союза (в отличие, например, от Прибалтийских республик). В стране продолжалось падение производства, усилилась инфляция (сначала со стороны спроса), дестимулирующая инвестиционную деятельность, возросла несбалансированность материальных и финансовых потоков при отсутствии соответствующих институтов финансового и товарного рынков. В административно-командной экономике соответствующие функции брало на себя государство в лице Госплана, осуществляющего планирование централизованных капвложений, и Госснаба, распределяющего готовую продукцию. В переходной экономике институты, регулирующие эти потоки (биржи, банки, инвестиционные компании и т.д.), только зарождались. Для их становления и развития нужна была хорошая законодательная база и поддержка государства, что, к сожалению, в тот период имело место не в полной мере. А в 1995-1996 гг. первые рыночные институты были практически ликвидированы .

Либерализация цен привела к тому, что инфляция со стороны спроса, имевшая место до 1992 г., переросла в инфляцию издержек, сделав белорусского производителя неконкурентоспособным.

Избежать высоких темпов инфляции при свободном ценообразовании в условиях перехода к рыночным отношениям возможно только в том случае, если в экономической системе предусмотрены действенные инструменты ограничения государственных расходов и денежной массы, а также институциональные изменения (разгосударствление, приватизация, система поддержки малого бизнеса и т.д.), ведущие к структурной перестройке экономики. Последняя в свою очередь должна состоять из двух этапов: макроэкономической стабилизации, а затем структурной адаптации, закладывающей основы долгосрочного экономического роста.

Первый этап макроэкономической стабилизации, основы которой были заложены в 1994-1995 гг., должен был сводиться к уменьшению бюджетного дефицита, поглощению избыточной ликвидности и ограничению кредитной экспансии. В решении данных проблем определяющая роль отводилась фискальной и денежно-кредитной политике. Эти условия выдвигал и МВФ при выдаче кредита стенд-бай.

Схема макроэкономической стабилизации должна была выглядеть следующим образом: довести бюджетный дефицит до 2-3% ВВП; либерализовать цены, отказавшись от субсидирования их из госбюджета и перейдя к более эффективному размещению ресурсов; одновременно осуществить институциональные изменения (продажа госактивов населению, создание малых предприятий с одновременной реструктуризацией предприятий, представляющих собой элементы индустриальной системы и т.д.); сократить избыточную денежную массу и достичь макроэкономической сбалансированности.

На том этапе необходимо было также проводить «жесткое бюджетное ограничение» в отношении предприятий с целью ограничения реакции заработной платы на рост цен. Это означает, что управляющие (тем более собственники) должны быть ответственны за финансовое положение предприятий и не иметь доступа к трансфертным выплатам из госбюджета для покрытия потерь. Именно это и не было достигнуто в результате роста кредитной экспансии в 1996г. (посевная и уборочная кампании, референдум, выплата долга России и т.п.).

Что касается внешнеэкономического сектора, то допущение отрицательного платежного баланса (а он был неблагоприятным на протяжении пяти последних лет и все более и более ухудшался, достигнув к началу 1997г. дефицита размером в более чем $1,5 млрд.) настоятельно требовало девальвации рубля, установления реалистичного «валютного коридора». Это позволило бы сделать конкурентоспособной экспортную продукцию белорусских предприятий.

Конечно, эти меры далеко не так популярны, как хотелось бы. Они должны были заложить основы структурной перестройки, что привело бы к структурной безработице. Вот почему в это время необходимо было сосредоточить основное внимание на создании действительной, а не декларативно-популистской системы социальной защиты для поддержания уровня жизни тех, кто страдает от реструктурирования экономики.

Радикальных шагов в этом направлении предпринято не было, и безработица продолжала нарастать, постепенно превращаясь из скрытой в фактическую и достигнув в начале 1997 г. почти 200 тыс.чел., что составляет около 4% от занятых во всех сферах национального хозяйства.

Если бы такие меры были предприняты в 1995-1996гг., то в последующем можно было приступить к этапу структурной адаптации, начав закладывать основы долгосрочного экономического роста. Это предполагает создание системы регулирования цен в сочетании со свободным рыночным ценообразованием, регулирования ставки процента и валютного курса. Все это должно было проводиться на базе пересмотра таможенных тарифов, квот, субсидий, налогов.

К сожалению, с конца 1995 г. начался отход от такой модели развития. Как результат, сложилась ситуация, определяемая как дальнейшее углубление социально-экономического кризиса и характеризуемая следующими чертами:

1) *снижение экономической активности и спад производства.* Некоторая стабилизация падения производства в 1996г. и рост в начале 1997г. (за счет кредитной экспансии, нереалистичного валютного курса, дефицита платежного баланса) представляет собой создание инфляционного пресса, давящего на экономику. Впоследствии он может привести к еще большему сокращению производства и снижению уровня жизни;

2) *тяжелое финансовое положение предприятий*, рост количества убыточных предприятий (на начало 1997г. их было 1737, а сумма их убытков увеличилась, достигнув 2817 млрд. руб.);

3) *достаточно высокий уровень инфляции.* Хотя в 1996г. он составил только 39,4%, но уже в январе 1997 г. инфляция достигла 13,3%. Индекс потребительских цен только за январь -- февраль 1997 г. составил 106,6%, за декабрь -- февраль -- 120,8%; в том числе цены на продовольственные товары возросли за эти же периоды на 106,1% и 121,1% соответственно;

4) *снижение инвестиционной активности.* Доля инвестиций в ВНП сократилась с 31 % в 1991г. до 25% в 1996г. (в текущих ценах);

5) *сокращение экспортного потенциала и рост дефицита торгового и платежного баланса.* Дефицит платежного баланса, как уже отмечалось, составил в начале 1997г. более $1,5 млрд;

6) *замораживание реструктурирования экономики и сведение темпов приватизации в 1996-1997гг.* к отметке, близкой к нулю. Всего за 1991-1996 гг. приватизировано 441 предприятие, из них в 1995г. -- 15, в 1996г. -- только 13;

7) *падение уровня жизни большей части населения республики.* Средняя заработная плата в конце 1996г. составила BR1356,2 тыс., что равнозначно $87,5. При этом минимальная заработная плата в начале 1997г. была 130 тыс. руб., или не более $5 в месяц. Индекс реальной заработной платы упал на 15,4% в январе 1997 г., составив 76,2% к уровню декабря 1993г;

8) *нарастание безработицы* с 0,5% в 1992г. до почти 4% в конце 1996г;

9) *ухудшение демографического положения*, проявляющееся в росте смертности и сокращении рождаемости.

Таким образом, сложившаяся в стране ситуация, определяемая как дальнейшее углубление социально-экономического кризиса, означает, что переход к цивилизованной экономике рыночного типа не будет легким. Нельзя драматизировать ситуацию, но нельзя и питать иллюзии о скором и безболезненном решении всех проблем и возвращении уровня жизни 70-80 гг. благодаря интеграции с Россией.

Становление экономики рыночного типа и векторная модель развития Беларуси

Исходя из мировой социально-экономической динамики и кризисной ситуации в экономике РБ можно утверждать, что ощутимое повышение благосостояния возможно только на основе новой хозяйственной системы, создающей сильные стимулы трудовой и хозяйственной активности и решительно улучшающей координацию деятельности участников общественного производства на основе саморегулирования со значительной долей государственного регулирования, учитывая историю и менталитет белорусского народа. В этой связи уместно вспомнить слова лауреата Нобелевской премиии по экономике (1973г.) В.В. Леонтьева: *«Я увлекаюсь парусным спортом, и когда объясняю студентам, как функционирует экономика, то сравниваю ее с яхтой в море. Чтобы дела шли хорошо, нужен ветер -- это заинтересованность, руль -- это государственное регулирование.... У Советского Союза ветер не наполнял паруса, а тогда и руль не помогал. Самое трудное состоит в том, чтобы найти правильное соотношение между ответственными действиями предприятий и государства».*

Стратегическая цель развития Беларуси -- формирование открытой экономики рыночного типа, по вертикали и горизонтали интегрированной в мировое хозяйство, обеспечение на этой основе благосостояния всех слоев населения и создание равных стартовых возможностей каждому члену общества, каждому предприятию в любой сфере деятельности вне зависимости от формы собственности, связей и случайностей.

Достижение стратегической цели лежит в плоскости следующих тактических задач, которые предполагают:

1. Трансформацию отношений собственности и разгосударствление экономики. Это позволит обеспечить экономическую свободу хозяйственных субъектов. Ибо прежде, чем создать экономику рыночного типа, т.е. экономику с большей или меньшей долей государственного регулирования и элементами индустриальной системы, необходима «рыночная среда». Последняя важна не сама по себе, а потому, что именно она создает основы для экономической независимости и экономической ответственности производителей. В связи с данными процессами необходимо сохранить имеющие место элементы индустриальной системы, но коренным образом их реструктурировать.

2. Отказ от гетеродоксального шока, предполагающего замораживание цен и заработной платы, ибо данная политика может сработать (и то далеко не всегда) в экономической системе с более или менее развитыми рыночными структурами. Необходимо проведение либерализации цен в большинстве секторов экономики при одновременном проведении приватизации государственных предприятий и создании стимулов для развития малого и среднего бизнеса. Это позволит выравнять структуру и заложит основы рационального размещения ресурсов в соответствии со спросом, а затем приступить к государственному регулированию цен, которое должно сводиться в основном к следующему:

-- регулированию цен на продукцию предприятий, являющихся монополистами;

-- регулирование цен на предприятиях, являющихся элементами индустриальной системы, которые в состоянии конкурировать на мировых рынках;

-- регулирование цен там, где рынок не срабатывает;

-- регулирование цен на социально значимые товары.

Весь вопрос в том, как, какими методами, с помощью каких механизмов будет осуществляться это регулирование.

3. Достижение макроэкономической стабилизации на основе продолжения реформы бюджетно-налоговой и кредитно-денежной сфер, начатой в 1994-1995 гг. и предполагающей проведение жестких мер по регулированию денежной массы, приведение в равновесие денежного и товарного рынков, установление реалистичного валютного коридора.

4. Проведение активной структурной и инвестиционной политики, направленной на изменение отраслевой структуры ВНП и приведение ее в соответствие со структурой спроса, мировой социально-экономической динамикой и интеграционными процессами с Россией с учетом сохранения элементов индустриальной системы в экономике РБ.

5. Создание действенной системы социальной поддержки населения, которая предполагает организацию подготовки и переподготовки кадров (прежде всего для системы малого бизнеса). В целом она должна быть направлена на приспособление населения, страдающего от реструктурирования экономики, по принципу «Разрешены все виды деятельности, которые не запрещены законом».

Решение каждой из пяти вышеуказанных задач должно представлять собой пять взаимоувязанных между собой программ, и ни одну из составляющих выбросить нельзя. Весь вопрос в том, что по каждой из программ можно предложить различные инструменты осуществления, различные сроки и попытаться учесть в той или иной мере факторы, затрудняющие проведение реформ. И прежде всего должен быть учтен антирыночный менталитет большого числа граждан Беларуси, сложившийся за более чем 70-летний период функционирования административно-командной системы и усиленный просчетами, непоследовательностью в проведении рыночных реформ 90-х годов, приведших к дискредитации идеи экономики рыночного типа.

Министерство связи и информатики Республики Беларусь

АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ

63879 Подписной индекс

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда (почтовый индекс) (адрес)

Кому (фамилия, инициалы)

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА

НА ГАЗЕТУ БИРЖИ и БАНКИ

63879 Подписной индекс

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

ПВ	место	литер	Стоимость подписки на квартал - 120.000 р. (1 экз) на месяц - 40.000 р. (1экз)	Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда (почтовый индекс) (адрес)

Кому (фамилия, инициалы)



Если у Вас есть компьютер, модем и электронный адрес, то газеты ИМЯ и «БДГ» Вы можете читать на сутки раньше других, получая их электронный вариант

Стоимость электронной подписки:
в пределах республики — $3 в месяц,
по странам СНГ — $15 в месяц.

Справки по тел. (017) 236-52-41

Уважаемые читатели!

Вы решили подписаться на газеты сами или сделать подарок своим близким.
Предлагаем Вам оформить подписку на II полугодие 1997 года.

Вариант 1. В любом из отделений связи.

Вариант 2. В помещении редакции (г.Минск, ул. Интернациональная, 11а, к.7) принимается подписка с оплатой наличными деньгами.

Вариант 3. Для желающих подписаться по безналичному расчету сообщаем наши реквизиты:
- получатель платежа - ЗАО "БДГ";
- р/с 3012000001057 в филиале №2 банка "Олимп", г.Минск, код 180.

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежного поручения, которую Вы отправите нам по факсу (т./факс: 226 87 99), точный адрес для доставки (почтовый индекс, город, улица, номер дома, номер офиса).

Вариант 4. Если Вам необходима счет-фактура, звоните по тел. 226 87 99, мы по Вашему заказу выписываем счет-фактуру и высылаем по указанному Вами факсу. В платежном поручении не забудьте указать точный адрес доставки, наименование изделий, кол-во экземпляров, период подписки.

Стоимость подписки на один месяц:
"Белорусская деловая газета" 40000 руб.
"Имя" 30000 руб.

Подписной индекс:
"Белорусская Деловая Газета" 63879
"Имя" 63211

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 44 (387) 23.6.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ **1203**
Подписано в печать **20.6.97 в 22.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю